NO. 211 / NOVIEMBRE 2026 / INNOVACIÓN Y LIDERAZGO EN EL CAMPO

TIERRA FÉRTIL®

LA REVISTA DEL CAMPO



LIDERAZGOS

JORGE ESTEVE RECOLONS
PRESIDENTE DEL CONSEJO NACIONAL AGROPECUARIO

DE CARA AL 2027-2028, EL PRESIDENTE DEL CNA DIBUJA EL PANORAMA PARA GARANTIZAR EL CRECIMIENTO AGROPECUARIO CON RENTABILIDAD

EL AGRO ANTICIPA SU FUTURO

LA TECNOLOGÍA, CONOCIMIENTOS DE LA ACADEMIA, SECTOR PRIVADO Y PÚBLICO SON NECESARIOS PARA PRODUCIR Y COMERCIALIZAR MEJOR

Precio $45.00

CIENCIA Y TECNOLOGÍA
LA FRAMBUESA Y SU EVOLUCIÓN

DE LA A «A» LA Z
¿CÓMO CULTIVAR LA CANOLA EN MÉXICO?

SECTOR PRIMARIO
TODO LO QUE BAJA ¿TIENE QUE SUBIR COMO EL TOMATE?

EN ESTE NÚMERO ESCRIBEN
ANDRÉS CANALES LEAÑO / ERICK LOBO / BOSCO DE LA VEGA



WWW.TIERRAFERTIL.COM.MX

Tierrafertil Tierrafertil

Tierrafertil Tierrafertil

TIERRA FERTIL®
MULTIMEDIA AGROPECUARIA

DIRECTORIO COMERCIAL

Andrés Canales Leaño
Director General y
Editor Responsable

Daniel Gómez Álvarez M.
Director Ejecutivo

Pablo Chavarría Torres
Administración

Amado Vázquez Martínez
Editor en Jefe / Reportero

Eréndira Saldaña
Coordinadora Contenidos
Editoriales

J. Simón Macías Páez
Editor Gráfico

Katia Medina
Asesor Comercial

Alejandro Martínez
Asesor Comercial

Alberto Ruíz Fernández
Director de Proyectos
Especiales

tierrafertil.com.mx |
tierrafertilmex@gmail.com |
Tel: (33) 1653 3976 y (33) 1539 3601
TIERRA FÉRTIL es una publicación mensual, Número 211, noviembre de 2026 editada por Andrés Canales Leaño. Número de Certificado de Reserva otorgado por el Instituto Nacional del Derecho de Autor: 04-2023-061414191400-102. Certificado de Licitud de Título y Contenido Número 17477. Domicilio de la Publicación: Av. Ricardo Güiraldes 5395, Col. Vallarta Universidad Zapopan, Jalisco, México. Teléfonos: (33) 3629-2610 y (33) 3642-0042 C.P. 45110. Imprenta: Zafiro Editores, S.A. de C.V. Cartero N° 86, col. Moderna C.P. 44190, Guadalajara, Jalisco. Distribuidor: Multimedia Global de Comunicación Agroalimentaria, S.A. de C.V. Av. Ricardo Güiraldes 5395, Col. Vallarta Universidad Zapopan, Jalisco, México. C.P. 45110. Número de Certificado de Circulación 01411-RHY Todos los derechos reservados. Se prohíbe la reproducción parcial y/o total del contenido de esta publicación. Tierra Fértil® es una Marca Registrada CONTACTOS Comentarios, sugerencias y suscripciones (33) 3629-2610 y 3642-0042. Las opiniones expresadas por los columnistas no reflejan necesariamente el punto de vista de **TIERRA FÉRTIL**. Son responsabilidad de quién las escribe.

(33) 1539 3601

Registro postal
publicación Periódica
PP14-0071
Autorizado por
SEPOMEX

Mensaje del Director / ING. ANDRÉS CANALES LEAÑO, DIRECTOR GENERAL



Resistir ya no es suficiente

El campo mexicano sabe resistir y lo demuestra frente a sequías, precios que se desploman, combustibles e insumos caros, aranceles y decisiones gubernamentales ajenas a los tiempos de la producción. Sin embargo, esa fortaleza ya no puede seguir como nuestra principal respuesta a cada crisis.

Hemos llamado resiliencia a la capacidad de levantarnos después del golpe, pero resistir pierde sentido si al terminar cada cosecha quedamos más endeudados, agotamos nuestros recursos o dependemos de que el siguiente ciclo compense las pérdidas del anterior.

Sobrevivir no equivale a avanzar porque la pandemia nos dejó una lección, pues mientras otras actividades se detenían, el campo sostuvo el abasto, continuidad que mostró su importancia para el país, aunque no aseguró mejores condiciones para quienes producen. Pero también hemos enfrentado sequías y caídas en los precios del maíz… y salimos adelante, pero ¿Cuánto nos cuesta hacerlo?, pregunta que cada día es más común.

Una buena cosecha puede convertirse en una preocupación si el ingreso no cubre los costos, contradicción que debemos resolver, pues ahora producir más no siempre significa ganar más, y celebrar rendimientos sin revisar rentabilidad nos impide reconocer la fragilidad del negocio.

Por eso considero valiosos los encuentros como el Foro Global Agroalimentario del Consejo Nacional Agropecuario y la Expo Agroalimentaria Guanajuato, cuya aportación debe medirse por las decisiones que provocan: Escuchar, conocer tecnología y dialogar tienen sentido cuando ayudan a cambiar lo que hacemos en la parcela, la empresa y el mercado.

Debemos mirar el futuro inmediato de nuestra producción con preguntas propias. ¿Qué necesita nuestro comprador? ¿Cuánto cuesta realmente producir? ¿Qué podemos transformar? ¿Cómo reducimos la dependencia de un solo mercado? La información vale cuando se convierte en mejores decisiones.

Lo hemos insistido desde este espacio: Necesitamos comercializar tan bien como producimos; hoy debemos ir más lejos y entender que sembrar, criar o cosechar son partes de una cadena cuyo valor también se construye al procesar, empacar, diferenciar y vender.

Hace falta asociarnos, conocer la demanda, negociar con información y almacenar cuando sea viable, pero a la vez evaluar si una inversión en tecnología reduce costos o mejora el ingreso; debemos hablar de toneladas por hectárea, pero también de pesos ganados por hectárea.

La productividad, la sostenibilidad, la sanidad y la inocuidad son indispensables ahora, ya que cuidar el suelo y administrar el agua protegen nuestra capacidad de producir mañana. Sin embargo, ese esfuerzo necesita una estrategia comercial que permita recuperar la inversión y remunerar el trabajo.

También debemos exigir políticas públicas de largo plazo porque el campo necesita certidumbre, financiamiento, infraestructura y acompañamiento técnico, no ideologías ni promesas, puesto que la adaptación del productor no exime al Estado de sus responsabilidades ni justifica abandonar al sector a su suerte.

Mientras cambian las decisiones oficiales, necesitamos fortalecer nuestra organización y capacidad de anticipación porque depender de un comprador, vender sin conocer los costos o entregar materia prima sin explorar su transformación aumenta nuestra vulnerabilidad.

Es también tiempo de mirar hacia adelante para buscar la viabilidad apoyados por la ciencia y la tecnología que nos permitan competir en mercados internacionales; es tiempo de dejar las ideas románticas de burócratas de escritorio que prefieren sacrificar a miles de maiceros produciendo cada vez menos con semillas que ya no rinden, en lugar de adoptar modernas técnicas de cultivo con semillas híbridas de última generación para dejar de ser dependientes de la producción agroalimentaria de otros países.

La reflexión de noviembre debe llevarnos más allá de soportar el siguiente golpe y es que ya demostramos que sabemos resistir, pero ahora necesitamos cambiar la forma de producir y de participar en los mercados, para que el esfuerzo del campo se traduzca en un futuro viable para quienes lo trabajan de sol a sol en nuestro querido México.

@andrescanalesleano

Miembro fundador AMEXMA

MAICEROS EXIGEN SIETE MIL 200 PESOS POR TONELADA



Productores de maíz de Jalisco exigieron un precio de garantía de siete mil 200 pesos por tonelada, ante los bajos ingresos que reciben por sus cosechas, cuyo valor actual oscila entre cinco mil 200 y cinco mil 300 pesos.

Los agricultores se manifestaron el 26 de octubre ante la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural estatal, donde solicitaron la intervención de las autoridades para negociar con la Federación una solución a sus demandas.

Advirtieron que, si no obtienen una respuesta satisfactoria en la reunión prevista para el 6 de noviembre, podrían realizar bloqueos carreteros en los accesos a Guadalajara.

LA MÁS VIRAL EN REDES / TF

DAÑA HURACÁN SIMÓN 2,500 HECTÁREAS PLATANERAS EN 4 ESTADOS COSTEROS



JALISCO DESTINA 9.85 MDP A PRODUCTORES SINIESTRADOS



El Gobierno de Jalisco entregó 9 millones 850 mil pesos a 985 productores de 12 municipios afectados por granizadas y sequías, mediante el Fondo Jalisco para Contingencias Agroalimentarias 2026.

Cada beneficiario recibió 10 mil pesos para contribuir a la recuperación de sus actividades, informó el secretario de Agricultura y Desarrollo Rural, Eduardo Ron Ramos, durante la entrega realizada en Etzatlán.

De los apoyos, 210 correspondieron a productores de ese municipio y los restantes 775 se distribuyeron entre otras 11 localidades, entre ellas Ojuelos, La Barca, Poncitlán, Tamazula y Ayotlán, donde los fenómenos climáticos ocasionaron pérdidas agropecuarias.



MÉXICO CIERRA FRONTERA A POLLO BRASILEÑO

México suspendió la importación de productos avícolas procedentes de Brasil, después de confirmarse un brote de la enfermedad de Newcastle en una granja comercial de pollos de engorda de Nova Itaberaba, en el estado de Santa Catarina.

El Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (Senasica) informó que la restricción comprende carne de ave, despojos, huevo fértil, pollitos de hasta tres días y diversas aves destinadas a comercialización.

La medida busca proteger a la avicultura mexicana, debido a que el país mantiene su condición sanitaria de libre de Newcastle, mientras las autoridades brasileñas atienden la emergencia.

El agua no es un tema importante para el campo, es un tema vital»
— Lilian Ibarra Retana
Directora General del Patronato para el Desarrollo Agropecuario de Guanajuato, A.C.

REDADAS DEL ICE DEJAN COSECHAS SIN RECOGER EN EUA

Las redadas migratorias en California provocaron ausencias de trabajadores agrícolas, principalmente inmigrantes, quienes dejaron de acudir a las parcelas por temor a ser detenidos y deportados, con repercusiones en la recolección de frutas y hortalizas.

En el Valle Central, el productor Kevin Herman reportó que aproximadamente la mitad de los 100 trabajadores contratados para cosechar higos dejó de presentarse durante más de una semana, situación que impidió cumplir los pedidos de fruta fresca.

Las operaciones migratorias también afectaron la cosecha de melón, mientras agricultores advierten que la falta de jornaleros amenaza con dejar productos sin recoger y ocasionar pérdidas económicas.







SEQUÍA REDUCE COSECHAS EUROPEAS EN 16.7 MILLONES DE TONELADAS

La sequía y las olas de calor que afectaron Europa durante el verano ocasionaron una reducción estimada de 16.7 millones de toneladas en las previsiones de producción de granos, con pérdidas económicas calculadas hasta en tres mil 200 millones de euros.

Francia encabeza las afectaciones con 5.8 millones de toneladas menos, seguida por Hungría con 3.1 millones, Reino Unido con 3 millones y Alemania con 2.5 millones, según el análisis de Energy and Climate Intelligence Unit.

El Centro Común de Investigación de la Comisión Europea confirmó en octubre que las perspectivas de rendimiento de la mayoría de los cultivos de verano permanecen por debajo del promedio de los últimos cinco años.



ARGENTINA ROMPE RÉCORD AGROEXPORTADOR EN SEPTIEMBRE

Argentina alcanzó en septiembre un récord de exportaciones agroindustriales, al comercializar 11.43 millones de toneladas por 5 mil 654 millones de dólares, informó la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de ese país.

Las ventas registraron aumentos interanuales de 17% en volumen y 14% en valor, impulsadas principalmente por la comercialización de granos y productos agroindustriales.

Destacaron las exportaciones de cebada, cuyo volumen creció 276%, mientras el maíz avanzó 112% y el trigo 25%, resultados que fortalecieron el ingreso de divisas y la participación argentina en los mercados internacionales.

El agro anticipa su futuro

LA TECNOLOGÍA, CONOCIMIENTOS DE LA ACADEMIA, SECTOR PRIVADO Y PÚBLICO SON NECESARIOS PARA PRODUCIR Y COMERCIALIZAR MEJOR

«La tecnología puede adquirirse, pero una organización se construye a partir de las personas»

Luis Fernando Haro Encinas
Director general del Consejo Nacional Agropecuario



Por Amado Vázquez Martínez

El siguiente paso de la transformación del campo mexicano también se juega fuera de la parcela: Está en aprender a interpretar información, conocer tecnologías que permitan aprovechar mejor los recursos y decidir cómo financiar, transformar y vender lo que se produce, propósito con el que científicos y organismos privados y públicos, además de las universidades, contribuyen para darle eficiencia, sostenibilidad y rentabilidad al campo mexicano.

Para Luis Fernando Haro Encinas, director general del CNA, el sector agropecuario nacional está en un escenario de mercados cambiantes, presión sobre los recursos naturales y aceleración tecnológica, quien en entrevista con Tierra Fértil, plantea que esa combinación exige revisar la forma de producir y prepararse con mayor anticipación.

A tan solo algunos días de llevarse a cabo la edición XXIII del Foro Global Agroalimentario en Jalisco del 26 al 27 de noviembre en el Auditorio Jalisco, conocido tradicionalmente como Auditorio Benito Juárez, en la zona metropolitana de Guadalajara, Haro Encinas conversa sobre las necesidades del campo y analiza los avances que pueden cambiar la manera de trabajar de productores y agroempresas al conocer y aplicar las nuevas tecnologías de producción agropecuaria.

EL CAMBIO CLIMÁTICO

«Estamos viviendo un tema complejo: el cambio climático, que de alguna manera está afectando algunas zonas y beneficiando a otras con lluvias extraordinarias, mientras algunas enfrentan sequías. Lo que queremos en este Foro Global Agroalimentario es tener una respuesta a lo que tenemos que enfrentar para mitigar ese cambio climático», señaló.

A ello se suman, dijo, los cambios geopolíticos que están reconfigurando la integración de las cadenas productivas y que obligan a fortalecer la seguridad alimentaria, tanto a nivel mundial como en México, expone el Director del CNA.

«Buscamos impulsar decisiones y acciones concretas para fortalecer la productividad, competitividad, innovación, sostenibilidad, financiamiento y gestión de riesgos porque en un escenario de cambios acelerados, no podemos limitarnos a reaccionar; tenemos que anticiparnos y tomar decisiones».

TECNOLOGÍA CON PROPÓSITO

La agenda tecnológica permite aterrizar esa intención y expone que el CNA busca acercar a los agroproductores temas como la aplicación de la inteligencia artificial, el análisis masivo de datos, robótica, sensores, plataformas digitales y teledetección, tema que incluirá su acceso y posibilidad de aplicación a distintas escalas, condición decisiva para que la innovación llegue a más unidades productivas.

Para compartir sus conocimientos, hay expertos como David Herák, de la Universidad Checa de Ciencias de la Vida de Praga, y José Carlos Astiazarán, de GlobalMet, que tienen perspectivas de ingeniería agrícola y meteorología para contar con sistemas de producción más informados y conectados.

Haro vincula ese aprendizaje con una transformación más amplia. «La transformación más urgente es pasar de una visión reactiva a una estrategia de largo plazo: producir más y mejor, incorporando tecnología, valor agregado y una mayor

Números

37.5%

del arándano nacional se produjo en Jalisco en 2025, según información del SIAP citada por Luis Fernando Haro, director del CNA.

integración a los mercados».

CONOCIMIENTOS Y DECISIÓN

Expone que desde el CNA buscan acercar experiencias internacionales a las necesidades del agro mexicano y anticipa la participación de especialistas del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA), incluido su director general, así como de investigadores del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) dedicados a las políticas sectoriales de América Latina.

También especialistas en administración de riesgos de Commodity & Ingredient Hedging (CIH) y la dirección general de los Fideicomisos Instituidos en Relación con la Agricultura (FIRA) pretenden aportar apoyo al sector porque la tecnología requiere recursos y capacidad para enfrentar la incertidumbre.

Las perspectivas de consumo y de las actividades pecuarias son la especialidad de Advanced Economic Solutions (AES) y Terrain, a las que se sumarán experiencias de jóvenes emprendedores, entre ellos los de Fazenda Almeida, sobre nuevas formas de participar e innovar en la cadena agroalimentaria.

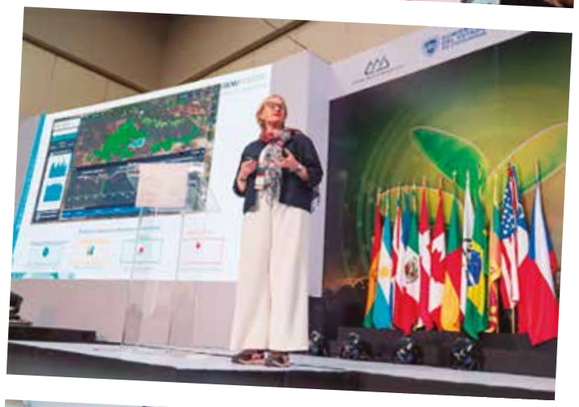
«Es indudable que todos ellos, de una manera u otra, nos van a trasmitir experiencias y conocimientos que pueden ser aplicables en nuestro país, en aras de impulsar una mayor producción y productividad de forma sostenible».

COMPARTIR CONOCIMIENTOS

Ese propósito tiene antecedentes: El Foro comenzó en 2004 y en 2024 celebró en Aguascalientes su edición número 21, bajo el lema «Innovando para la Seguridad Alimentaria» y precisamente Haro Encinas, en su columna para Tierra Fértil, explicó entonces la intención de vincular los eslabones productivos y acercar al sector a las tendencias internacionales y las herramientas climáticamente inteligentes.

Un año después, Chihuahua recibió la edición 22, dedicada al futuro de la alimentación. Su agenda incorporó agricultura de precisión, inteligencia artificial y biotecnología, junto con sostenibilidad y competitividad, secuencia que muestra cómo el debate tecnológico se ha relacionado con las condi-











Dato

Más de 43 países han aportado especialistas al Foro Global Agroalimentario, de acuerdo con Luis Fernando Haro.







ciones que hacen posible producir y permanecer en los mercados.

Hoy, Haro resume la evolución: «Ha evolucionado junto con los propios desafíos del sector: Lo que comenzó como un espacio para analizar tendencias y coyunturas se ha convertido en un punto de encuentro para anticipar escenarios, compartir experiencias y construir una visión de futuro para el campo y la alimentación».

Reconoce que la trascendencia de encuentros entre científicos, académicos y agroproductores ha beneficiado al campo mexicano, pues en más de dos décadas el CNA ha traído a México especialistas de más de 43 países y se la ha dado continuidad para poner su experiencia al alcance de productores, empresas, investigadores y dirigentes del sector.

AGUA Y RENTABILIDAD

La innovación en el campo la identifica el entrevistado entre los asuntos centrales del campo, en el que la sanidad e inocuidad, el agua, las políticas públicas, el financiamiento y la gestión de riesgos son temas que pueden definir el resultado de una inversión.

El agua ilustra esa relación, pues mejorar su uso forma parte de las tareas que el dirigente considera indispensables para competir de manera sostenible. En la agenda del CNA, su disponibilidad y el marco legal se someten a discusión con las herramientas que están cambiando la producción agropecuaria.

«Para que más productores puedan incorporarse a mercados de mayor valor, necesitamos fortalecer el acceso al financiamiento, tecnología y cadenas productivas, aprovechando también la vocación de cada región».

Luis Fernando Haro abre una discusión necesaria para pequeños y medianos productores con su planteamiento: Sin el acceso al crédito, al conocimiento o a los compradores es limitado, conocer una innovación es apenas el inicio, por ello, los vínculos que puedan establecerse serán parte de las condiciones para aprovecharla.

PRODUCIR Y VENDER MEJOR

La transformación de alimentos y los retos comerciales son fundamentales, pues considera que el conocimiento debe ayudar a identificar oportunidades en el valor agregado y ofrecer alternativas frente a los problemas de comercialización.

«Los temas de transformación de alimentos para la ge-



neración de mayor valor agregado, así como los retos en la comercialización son parte de los temas de la agenda del CNA y, en general, eso es lo que buscamos con eventos como el Foro».

«Que los expertos nos transmitan sus experiencias y emitan recomendaciones para México en asuntos como la generación de valor agregado y alternativas para atender las problemáticas de la comercialización».

El T-MEC y la diversificación de mercados también forman parte de ese panorama: En materia de exigencias ambientales y laborales, Haro sostiene que el sector mexicano sigue preparándose, más allá del estado que guarden las negociaciones comerciales, puesto que la sanidad, la inocuidad y la sostenibilidad requieren trabajo continuo.



LA EXPERIENCIA JALISCO

El regreso del Foro a Jalisco tiene un significado productivo porque la entidad ofrece experiencias de inversión, especialización y organización empresarial que Haro considera útiles para otras regiones, pues su condición de gigante agroalimentario será parte del contexto para discutir cómo se construye competitividad.

«Celebrar el Foro Global Agroalimentario en Guadalajara tiene un significado especial porque Jalisco es, por algo, el Gigante Agroalimentario de México. Su fortaleza se refleja en la escala y especialización de su producción: tan solo en 2025, aportó 37.5% de la producción nacional de arándano», señala, con información del SIAP.

«Pero su liderazgo no está solamente en lo que produce, sino en su gente, su cultura de trabajo y una capacidad empresarial que ha sabido combinar inversión, innovación, tecnología y profesionalización».

El desarrollo tecnológico necesita organizaciones capaces de aprender, formar personal y sostener acuerdos de trabajo, por lo cual Haro Encinas coloca al liderazgo y a los valores dentro de la visión que quiere compartir.

«La tecnología puede adquirirse, pero una organización se construye a partir de las personas, por lo cual el liderazgo, los valores, el respeto y el sentido de pertenencia tienen un lugar fundamental en la visión que queremos compartir en el Foro».

LIDERAZGO PRODUCTIVO

La reflexión conecta con las visitas a PROAN y al Banco de Alimentos de Guadalajara que el dirigente retoma en sus respuestas y en ellas identifica dos dimensiones de una misma cadena: la capacidad de producir y el compromiso de hacer llegar los alimentos a quienes los necesitan.

RELEVO Y OPORTUNIDADES

Los jóvenes tienen un lugar en la agenda del CNA para buscar acercarlos al conocimiento, afirma el entrevistado, porque la innovación y las nuevas tecnologías deben conocerlas, pues ayudan a que encuentren en el campo una posibilidad de desarrollo.

Explica que la participación de las universidades con los jóvenes es fundamental para el intercambio de conocimientos «hemos visto cómo la agricultura inteligente, la robótica y otras tecnologías están cambiando la manera de entender el campo».

El reto generacional vincula la experiencia de quienes han producido durante años con las ideas de quienes comienzan y para el director del CNA, ese intercambio debe conservar el conocimiento, el trabajo, la responsabilidad y el compromiso con la producción de alimentos para México.

DIÁLOGO CONSTRUCTIVO

Expone que este intercambio de experiencias, de tecnologías, es indispensable compartirse en conferencias y paneles de vinculación entre productores, empresas, academia y autoridades para que los agroproductores identifiquen prácticas que puedan replicar y encuentren personas con quienes desarrollar proyectos.

«La apuesta es que quienes interactúen encuentren posibles socios, clientes, proyectos y oportunidades de colaboración porque en el CNA queremos un punto de encuentro para generar negocios, alianzas e innovación».

Pero, acota, «la trascendencia no se medirá por las conexiones, alianzas y proyectos que puedan surgir. Daremos seguimiento a ellos porque lo relevante consiste en que las conversaciones continúen mucho después».

Al productor absorbido por las urgencias de cada día, Haro le propone observar el escenario completo a fin de ampliar la perspectiva y regresar al campo con nuevas ideas para tomar mejores decisiones.

Una de las grandes alternativas para los productores para entrar en contacto con nuevas tecnologías y conocimientos para hacer negocios, comenta, es el Foro, que permitirá poner la experiencia agroalimentaria estatal en contacto con quienes producen en otras regiones del país y cita que como parte de esta edición, se prevén tres mil becas del CNA y del Gobierno de Jalisco para productores estatales a fin de que acudan a este intercambio de conocimientos.

CDAAJ reconoce el liderazgo de las mujeres que transforman el campo

PRODUCTORAS, EMPRESARIAS, ACADÉMICAS Y LÍDERES GREMIALES RECIBIERON EL RECONOCIMIENTO «MUJERES QUE TRANSFORMAN EL CAMPO»



Galardonadas con el reconocimiento "Mujeres que Transforman el Campo", que otorgó el CDAAJ en el marco del Año Internacional de la Agricultora 2026.

Por Eréndira Saldaña Quintero

El Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco (CDAAJ) reconoció la trayectoria, el liderazgo y la contribución de 23 mujeres que, desde distintos ámbitos, participan en la transformación del campo, durante su reunión mensual de octubre, celebrada bajo el título «Mujeres que Transforman el Campo».

El encuentro reunió a productoras, empresarias, académicas y representantes de organismos vinculados al desarrollo agroalimentario, y fue el marco para reconocer a líderes que, con su trabajo diario, han contribuido al fortalecimiento del sector agroindustrial en Jalisco y en México.

La presidenta del CDAAJ, Mtra. Lorena Delgado González, primera mujer en encabezar el organismo, destacó la importancia de generar, desde los organismos empresariales y gremiales, espacios que reconozcan el talento de las mujeres y construyan mejores condiciones para las nuevas generaciones.

«Crecí en el sector pecuario, aprendí de mi papá a amar el

«Tenemos que seguir abriendo espacios para las que vienen detrás de nosotras»
Ana Cristina Villalpando Fonseca
Directora general de la Cámara Nacional de la Industria Tequilera

«El campo te regresa esa satisfacción y te ayuda a avanzar y a sacar adelante a tus hijos»
Adriana Villaseñor Gutiérrez
Rancho Buenavista

oficio. Aprendes que ningún año es igual a otro, que cambian el clima, los mercados y diversas circunstancias, y el factor de las decisiones se vuelve imprescindible», puntualizó Delgado González.

«Desde el punto de vista de las mujeres, decidimos desde el aspecto empresarial, individual y en la familia, y te das cuenta de que hay una responsabilidad social. Los invito a que hagamos comunidad, aprendamos unos de otros y aportemos nuestro granito de arena a este maravilloso sector», añadió.

Durante la jornada se entregaron 23 reconocimientos a mujeres con trayectoria en la producción primaria, la agroindustria, la sustentabilidad, la academia, el servicio público, el liderazgo empresarial y la representación gremial.

Las semblanzas dieron cuenta de la diversidad del campo: desde la ganadería Brahman de registro que Adriana Villaseñor Gutiérrez sacó adelante en Tepatitlán tras enviudar a los 26 años, hasta el aguacate de Concepción de Buenos Aires que María Gabriela Rodríguez Gómez hoy comercializa desde su propia empresa en los Emiratos Árabes Unidos.

También se reconoció a productoras que asumieron la empresa familiar en momentos decisivos, como Maritza Sánchez Oviedo, productora de berries en Jocotepec, y Alicia Anaya Ruenes, al frente de un rancho lechero en Lagos de Moreno; a impulsoras de la sustentabilidad, como Marion Avril y Rocío Esperanza Hernández Velázquez, y a una nueva generación representada por Fernanda Fuentes Septién y Georgina Saldaña Camacho.

RECONOCER PARA ABRIR CAMINO

Para el CDAAJ, «Mujeres que Transforman el Campo» busca trascender la entrega de un reconocimiento y convertirse en un espacio para visibilizar la participación creciente de las mujeres en la producción, la dirección empresarial, la innovación, la academia y la representación gremial.

La jornada concluyó con un llamado de la Mtra. Lorena Delgado González «a continuar generando condiciones para que más mujeres puedan desarrollarse, participar en la toma de decisiones y contribuir desde diferentes ámbitos al futuro del agro jalisciense».

Con este encuentro, el Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco refrendó su compromiso de fortalecer la comunidad agroalimentaria del estado, reconocer a quienes han abierto camino y promover una nueva generación de liderazgos capaces de impulsar un sector más competitivo,

Las galardonadas

Lina Pohl Alfaro
Representante de la FAO en México
Reconocimiento especial por su liderazgo, su compromiso con el desarrollo sostenible y su acompañamiento a iniciativas a favor de las mujeres y del sector agroalimentario.

Georgina Saldaña Camacho
Coordinación Administrativa de Almacén y Transporte en La Valerio Camacho; integrante de Jóvenes ANFACA.

Marion Avril
Directora de Impacto Social y Ambiental de Driscoll's en México; presidenta de AHIFRES y vicepresidenta de Sostenibilidad del CDAAJ.

Rocío Esperanza Hernández Velázquez
Fundadora y presidenta de la Asociación Ganadera Local Especializada de Apicultores de Tepatitlán.

Ana Rosa Jiménez González
Directora general de Fertilizantes Tecrificados de Zapopan; socia fundadora del CDAAJ.

Sandra Margarita Negrete Núñez
Fundadora de Orquídeas Itzae y coordinadora del grupo de trabajo Jalisco Ornamentales.

Irma Serafina Gonnález Hernández
Fundadora del Instituto Altaño para el Desarrollo de Jalisco; directora de Grupo Tequilero México y Agroservicios Arandas Internacional.

Erika Camacho Camacho
Gerente general de La Valerio Camacho.

Clara Alicia Suárez Rincón
Directora y socia fundadora de DESU Operadora; Industrial Distinguida 2024 por Industriales Jalisco.

María del Rosario Aguirre Soto
Porcicultora; líder de la Asociación de Porcicultores de Jesús María.

Alicia Anaya Ruenes
Productora de leche al frente de un rancho familiar agrícola y ganadero en Lagos de Moreno.

Adriana Villaseñor Gutiérrez
Ganadera Brahman de registro, Rancho Buenavista; primera mujer consejera de la Asociación Mexicana de Criadores de Cebú.

María Gabriela Rodríguez Gómez
Productora de aguacate en Concepción de Buenos Aires; tesorera de APEAJAL y delegada titular ante APEAM.

Magdalis Padilla Padilla
Productora de mango y presidenta de la Empacadora El Tabernal, Oaxaca.

Fernanda Fuentes Septién
Ingeniera Empresarial Agropecuaria; responsable de producción y administración del rancho familiar.

Maritza Sánchez Oviedo
Productora de berries en Jocotepec, Jalisco.

Ana Cristina Villalpando Fonseca
Directora general de la Cámara Nacional de la Industria Tequilera; primera directora general del CDAAJ.

Armantina González González
Empresaria avícola, fundadora de Pollo y Huevo Triunfo; consejera de la Unión Nacional de Avicultores.

María Concepción Pérez Ramírez
Fundadora y directora de Grupo Su Pollo; Premio al Mérito Avícola de la Unión Nacional de Avicultores.

Dra. Tania Guadalupe Rodríguez Márquez
Vicepresidenta de Mujeres del CDAAJ; académica de la Universidad Autónoma de Guadalajara.

Mtra. Nora Alejandra Martín Galindo
Directora general de PROJAL.

Dra. Paola Lazo Corvera
Directora general de Fundación Marisa.

Mtra. Lina Pohl Alfaro
Representante de la FAO en México.

Mtra. Lorena Delgado González
Presidenta del CDAAJ, primera mujer en encabezar el organismo.



"Juntas y juntos impulsando el campo", Tania Rodríguez, Lorena Delgado, Ana Cristina Villalpando, Lina Pohl.

«Estamos involucrando a las mujeres en las vicepresidencias estratégicas de toda la cadena productiva»
Lorena Delgado González
Presidenta del CDAAJ

«Esta industria requiere de mujeres con mucha fe, con mucha resiliencia, con mucho esfuerzo»
María Concepción Pérez Ramírez
Fundadora de Grupo Su Pollo



Armantina González, fundadora de Pollo y Huevo Triunfo, galardonada con el reconocimiento "Mujeres que Transforman el Campo"

incluyente y preparado para los retos del futuro.

RECONOCIMIENTO CON RAÍCES

La pieza entregada fue una obra de barro negro de San Bartolo Coyotepec, Oaxaca, técnica de raíz zapoteca con más de dos mil 500 años de historia, con diseños inspirados en la identidad de las mujeres indígenas oaxaqueñas.

DIÁLOGO SOBRE LIDERAZGO

Uno de los momentos centrales fue el panel «Mujeres que Transforman el Campo» moderado por la Dra. Tania Rodríguez Márquez, vicepresidenta de Mujeres del CDAAJ y doctora en Administración por la Universidad Autónoma de Guadalajara.

El diálogo abordó las brechas que enfrentan las mujeres desde su incorporación a la vida económicamente activa, su participación en la toma de decisiones y los retos en política pública, gobernanza empresarial y entorno familiar.

Participaron Lina Pohl Alfaro, representante de la FAO en México; Nora Martín, directora general de PROJAL; Lorena Delgado González, presidenta del CDAAJ; Paola Lazo Corvera, directora general de Fundación Marisa, y las avicultoras Armantina González González, fundadora de Pollo y Huevo Triunfo, y María Concepción "Conchita" Pérez Ramírez, fundadora de Grupo Su Pollo.

«Si las mujeres estamos en posiciones de decisión en las empresas, somos la mitad de la población, definitivamente esto beneficiaría en términos económicos. Por eso creo que entré a la FAO: a trabajar y tratar de crear puentes entre los distintos actores, porque si no, el país no va a salir adelante», destacó Lina Pohl Alfaro.

El campo entra a la era digital

VIVEROS INTELIGENTES, SENSORES, SISTEMAS AUTOMATIZADOS Y PROGRAMAS QUE REGISTRAN CADA CAJA COSECHADA TRANSFORMAN LA AGRICULTURA, DESDE LA PRODUCCIÓN DE PLANTAS HASTA SU COMERCIALIZACIÓN

Por Amado Vázquez Martínez

Cultivar arándanos mediante sistemas que regulan la temperatura, humedad, riego y nutrición desde un panel central, mientras otros programas registran las cajas cosechadas, calculan los pagos a trabajadores y permiten conocer los costos de producción, son ejemplos de cómo la tecnología está transformando el campo mexicano al llevarlo a la era digital con la IA.

Ahora la digitalización regida por la inteligencia artificial comienza a sustituir numerosos controles manuales por información que facilita administrar los cultivos, aprovechar mejor los recursos y mejorar la rentabilidad.

El avance tecnológico permite que las instalaciones agrícolas incorporen sensores, dispositivos electrónicos y programas informáticos capaces de medir las condiciones en que se desarrollan las plantas, controlar determinadas operaciones y registrar lo que ocurre durante las distintas etapas productivas, mientras el agricultor dispone de datos que anteriormente requerían largas jornadas de observación y registros escritos.

En cultivos de alto valor comercial, como arándanos, frambuesas, fresas y zarzamoras, estas innovaciones adquieren especial importancia porque las condiciones ambientales, el suministro de nutrientes y la oportunidad de cosecha influyen directamente en la productividad, calidad de la fruta y costos, particularmente cuando los mercados demandan productos uniformes y trazables.

Durante el XVI Congreso Internacional Aneberries 2026, celebrado en Guadalajara, los avances en agricultura protegida, automatización, fertirrigación y control de procesos mostraron algunas de las posibilidades que ofrecen las nuevas tecnologías para transformar las unidades agrícolas en explotaciones donde las decisiones pueden apoyarse en información obtenida directamente del cultivo.

VIVEROS INTELIGENTES

Una de las innovaciones más representativas corresponde a los viveros tecnificados, instalaciones donde las condiciones necesarias para desarrollar las plantas pueden medirse y regularse mediante sistemas electrónicos, sin depender exclusivamente de las variaciones naturales del ambiente.

En estos espacios, los sensores registran variables como temperatura, humedad relativa y condiciones del sustrato, mientras los sistemas automatizados pueden controlar ventilación, sombreado, riego y suministro de nutrientes de acuerdo con los parámetros establecidos por los responsables técnicos.

La información se concentra en un panel de control desde el cual pueden consultarse las condiciones de diferentes áreas, programar operaciones y recibir alertas cuando alguna variable se encuentra fuera de los límites establecidos, lo que facilita intervenir antes de que determinadas alteraciones afecten el desarrollo vegetal.

Por ejemplo, cuando aumenta la temperatura interior de un vivero, el sistema puede activar ventiladores o mecanismos de ventilación y sombreado, mientras que las mediciones de humedad permiten ajustar el riego conforme a las necesidades de las plantas y las características del medio de cultivo.

La automatización también se extiende a la nutrición mediante equipos de fertirrigación que dosifican fertilizantes disueltos en agua y permiten regular parámetros como el pH y la conductividad eléctrica, necesarios para mantener condiciones apropiadas en la solución nutritiva.

Su principal ventaja consiste en ejecutar programas de manejo con mayor precisión, aunque las decisiones sobre cantidades, concentraciones y frecuencias continúan dependiendo de especialistas que conocen las necesidades de cada especie y variedad.

ARÁNDANOS TECNIFICADOS

El arándano representa un ejemplo de la importancia que adquiere el control de las condiciones productivas, debido a que su desarrollo requiere especial atención al ambiente radicular, la acidez, la humedad y el suministro equilibrado de nutrientes.

Durante la propagación y formación de plantas, los viveros protegidos permiten manejar estas variables y reducir la exposición a condiciones ambientales desfavorables, mientras que los sistemas automatizados contribuyen a obtener materiales vegetales más uniformes antes de trasladarlos a las superficies comerciales.

En las plantaciones establecidas en contenedores, el monitoreo de la humedad del sustrato y las características de la solución nutritiva resulta fundamental porque las raíces disponen de un volumen limitado para desarrollarse, lo que exige un suministro de agua y fertilizantes acorde con sus necesidades.

Las tecnologías presentadas durante Aneberries 2026 incluyeron soluciones relacionadas con infraestructura para agricultura protegida, regulación climática, fertirrigación de precisión y automatización, desarrolladas para mejorar el aprovechamiento de recursos y el manejo de cultivos intensivos.

En instalaciones que cuentan con equipos integrados, los responsables pueden consultar las condiciones de varios sectores desde una computadora o dispositivo móvil, comparar los registros y modificar los programas de manejo cuando las

Dato

Los sistemas agrícolas digitales pueden integrar mediciones de temperatura, humedad, riego y nutrición con registros de cosecha, productividad, costos y trazabilidad, para mejorar el control de las operaciones agrícolas.



mediciones indican la necesidad de realizar ajustes.

De esta manera, la tecnología no solamente permite activar equipos a distancia, sino conocer las condiciones en que se desarrollan los cultivos y evaluar las consecuencias de las decisiones agronómicas, mediante registros que ayudan a identificar problemas y corregirlos oportunamente.

EL AGUA BAJO CONTROL

Uno de los avances más importantes de la automatización agrícola se relaciona con el manejo del agua, recurso cuya disponibilidad condiciona cada vez más la producción en numerosas regiones del país.

Los sistemas de riego tecnificado permiten programar aplicaciones en diferentes horarios y sectores, mientras los sensores aportan información para ajustar los suministros a las necesidades de las plantas y las condiciones ambientales.

En cultivos de arándanos establecidos sobre sustratos, los equipos pueden registrar volúmenes aplicados, humedad y características del drenaje, información que contribuye a evitar excesos o deficiencias de agua y nutrientes.

Estas herramientas también permiten conservar historiales de riego y fertilización para comparar el comportamiento de distintas áreas, aunque su eficiencia depende de una correcta instalación, calibración de sensores y mantenimiento de los equipos.

La automatización representa así una alternativa para utilizar el agua y los fertilizantes con mayor precisión, sin sustituir las observaciones directas del cultivo ni los conocimientos necesarios para interpretar sus necesidades.

LA CAJA QUE HABLA

La tecnología también está transformando otra actividad fundamental de la agricultura: la cosecha y administración de la mano de obra, particularmente en cultivos como las berries, donde participan numerosos trabajadores y el pago suele relacionarse con los volúmenes recolectados.

Durante una entrevista realizada por Tierra Fértil, el especialista Juan Luis Pérez explicó el funcionamiento de Se Cosecha, un programa informático que permite registrar las actividades agrícolas y administrar información sobre trabajadores, labores culturales, producción y costos.

El sistema funciona mediante dispositivos portátiles que identifican al trabajador utilizando gafetes, códigos de barras o reconocimiento facial, para registrar su asistencia y las actividades realizadas en diferentes áreas de una explotación.

Cuando un cosechador entrega una caja de fruta, el dispositivo permite registrar la cantidad recolectada y asociarla con su identificación, mientras una confirmación audible le informa sobre la operación, por lo que conoce prácticamente al instante cuántas unidades se le han acreditado.

Esta característica adquiere importancia entre quienes trabajan por destajo, pues permite llevar un registro de los volúmenes cosechados y facilita comparar la información del trabajador con los datos utilizados para calcular su remuneración.



El entrevistado explica que el programa comenzó hace aproximadamente diez años como una solución para registrar cosechas y pagos, pero posteriormente incorporó funciones para administrar personal, controlar otras labores agrícolas y conocer los resultados productivos.

Su aplicación puede adaptarse a unidades agrícolas de distintas dimensiones, desde explotaciones con algunas decenas de trabajadores hasta empresas que reúnen varios miles durante las temporadas de mayor actividad.

PRODUCCIÓN Y COSTOS

La digitalización de los registros permite conocer no solamente cuántas cajas fueron recolectadas, sino también qué sector, cultivo o variedad produjo determinados volúmenes y cuáles fueron las actividades laborales necesarias para obtenerlos.

El programa puede reunir información sobre la productividad de trabajadores y cuadrillas, además de facilitar la elaboración de reportes que ayudan a organizar las tareas de cosecha y administrar los recursos humanos.

Juan Luis Pérez explica que una de las ventajas consiste en relacionar los resultados productivos con sus costos, de manera que el agricultor pueda identificar diferencias entre sectores, variedades o métodos de manejo.

Por ejemplo, dos parcelas de frambuesa pueden presentar costos distintos aun cuando tengan superficies semejantes, debido a diferencias de rendimiento, condiciones de cultivo o necesidades de mano de obra, información que resulta útil para analizar su rentabilidad.

Los registros digitales también pueden apoyar la elaboración de nóminas y disminuir errores administrativos, siempre que la información capturada sea correcta y se respeten las disposiciones laborales aplicables.

COSECHAS RASTREABLES

Otra aplicación importante corresponde a la trazabilidad, especialmente cuando la producción se destina a mercados donde resulta indispensable identificar su origen y documentar las operaciones realizadas.

Mediante estos sistemas puede conocerse quién recolectó determinada caja, en qué sector se obtuvo la fruta y a qué hora se realizó la cosecha, información que acompaña al producto durante su traslado hacia las instalaciones de recepción y enfriamiento.

El especialista explica que los registros pueden llegar hasta el cuarto frío, donde la comercializadora recibe la información necesaria para relacionarla con las etapas posteriores de empaque, transporte y distribución.

Esta identificación facilita investigar el origen de determinada partida cuando se presenta algún problema de calidad o es necesario revisar las condiciones en que fue recolectada, aunque la trazabilidad completa requiere mantener registros durante toda la cadena comercial.

INFORMACIÓN PARA DECIDIR

Los viveros inteligentes y los programas digitales de cosecha representan aplicaciones diferentes de una misma transformación, donde las operaciones agrícolas generan información que anteriormente resultaba difícil reunir, consultar y comparar.

Mientras los primeros permiten conocer y regular las condiciones ambientales y nutricionales que favorecen el crecimiento de las plantas, los segundos ayudan a registrar los resultados de la cosecha, administrar trabajadores y evaluar costos productivos.

Esta información también constituye la base para incorporar herramientas de análisis e inteligencia artificial, cuyo aprovechamiento requiere disponer de datos suficientes, confiables y organizados.

Sin embargo, la adopción tecnológica implica inversiones, capacitación, mantenimiento y disponibilidad de conectividad, aspectos que cada agricultor debe evaluar de acuerdo con sus necesidades y posibilidades económicas.

La transformación digital tampoco significa que las computadoras sustituyan al productor o al agrónomo, sino que ambos disponen de instrumentos para comprender mejor el comportamiento de los cultivos y tomar decisiones fundamentadas en información.

Desde un vivero donde los sensores ayudan a mantener las condiciones necesarias para desarrollar plantas de arándano hasta un dispositivo que confirma las cajas cosechadas por un trabajador, la tecnología comienza a integrar procesos que antes se administraban por separado.

El resultado es una agricultura donde producir bien continúa siendo indispensable, pero también lo es conocer cuánto cuesta producir, qué recursos se utilizan, dónde se originan las cosechas y cómo pueden mejorarse los resultados mediante decisiones oportunas.



Publirreportaje

Pioneer siembra su segundo siglo

LA INVESTIGACIÓN QUE TRANSFORMÓ LA SELECCIÓN DEL MAÍZ IMPULSA HOY EL DESARROLLO DE SEMILLAS ADAPTADAS A DISTINTOS AMBIENTES, MEJORES DECISIONES DE MANEJO Y NUEVAS GENERACIONES QUE DARÁN CONTINUIDAD AL CAMPO



Productor y especialista entre plantas de maíz.

Por Amado Vázquez Martínez

Pioneer México celebra sus 100 años con un magno encuentro en Guadalajara, junto a agricultores, socios comerciales, aliados de la industria y ejecutivos de alto nivel de Vylor. Para conmemorar este centenario, la compañía reunió a productores de diversas regiones del país, distribuidores estratégicos con décadas de alianza y representantes de agroindustrias aliadas.

Bajo el lema «Cien comienza con uno: con un agricultor, una semilla y una temporada», el encuentro rindió tributo al vínculo humano y multigeneracional construido con el campo a lo largo de un siglo.

Pioneer cumple cien años con una tarea que comenzó frente a unas mazorcas en Iowa y continúa en sus campos de investigación: desarrollar semillas que ayuden a los agricultores a mejorar sus cosechas y enfrentar los desafíos del clima, la disponibilidad de agua y las condiciones para producir.

Los invitados tuvieron una experiencia inmersiva dentro de un túnel del tiempo y un recorrido por su museo vivo interactivo, para dar paso a una plenaria que abrió con un video alusivo a los agricultores y la historia de Pioneer. Posteriormente se dio paso a un panel de conversación con invitados de diferentes perfiles «Arquitectos del Futuro», agricultores, distribuidores «pioneeros» y especialistas compartieron testimonios sobre el relevo generacional y los desafíos de cada ciclo.

Henry Agard Wallace tenía quince años cuando puso en duda que las mazorcas más bonitas fueran necesariamente las más productivas y decidió comprobarlo mediante sus propios ensayos, según relata Armando Padilla García en su mensaje durante la celebración de los 100 años de Pioneer.

La pregunta de Wallace sigue vigente para los agricultores: ¿cuánto puede producir una semilla y qué condiciones necesita para alcanzar su potencial? Hoy, los investigadores cuentan con herramientas moleculares y grandes volúmenes de información para estudiar características que Wallace debía identificar mediante la experimentación en campo.

DEL ENSAYO AL AGRICULTOR

En 1923 Wallace desarrolló Copper Cross y, un año después, ese híbrido ganó la medalla de oro en el Concurso de Rendimiento de Iowa. Aquel resultado anticipó el potencial de una

VISIÓN A LARGO PLAZO

Desde 1952, Pioneer promueve una filosofía basada en la calidad, honestidad, equidad y el compromiso de ofrecer información útil a sus clientes, principios que orientan su relación con los agricultores y el acompañamiento que brinda para aprovechar el potencial de sus semillas.

semilla que formaría parte de la historia de éxito de Pioneer en la década de 1920.

En 1926 nació Hi-Bred Corn Company, la empresa que daría origen a Pioneer. Para llevar los híbridos al campo, había que convencer a los agricultores de probarlos. Las comparaciones con maíces de polinización abierta permitieron mostrar sus diferencias, pues elegir una semilla suponía comprometer tierra, trabajo y dinero durante toda una temporada.

Pioneer también recurrió a agricultores que vendían semilla y conocían las condiciones de su región. Así las recomendaciones se apoyaban en relaciones locales y en resultados que otros productores podían observar, un modelo de distribución que contribuyó al crecimiento de la compañía.

Durante su discurso, Armando Padilla, líder de la Unidad Comercial Mesoandina, retoma el espíritu de aquella iniciativa de Wallace con una reflexión: «… la curiosidad transforma, el trabajo bien hecho permanece y las grandes historias empiezan siempre en pequeño».

A lo largo de su historia, Pioneer reporta cerca de mil millones de unidades de semillas de maíz entregadas en el mundo. Su presencia abarca 110 países y, actualmente, sus semillas se siembran en aproximadamente 70 países.

INVESTIGACIÓN EN MÉXICO

Pioneer llegó a México en 1970 a Tamaulipas, Jalisco y el Bajío. Estas regiones marcaron el inicio de una relación de más de cinco décadas con productores mexicanos que buscaban mejorar sus cosechas en distintas regiones del país.

La investigación de nuevos híbridos de maíz y sorgo comenzó en México en 1982, mientras que la producción nacional de semillas arrancó en 1983. Un año después, en 1984, se estableció la estación experimental de Tlajomulco de Zúñiga, que se convirtió en una base para evaluar materiales en condiciones locales.

Tlajomulco cumple así 42 años en 2026, con una labor que permite conectar los recursos de la investigación a las necesidades del agricultor mexicano, desde la selección de materiales hasta la evaluación de su comportamiento en diferentes ambientes.

Los ensayos permiten conocer tanto el potencial como las limitaciones de cada híbrido, información que ayuda a determinar en qué condiciones conviene sembrarlo y qué manejo requiere, pues una buena genética es solo uno de los factores que influyen en los resultados de la cosecha.

Armando Padilla destaca que hay familias con tres generaciones de productores que han sembrado con la marca. Esta continuidad refleja el trabajo conjunto de agricultores, distribuidores, investigadores y colaboradores que han sostenido la operación a lo largo de las décadas.



Primeros ensayos y evolución de los materiales.


El maíz histórico de Pioneer.

DATOS PARA SELECCIONAR

Pioneer adquirió su primera computadora en 1961 Hoy los investigadores de Vylor evalúan más de 200 millones de puntos de datos de parcela cada año, de acuerdo con la información presentada durante el panel.

Cada nueva semilla es resultado de años de investigación orientada a responder retos fitosanitarios, climáticos y productivos. En Pioneer, este trabajo parte del germoplasma reunido durante generaciones, que permite explorar combinaciones genéticas y evaluar cuáles tienen potencial para convertirse en materia para el agricultor.

Las herramientas moleculares ayudan a identificar características de interés, mientras que los ensayos bajo condiciones de estrés permiten observar cómo responden las plantas cuando el ambiente se aleja del ideal. Estas evoluciones contribuyen a identificar fortalezas y limitaciones de cada material, incluidas las temporadas en que falta humedad y el cultivo dispone de menos agua para completar su desarrollo durante el ciclo agrícola.

La respuesta del híbrido ante una sequía, es una de las líneas de trabajo relacionadas con el uso óptimo del agua, mencionada durante el panel junto con la participación del investigador David Liberatti en su desarrollo.

Para aprovechar el potencial de un material, el agricultor debe considerar su adaptación a la región y el manejo de la parcela. La respuesta productiva también depende de factores como la nutrición, la sanidad del cultivo y la humedad disponible durante el ciclo.

Roberto Hun, presidente de Vylor para América Latina, resume el propósito de la investigación: «Nuestra investigación adquiere valor en el momento en que alguien la siembra», puntualiza.

Pioneer celebró sus 100 años

Pioneer celebró sus 100 años con un magno encuentro en Guadalajara, junto a agricultores, socios comerciales, aliados de la industria y ejecutivos de alto nivel de Vylor. La velada concluyó con una cena de gala y un brindis por la historia y legado de la compañía.




Roberto Hun, presidente de Vylor para América Latina.


Cena de gala para celebrar los 100 años de Pioneer en México.


Armando Padilla, líder de la Unidad Comercial Mesoandina.


Pioneer reconoció a quienes han aportado experiencia, conocimiento y lealtad.





Relatando la historia de Pioneer y su futuro.



Los invitados al evento.


Los invitados presentes en el primer centenario de Pioneer.


Pioneer celebró sus 100 años con un magno encuentro en Guadalajara.



«La confianza se construye en los años buenos y se demuestra en los difíciles»

Roberto Hun, presidente de Vylor para América Latina

APRENDER DE CADA CICLO

Escuchar al cliente, revisar los resultados y ajustar las recomendaciones forma parte del proceso de aprendizaje y mejora.

Hun dedica parte de su mensaje a ese aprendizaje y señala que una temporada atípica pone a prueba las hipótesis. También destaca que los agricultores con décadas de experiencia conocen particularidades de sus tierras que deben considerarse al orientar la investigación.

El acompañamiento del equipo técnico continúa después de la venta, cuando el agricultor necesita orientación para evaluar la respuesta del cultivo y tomar decisiones durante el ciclo.

Desde 1952, la Visión a Largo Plazo de Pioneer reúne compromisos de calidad, honestidad, equidad y orientación al cliente. Estos principios se reflejan en la información que la compañía ofrece y en las recomendaciones para aprovecharlos.

En una empresa de semillas, esa responsabilidad comienza antes de la venta y se extiende a la cosecha, el secado, la clasificación y el almacenamiento, procesos fundamentales para preservar la calidad de las semillas que recibirá el agricultor.

PRÓXIMOS DESARROLLOS GENÉTICOS…

Entre las líneas de desarrollo de Pioneer figuran la inteligencia artificial aplicada a la investigación, la evaluación de caracteres agronómicos, desarrollo de nuevos híbridos de maíz y sorgo adaptados al cambio climático. Estas iniciativas buscan explorar nuevas posibilidades de adaptación y estabilidad productiva, cuyos resultados deberán comprobarse mediante evaluaciones.

«Hay familias que llevan tres generaciones sembrando con nosotros»:

Armando Padilla, líder de la Unidad Comercial Mesoandina

Hun incorpora otro desafío al hablar de las nuevas generaciones y de la necesidad de que encuentren en el campo oportunidades para construir una vida, desarrollar un negocio y formar un patrimonio. La continuidad agrícola depende también de que existan personas dispuestas a tomar el relevo y condiciones que les permitan hacerlo.

Pioneer llevó estos temas a la celebración de sus primeros 100 años en Jalisco, que incluyó una jornada para compartir su historia y experiencias, una visita al centro de investigación de Tlajomulco con cuatro estaciones y la presentación de 15 híbridos históricos.

EL IMPULSO DEL SEGUNDO SIGLO: VYLOR

Esta conmemoración coincide además con un hito corporativo clave: la culminación de su separación para operar como Vylor, una empresa independiente líder en semillas y genética avanzada, que, respaldada por una sólida cartera de investigación y el plan de lanzar 12 plataformas tecnológicas para maíz, soya y trigo en la próxima década, Vylor afianza el respaldo científico y la innovación para que los productores sigan prosperando en cada ciclo agrícola.

Las primeras comparaciones de Wallace y los ensayos actuales comparten una misma exigencia que acompañará a Pioneer —ahora respaldada por Vylor— en su segundo siglo: demostrar en el campo el valor que aporta la investigación y ofrecer a los agricultores información que les permita decidir qué semilla confiar a su tierra.



Las plagas continuas ponen a prueba cultivos de alto valor

PLANTACIONES CONTINUAS, SUSTRATOS CONTAMINADOS Y DETECCIÓN TARDÍA ELEVAN LA PRESIÓN SANITARIA; EL FUTURO EXIGE PREVENIR Y DIAGNOSTICAR ANTES DE APLICAR MÁS PRODUCTOS

Por Amado Vázquez Martínez

La elección de una variedad productiva pierde sentido si la planta llega enferma o crece entre focos de infección que nadie atiende, lo que obliga a revisar el origen de las plantas, los sustratos y la oportunidad de sus tratamientos, especialmente en las berries.

Para Lucio Barrera Moreno, ingeniero agrónomo especialista en protección vegetal por la Universidad Autónoma Chapingo y con más de 34 años de experiencia en el sector, la expansión de las superficies y la convivencia de plantaciones nuevas con otras envejecidas mantienen una presión sanitaria costosa.

En su diagnóstico, el problema combina condiciones ambientales favorables para los organismos dañinos, cultivos sin pausas y decisiones tomadas cuando el deterioro ya es visible, por lo que el futuro de estas frutas dependerá de incorporar la prevención al presupuesto y al calendario de cada unidad productiva.

CULTIVOS SIN PAUSA

«Los agricultores a veces ya no respetan esos que podemos llamarle periodos de siembra, sino que ya se hace continuo todo el ciclo», explica Barrera, quien señala que esa continuidad permite mantener fuentes de infección cerca de las plantas recién establecidas y dificulta interrumpir la propagación.

El especialista observa que algunos problemas antes atendidos con menor frecuencia hoy requieren intervenciones más seguidas, aunque esto depende de la enfermedad y el ambiente; su advertencia apunta a revisar el sistema completo antes de responder con más aplicaciones.

La presión económica pesa, porque cuando los precios se deprimen algunos productores posponen la renovación o sanitización de sustratos, donde pueden persistir agentes que dañan las raíces y comprometen el siguiente ciclo, de modo que el ahorro inmediato puede trasladarse después a pérdidas de plantas y mayores gastos.



Para Barrera, respetar las ventanas de manejo sanitario y coordinar decisiones por zonas ayudaría a reducir esa continuidad, junto con la limpieza de instalaciones y la revisión del material que ingresa a la explotación, pues una plantación sana necesita algo más que una buena genética.

DAÑOS BAJO TIERRA

En fresa, uno de los focos de atención es la Neopestalotiopsis, asociado con daños en raíces y corona, un problema que puede avanzar antes de que el productor advierta el colapso y que exige identificar correctamente el agente involucrado.



«Cuando el agricultor la identifica es porque ya ve el daño final», señala el entrevistado, al insistir en que el cuidado debe comenzar desde la plántula y acompañar su establecimiento, porque esperar a la marchitez limita las posibilidades de manejo y arriesga la inversión.

Las pudriciones de raíz y corona tampoco deben tratarse como si tuvieran una sola causa, ya que síntomas parecidos pueden corresponder a organismos distintos; el diagnóstico técnico permite distinguirlos y evita gastar en productos que no responden al problema del cultivo.

En zarzamora y frambuesa, Barrera destaca las royas y los problemas asociados con Fusarium, mientras en arándano llama la atención sobre la salud de las raíces, con una advertencia común: el amarillamiento y la pérdida de vigor son señales para investigar, no pruebas suficientes para elegir un tratamiento.

ÁCAROS Y SUSTRATOS

Entre las plagas, el agrónomo coloca a los ácaros, como la araña roja, entre los problemas que más recursos demandan, porque su tamaño facilita que pasen inadvertidos hasta que las hojas muestran bronceado y ya están establecidos.

El uso repetido de los mismos modos de acción favorece la selección de poblaciones resistentes, por lo que recomienda alternar herramientas y revisar la calidad de las aplicaciones, desde la calibración del equipo hasta la dosis y cobertura indicadas, sin confundir un cambio de marca con una rotación efectiva.

La humedad persistente de los sustratos añade otra dificultad, pues favorece problemas de raíz y la presencia de pequeñas moscas cuyas larvas requieren identificación, de manera que corregir el riego y revisar las condiciones del medio de cultivo resulta tan necesario como valorar las opciones de control.

El futuro del manejo exige combinar monitoreo, prácticas culturales y herramientas biológicas o químicas cuando correspondan, una estrategia que debe cuidar a los organismos benéficos para evitar que una intervención contra una plaga termine debilitando su control natural.

PREVENIR PARA COSECHAR

La cosecha frecuente de las berries obliga a planear cualquier aplicación con cuidado, distinguiendo el intervalo de seguridad previo al corte del tiempo de reingreso de los trabajadores, porque son restricciones diferentes y ambas deben respetarse según la etiqueta y el uso autorizado.

Los productos de origen botánico o biológico también requieren esa revisión, pues su procedencia no garantiza por sí sola que puedan aplicarse sin espera antes de cosechar; la decisión debe atender el cultivo, la plaga y las exigencias del mercado de destino.

Para Barrera, la respuesta de los próximos años comienza con una tarea pendiente: saber qué está enfermando la planta antes de curarla, registrar lo que ocurre en cada lote y convertir esa información en decisiones oportunas que protejan la cosecha y las finanzas.

«Para una buena recomendación, el diagnóstico es fundamental», considera el catedrático.

Dato

La expansión de las superficies de cultivo y la convivencia de plantaciones nuevas con otras envejecidas mantienen una presión sanitaria costosa.



agenciadois.com.br

FALCON AM14 VORTEX Y ARBUS 250 VORTEX

Necesidades diferentes la misma precisión en la pulverización





FALCON AM14 VORTEX

Protección total del cultivo con o sin viento

El Falcon AM14 Vortex ofrece una mejor penetración del agroquímico en la planta, lo que proporciona una cobertura más eficaz para el cultivo de hortalizas, patatas y frijoles.



ARBUS 250 VORTEX

Sistema de pulverización ideal para el cultivo vertical

Con dos sistemas de funcionamiento, el Arbus 250 Vortex ofrece calidad y versatilidad en la aplicación, lo que permite una pulverización precisa en cultivos protegidos.

DOS SOLUCIONES, EL MISMO SISTEMA VORTEX: mayor eficiencia en la aplicación y reducción de la deriva de hasta un 35%, propiciando, así, una pulverización más completa del cultivo.

jacto.com

Visite **jacto.com** y descubra todas nuestras soluciones.

JACTO | A SU LADO, SIEMPRE.

Jorge Esteve Recolons: Perfila el agro del futuro

De cara a 2027-2028, el presidente del CNA propone políticas públicas, financiamiento y reglas comerciales que conviertan el crecimiento agropecuario en rentabilidad para los productores

Por Amado Vázquez Martínez

El campo mexicano enfrenta una etapa decisiva ante las presiones comerciales de Estados Unidos, los bajos precios de los granos, el encarecimiento de los insumos y los riesgos sanitarios, panorama frente al cual Jorge Esteve Recolons, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), plantea políticas públicas, crédito y reglas estables para que el crecimiento del sector se traduzca en mejores ingresos para quienes producen los alimentos.

En entrevista con Tierra Fértil, el dirigente perfila el agro de 2027-2028 bajo una premisa: «El campo necesita herramientas para anticiparse, competir y crecer, no solo para resistir», visión que incluye recuperar instrumentos comerciales y sanitarios, defender el libre comercio y convertir el diálogo en soluciones para los productores.

Esteve estima que el sector primario cerrará 2026 con crecimiento de entre 2.5% y 3.0%, tras avanzar 2.1% en el primer semestre, impulsado por la producción de carnes de res, cerdo y pollo, leche y huevo, actividades con aumentos de entre 3.5% y 5.5%, aunque contrasta ese desempeño con el rezago de los granos básicos, cuyos precios internacionales y costos de producción reducen la rentabilidad y desalientan la siembra.

POLÍTICAS PÚBLICAS

Para el presidente del CNA, el siguiente periodo exige políticas agroalimentarias con presupuesto, continuidad y evaluación, para pequeños productores y empresas exportadoras, sectores que considera complementarios para asegurar el abasto y sostener la presencia de México en los mercados internacionales.

«No son objetivos opuestos: México necesita tanto fortalecer a los pequeños productores como consolidar su agricultura comercial y exportadora», afirma, al proponer apoyos diferenciados, acceso a crédito y tecnología e integración a cadenas de valor para vender mejor.

La llegada de Columba Jazmín López Gutiérrez a la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural abre, a su juicio, una oportunidad para fortalecer la interlocución con los productores, pero precisa que «lo importante es que esta nueva etapa se traduzca en certidumbre, reglas claras y políticas públicas con presupuesto, continuidad y resultados medibles», sin limitarse a acuerdos coyunturales.

Esteve rechaza que la respuesta consista exclusivamente en subsidios, porque «no se trata de subsidiar indefinidamente, sino de generar condiciones para que cada productor, independientemente de su tamaño, pueda ser más productivo, rentable y competitivo»,

objetivo en el que coloca al financiamiento, la organización y la innovación como herramientas esenciales.

EL DESAFÍO DEL MAÍZ

El maíz exhibe una de las contradicciones del campo mexicano: agricultores con precios que no cubren suficientemente sus costos frente a consumidores industriales y pecuarios para quienes puede resultar más competitivo adquirir grano importado, desequilibrio que obliga a revisar



«La estimación es que para el cierre del presente año se ubique con una mejoría entre el 2.5 al 3.0%»:
Jorge Esteve Recolons,
presidente del CNA

«Los precios de garantía pueden ser un apoyo, pero por sí solos no resuelven el problema estructural del maíz»:
Jorge Esteve Recolons,
presidente del CNA

los mecanismos de producción y comercialización sin perjudicar a las cadenas alimentarias.

Atribuye el problema a una combinación de «bajos precios internacionales, con mayores costos de producción, una muy baja productividad promedio a nivel nacional y problemas de comercialización», que afecta tanto al maíz blanco como al amarillo, pese a las particularidades de cada región.

Los precios de garantía, señala, pueden ayudar pero no resuelven el problema estructural; propone agricultura por contrato, coberturas de precios, financiamiento competitivo y una banca de desarrollo adecuada al campo para dar certeza desde la siembra hasta la venta, pues «el campo necesita soluciones sostenibles, no medidas aisladas que deban renegociarse en cada ciclo agrícola».

El dirigente considera que reducir la dependencia de las importaciones requiere tecnificar el riego, adoptar mejores semillas e innovar, pero sin encarecer el alimento del ganado ni el consumo familiar, ya que «no se trata de cerrar las importaciones, sino de fortalecer gradualmente la oferta nacional y aprovechar el comercio internacional de manera estratégica».

T-MEC BAJO PRESIÓN

La revisión del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) plantea riesgos para las exportaciones agrícolas, especialmente por las demandas de grupos estadounidenses que buscan limitar las compras a México en determinadas temporadas, criterio que podría alcanzar al tomate, fresa, pepino, pimiento y otras berries.

«La principal preocupación del CNA es la estacionalidad: que se limite la entrada de productos mexicanos a Estados Unidos en determinadas épocas para proteger a productores locales», advierte Esteve, quien ve en las investigaciones antidumping y en los aranceles estacionales un riesgo de nuevas barreras que distorsionen el comercio regional.

El caso de la fresa mexicana de invierno ejemplifica sus preocupaciones ante intentos de definir mercados regionales y criterios estacionales para una mercancía que compite en Estados Unidos, antecedentes que, de prosperar, podrían abrir nuevas controversias y desalentar inversiones en otras cadenas exportadoras.

«La estacionalidad es una línea roja para el sector agroalimentario», afirma, aunque descarta abandonar el T-MEC como respuesta a las presiones y propone negociar con firmeza, acudir a los mecanismos de defensa del acuerdo y aliarse con productores norteamericanos.



Esteve reconoce la necesidad de diversificar destinos porque, según sus estimaciones, más del 90% de las exportaciones agroalimentarias mexicanas se concentran en Norteamérica, mientras Europa representa una oportunidad que exige cumplir requisitos sanitarios, regulatorios y logísticos, de modo que la prioridad es conservar el principal mercado sin renunciar a otros.

CARNE Y SANIDAD

En ganadería, la interrupción de las exportaciones de bovinos en pie hacia Estados Unidos por el riesgo del gusano barrenador obligó a retener animales, prolongar su engorda y absorber mayores costos de alimentación y financiamiento, al tiempo que la mayor oferta nacional presionó los precios a la baja.

Esteve calcula afectaciones comerciales de entre dos mil 500 y tres mil millones de dólares, cifra que aclara no equivale íntegramente a pérdidas directas, sino principalmente a divisas que dejaron de ingresar al país, sin que el aumento en la exportación de carne compensara la suspensión de los embarques de ganado vivo.

La reapertura del cruce San Jerónimo-Santa Teresa en el norte del país demuestra, a su juicio, que la coordinación de organizaciones ganaderas y autoridades puede ofrecer resultados, aunque recuperar flujos estables requiere vigilancia permanente, capacidad de respuesta sanitaria y acuerdos técnicos con Estados Unidos.

«México debe pasar de reaccionar ante las emergencias a invertir en prevención», sostiene Esteve, al reclamar mayores recursos para el Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (SENASICA), personal especializado, infraestructura, trazabilidad y vigilancia epidemiológica para proteger la producción y los mercados.

El dirigente observa, además, la oportunidad de procesar más ganado dentro de México y exportar cortes y productos procesados, con rastros TIF, refrigeración y tecnología, a fin de conservar más valor agregado y empleo en la cadena nacional.



COSTOS Y COMPETITIVIDAD

El aumento de fertilizantes, semillas, insumos fitosanitarios y costo del crédito reduce los márgenes de los agricultores, quienes también compiten con productores estadounidenses que disponen de financiamiento a tasas menores, mientras los análisis de FIRA para granos básicos muestran rentabilidades negativas o relaciones beneficio-costo demasiado estrechas para incentivar la siembra.

En leche, el Presidente del CNA identifica dificultades de organización entre pequeños productores para negociar insumos y mejores precios de venta, por lo que propone asociaciones con orientación comercial y condiciones que faciliten economías de escala; en carnes distingue una relativa autosuficiencia bovina, mayor dependencia importadora de cerdo y compras externas de pollo que representan alrededor del 20% del consumo nacional.

La agricultura exportadora, añade, también debe avanzar en derechos laborales y trazabilidad, con contratos transparentes y seguridad social para jornaleros temporales, aunque pide que la certificación laboral y plataformas como VELAGRO tengan reglas claras, plazos y trámites proporcionales para no convertirse en obstáculos para los productores más pequeños.

DIÁLOGO Y RESULTADOS

La visión hacia 2027-2028 busca dejar atrás las soluciones improvisadas frente a sequías, restricciones comerciales y emergencias sanitarias, porque, advierte Esteve, «el campo mexicano ha demostrado su capacidad de adaptación, pero no podemos depender solo de la resiliencia de los productores», especialmente mientras persistan rezagos en agua, crédito, seguridad y sanidad.

El CNA, asegura, deberá responder también por los resultados de su representación, no únicamente por abrir canales de comunicación con las autoridades, por lo que asume impulsar iniciativas verificables en productividad, financiamiento, prevención sanitaria y reglas comerciales que permitan medir mejoras reales para el productor.

«El CNA asume el compromiso de representar y defender al sector con propuestas concretas, diálogo firme con las autoridades y resultados medibles en productividad, financiamiento, sanidad y certidumbre comercial», expresa su presidente, al situar a la organización ante una responsabilidad que abarca a pequeños agricultores, ganaderos y empresas exportadoras.

«No basta con abrir mesas de diálogo; hay que convertir los acuerdos en soluciones que se reflejen en la rentabilidad del productor», concluye Esteve, planteamiento con el que define tanto la exigencia que formula al Gobierno como el compromiso que el CNA deberá acreditar durante los próximos años.



«La estacionalidad es una línea roja para el sector agroalimentario»:
Jorge Esteve Recolons,
presidente del CNA





universal | ... ariu Imports |
...ado Diana | Ragazz... Arette | Melissa Ga...
...nicipio de Yanualica De ... z Gallo | Municipio de Lag...
...e Moreno | Secretaria de ... rollo Agropecuario | Cultur...
...Gudurev Center Del Gobier... De La India | Museo Lugh De...
...Guadalajara | Secretaria de ...ismo De Repú... a Dominicana
...Lohia Group ... a India | As... ación Interna... al Aneberries
... Confedera... Nacional De F... ductores De P... De La Repú-
...blica Méxic... CONPAPA | ...EEMOON | Bl... Venture Farm
...UNITEC | Ce... De Investigac... Y Diseño Del ...do De Jalisco
... NXCEL | C... io De Aboga... s De Lo Fam... Del Estado De
...Jalisco | CC... M | Fundacio... Banco De A... entos De Juan
...acatlán | A... Agro | True C... anic Products ...Spack | Unión
...abricantes y ...rmuladores ... Agroquimicos
...RA | Consejo ...cional Agrope... io | Consejo
... De Colima | ...ejo De Desarr... Agropecuario
...ial de Jalisco ...omillora | Ube... nc | Netafim
... Greenci | ... ...emas de Riego... Femssa | JWJ
...martco | Tom... se | Fruits Gic... gs | Produc-
... | Rainbow ...point | El Trc... ero | Grupo
... Horitec | Luc... asquinni & Bini... SAC | Win
... Events | Cali... ospital San Juc... e Dios | Expo
...ja | Expo Gu... Expo Agrico... Jalisco | Agro
...Radian Textil | ... Cool Wave Br... s | Fox | Tec
... | Paak | G... Agro | Sifate... Tierra Fertil,
... Helado | La... Biofusión | Fu... ción Palmares
...undación Cas... | Driscoll´s ...phine Fresh
...omputer Forms ...hic Systems | ... Confianza
... Asociación N... ...tores De Fune... as | Traveler
...Produce | Ze... ...etwork Technol... Dr Promed
...Dymind | FNM Fresas | KMT A... ...ca | Tractores Zetor | Gobra...
...Design Publicity | Trotime | LB... ...ite Desico | Dilusa | Coast...
...Foro Nacional De Agricultura ...omite Estatal De Sistem...
...Producto Tomate Guanajuato ...nica De San Migu...

Años compartiendo historias

Stands & Congresos

GRACIAS



33 1992 6212

stands.congresos

standsycongresos

standsycongresos

Rifamos el diseño
y montaje de un Stand Custom 100% GRATIS
para aquellos que nos hicieron crecer.

Si alguna vez fuiste o eres nuestro cliente,
visita nuestras redes sociales
para conocer todas las bases.

¡Participa, amamos lo que hacemos!

www.standsycongresos.com

Las frambuesas y su evolución genética

LA GENÉTICA IMPULSA FRAMBUESAS ADAPTADAS A DISTINTOS CLIMAS, CON MEJOR CONSERVACIÓN Y COSECHAS MÁS EFICIENTES, UNA EVOLUCIÓN RELEVANTE PARA PRODUCTORES DE MÉXICO

Por Amado Vázquez Martínez

En Jalisco, uno de los principales productores de frambuesa del país, la evolución de este cultivo encuentra en la genética una herramienta para mejorar la productividad con plantas adaptadas al clima, fruta que conserva su calidad y cortes mejor organizados que abren posibilidades para aprovechar los recursos y elevar el volumen que llega al mercado.

El desafío comienza desde la elección de la variedad, ya que su comportamiento influye en el tiempo necesario para producir, la frecuencia de recolección y la conservación del fruto, explica Daniel Fernández, representante técnico comercial en México de Advanced Berry Breeding (ABB), empresa neerlandesa especializada en genética de frambuesa.

Producir más con menos implica obtener más fruta comercial por cada recurso invertido porque, además del rendimiento, cuentan la facilidad para cosechar, el aprovechamiento de las cuadrillas y la reducción de mermas; luego entonces, la genética aporta características que pueden favorecer esos resultados cuando se acompañan de un manejo adecuado.



GENÉTICA PARA CADA CLIMA

«No todas las frambuesas se dan en las mismas zonas», señala Fernández y apunta que al analizar la diversidad climática mexicana obliga a evaluar los materiales genéticos antes de extender su uso comercial y menciona experiencias desde Jalisco y Colima hasta Baja California, donde las diferencias ambientales modifican su desarrollo.

La adaptación comprende tanto las características de la planta como los ajustes en su manejo, para luego explicar que realizan un proceso de tres a cuatro años de pruebas con los materiales genéticos en México y en la práctica, encontraron plantas que crecían demasiado y otras que no alcanzaban el desarrollo esperado.

Dato

2.2 kilogramos de fruta por planta de frambuesa en dos flujos de producción es la referencia citada por Daniel Fernández, pero el resultado varía con la genética, el clima, la sanidad y el manejo.



Esas respuestas ayudaron a definir qué variedades convenía utilizar y cómo conducirlas: Su crecimiento, precocidad y rendimiento cambian con el ambiente; la evaluación en campo resulta decisiva para elegir.

Tierra Fértil documentó ese avance en la visita a un campo demostrativo en Jalisco, realizada el 8 y 9 de abril de 2025 con el reportaje «Frambuesas: innovación y adaptación al campo mexicano», publicado en mayo de ese año, en el que hablamos de seis variedades. Shani, Sarafina y Rafiki integraban la oferta comercial; Zawadi, Malaika y Baridi se anunciaban entonces como las nuevas incorporaciones para México.

DOS FLUJOS DE COSECHA

La precocidad puede modificar la operación de la huerta y para el occidente del país, Fernández ubica posibilidades de plantación entre abril y agosto, según la variedad y el programa de producción y puntualiza que algunas plantas o variedades comienzan a producir alrededor de los 100 días; otros requieren entre 120 y 140 días, de acuerdo con su experiencia.

La entrada temprana puede adelantar ingresos si coincide con una ventana comercial conveniente y con trabajadores disponibles; luego, el especialista describe periodos de recolección de seis a ocho semanas, sujetos al clima y al manejo.

La poda permite organizar una segunda etapa productiva y Fernández explica que recomiendan combinar la poda a media caña con una posterior poda a piso, dentro del esquema que describe y el momento de intervenir se ajusta a la variedad, al desarrollo de la planta y a las fechas acordadas con las comercializadoras.

Como referencia de cosecha, menciona 2.2 kilogramos por planta, dentro de un intervalo de dos a 2.4 kilogramos, aunque el clima, las plagas y las mermas modifican el resultado. Aprovechar nuevamente la planta exige mantenerla sana y evaluar el costo entre cosechas.

EL COSTO DEL CORTE

La recolección es uno de los puntos donde la evolución genética puede tener efectos más visibles, ya que una variedad que facilite el corte o permita ajustar su frecuencia modifica la organización del trabajo, siempre atendiendo la madurez y

Dato

Producir más con menos implica obtener más fruta comercial por cada recurso invertido porque también cuentan la facilidad para cosechar, el aprovechamiento de las cuadrillas y la reducción de mermas.

calidad del fruto.

Fernández destaca el caso de Malaika, cuya calidad y conservación, asegura, permiten cosechar en días alternos dentro del manejo que describe y pone como ejemplo cortar el lunes y regresar el miércoles, posibilidad que ofrece margen para distribuir las cuadrillas y atender otras labores de la huerta.

En cambio, señala que Zawadi necesita recolección diaria para aprovechar su producción en las condiciones de su experiencia, comparación que demuestra que, antes de elegir una planta, conviene conocer tanto su rendimiento potencial como la frecuencia de atención y el trabajo que demanda.

Cuánto recoge cada trabajador, qué proporción conserva calidad comercial y cuánto cuesta la cosecha permiten valorar la eficiencia y la facilidad para encontrar y desprender la fruta también cuenta para aprovechar cada jornada.

CONSERVAR LO PRODUCIDO

La vida después del corte amplía el análisis de productividad; Fernández atribuye a Malaika una conservación de entre diez y 15 días, ya que en la ficha pública del obtentor reporta 15 días de vida de anaquel y un tamaño promedio de siete a ocho gramos, como características de referencia de esa variedad.

Ese potencial ofrece margen para trasladar y comercializar la fruta con un manejo postcosecha adecuado. La duración después del corte y el intervalo entre recolecciones son indicadores distintos, cuyo desempeño debe comprobarse en cada huerta.

El entrevistado refiere frutos de siete a diez gramos, con tamaños mayores bajo determinado manejo y añade que una fruta grande y accesible facilita llenar los envases, aunque su valor depende de conservar la firmeza y presentación que exige el comprador.

Reducir rechazos y pérdidas permite aprovechar mejor lo producido sin ampliar la superficie y tales variedades amplían la posibilidad de llevar más fruta al mercado para dar sentido económico al mejoramiento genético y proteger el trabajo, el agua y los insumos invertidos durante el ciclo.

RECURSOS MEJOR APROVECHADOS

Fernández distingue el manejo del agua entre suelo y sustrato, pues la humedad disponible y su reposición cambian porque intervienen el clima y la etapa de la planta, por lo que la eficiencia debe medirse con registros de riego y fruta comercial obtenida.

La nutrición debe responder igualmente a la variedad y al sistema productivo, para apuntar que en cuanto a fitosanidad, los ácaros y trips son algunos de los problemas comunes de este cultivo que requieren vigilancia y destaca las medidas de prevención, ya que una planta sana tiene mejores posibilidades de expresar el rendimiento y la calidad esperados.

Para Jalisco, el avance hacia frambuesas mejor adaptadas representa una oportunidad de fortalecer su actividad productiva; elegir materiales adecuados, organizar los cortes y conservar la fruta permite trabajar hacia una mayor eficiencia, cuyo beneficio final se comprueba en el volumen vendido y el costo de obtenerlo.



Cuando la triple hélice funciona: convenio CDAAJ – UAG por el campo

EL ACUERDO PERMITIRÁ A EMPRESAS SOCIAS DEL CDAAJ Y COLABORADORES ACCEDER A PROGRAMAS ACADÉMICOS Y EDUCACIÓN CONTINUA DE LA UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE GUADALAJARA



El ingeniero Andrés Canales Leaño, la presidenta del CDAAJ, Lorena Delgado y Juan Fernández.

Por Redacción / TF

Un convenio de colaboración orientado a fortalecer la relación entre la academia y el sector productivo fue signado por los representantes del Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco (CDAAJ) y la Universidad Autónoma de Guadalajara (UAG) para ampliar las oportunidades de capacitación y contribuir a la formación de talento acorde con las necesidades del sector agroalimentario.

La firma se realizó en el marco de la reunión mensual del CDAAJ, denominada «Mujeres que Transforman el Campo», encuentro en el que se destacó la importancia de acercar a las empresas herramientas de profesionalización, innovación y actualización académica, así como generar una relación más estrecha entre la formación universitaria y las necesidades del sector productivo.

RELACIÓN ACADEMIA-AGROPRODUCTORES

El Ing. Andrés Canales Leaño, Director de Enlace Empresarial y Gubernamental de la Universidad Autónoma de Gua-



Firma de convenio UAG - CDAAJ permitirá acceso a programas académicos.

dalajara, destacó que la relación entre la academia y el sector productivo debe reflejarse en mejores perfiles profesionales, mayor empleabilidad y una mayor capacidad para responder a la velocidad con la que están cambiando los mercados.

«La academia y el sector productivo no pueden avanzar por caminos separados. Esta vinculación nos permite escuchar de primera mano qué perfiles profesionales requieren hoy las empresas y formar mejores profesionistas, preparados para incorporarse con mayor pertinencia al mundo laboral», señaló Canales Leaño.

Añadió que el propósito es convertir este convenio en una herramienta permanente de fortalecimiento para las empresas, mediante esquemas de actualización en áreas como administración, innovación, tecnología, comercio exterior, exportación, liderazgo, sucesión empresarial y desarrollo de talento.

Canales Leaño subrayó además que la transferencia de conocimiento no debe limitarse a los aspectos técnicos de la producción, sino extenderse a capacidades empresariales y estratégicas que permitan a las organizaciones agroalimentarias competir, innovar, abrir nuevos mercados y tomar mejores decisiones.

Por su parte la Mtra. Lorena Delgado González, Presidenta del CDAAJ, señaló que la Universidad Autónoma de Guadalajara representa un aliado estratégico para fortalecer la preparación de nuevas generaciones y acercar el conocimiento a las necesidades reales de las empresas.

Uno de los principales alcances del convenio será facilitar que las empresas socias del CDAAJ y sus colaboradores puedan acceder a distintas alternativas de formación de la UAG, entre ellas licenciaturas, posgrados, diplomados, talleres y programas de educación continua.



El ing. Andrés Canales Leaño al firmar el acuerdo UAG - CDAAJ.

A esta oferta se suma UAG Online, con opciones de licenciatura, maestría y doctorado en línea, lo que permitirá ampliar las posibilidades de capacitación para quienes buscan continuar su formación sin desvincularse de sus actividades profesionales.

La alianza contempla además beneficios especiales para los integrantes del Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco, con el objetivo de facilitar la actualización profesional y generar mejores condiciones para el desarrollo del talento dentro de las empresas.



Todo lo que baja tiene que subir ¿O es al revés?





MÉXICO ATRAVIESA UNO DE LOS CICLOS AGRÍCOLAS MÁS COMPLEJOS Y LLENO DE VARIABLES DE LOS ÚLTIMOS AÑOS PORQUE LOS PRODUCTORES DEBEN ENFRENTAR FACTORES SOCIOPOLÍTICOS Y CLIMÁTICOS

Por Ing. José Ramón Rodríguez Ponce
Mexico Sales Cooper Atkins Copeland

Normalmente los ciclos agrícolas enfrentan factores biológicos, naturales y económicos que son muy importantes, pero el nuevo juego ahora incluye el factor sociopolítico y si a esto le sumamos un último factor el meteorológico estamos en un momento complejo para los productores y comercializadores mexicanos.

El fresco mexicano, por ejemplo, ha perdido valor frente a un crecimiento del mercado canadiense, ya que el objetivo de ambos es el consumo del tomate en el mercado de Estados Unidos y ya no es un tema de calidad o producción, simplemente una barrera económica llamada arancel.

Esto hace que el productor mexicano tenga que trasladar su costo con un 17.09% (arancel) extra para ser rentables, en espera de que el gobierno americano no comience con una seasonality o arancel estacional.

Y eso hace que el producto canadiense en temporada sea más económico y rentable para las cadenas de autoservicio americanas y los consumidores en general, pues no hay aranceles.

LA «VENTANA» MEXICANA

Pero ¿Qué pasa cuando Canadá termina sus ciclos de verano y empieza el frío y el largo invierno? Es el periodo cuando el producto mexicano tiene un valor muy importante, ya que el ciclo mexicano empieza en finales de octubre y termina hasta finales de marzo e inicio de abril.

Y es aquí donde todos los productos mexicanos tienen una importancia para el mercado de Estados Unidos, porque es cuando nuevamente el campo mexicano es parte importante de una región global: La región de Norteamérica.

Pero hay un factor que el ser humano no tiene manera de controlarlo: El meteorológico y viene de nuevo el concepto de la «tormenta perfecta».

Esto es, hay varios fenómenos meteorológicos como el «Super Niño», que trae aparejados huracanes y tormentas como Rachel, Simón y Trudy que han afectado y continuarán haciéndolo en el Pacífico Mexicano y estadounidense. Para California, Rachel superó los fenómenos anteriores que datan de 1950.

DAÑOS E INUNDACIONES

Las inundaciones de grandes extensiones de tierra de múltiples cultivos esenciales para el mercado estadounidense deja terrenos inutilizables para la siembra, con inundaciones similares a las del año 2023, cuando de la noche a la mañana más de 100 mil acres quedaron bajo el agua, incluidas granjas

AgroScience®
Cosecha mayores ganancias!

Libre de
6-BAP

La confianza de un bioestimulante hormonal de alta efectividad, sin 6-BAP.





www.agroscience.com.mx 800 570 6766



avícolas y de frescos que resultaron dañadas.

Del lado mexicano Simón y Trudy habrían afectado zonas de Jalisco, Michoacán, Colima, Nayarit, Sinaloa, Sonora y las Bajas en largas extensiones de producción y exportación de frescos.

«HOT TAMALES Y TOMATES»

Si bien es cierto que en México estamos preparados para esos fenómenos, en casos como los de Sinaloa y Sonora incluso pueden ser beneficiosos por las largas sequías que han atravesado en años anteriores, pero estos daños retrasarían el inicio de las temporalidades de octubre, noviembre y diciembre, aunado a que habría escasez de productos frescos.

El retraso en plantación de tierra agrícola y cortes de otros frutos han hecho que los precios de los productos se vayan nuevamente muy por arriba de los costos tradicionales.

El presidente Donald Trump decía que México solo podría ofrecer «hot tamales y tomates, nada que USA no tuviera», pero esto viene de un déficit de Estados Unidos con México de aproximadamente 195 mil millones de dólares al año.

A PESAR DE ESTAS CRÍTICAS...

Ambos países saben la importancia de la relación trilateral de la región entre México, Estados Unidos y Canadá y de la necesidad del campo mexicano para la región, pero la pregunta es, ¿Por qué si México es tan importante se habla de aranceles?

Y esto es una realidad. Se está librando una guerra de otros intereses en otra región global y es importante la captación de aranceles para poder financiar otros intereses.

La reducción de aranceles es algo que se ha discutido por más de un año, pero su captación y más en la temporada de alta producción y exportación del campo mexicano hacia el mercado estadounidense viene a generar la recuperación de este déficit del que hablaba el presidente Donald Trump.

Todo esto ha generado incertidumbre. En el último verano,

Dato

Los productos frescos mexicanos pierden valor frente a un crecimiento del mercado canadiense, ya que el objetivo de ambos es el consumo del tomate en el mercado de Estados Unidos y ya no es un tema de calidad o producción sino una barrera económica llamada arancel.

GREENHOW®:
Aliado estratégico para alcanzar tus metas de producción y rentabilidad
Portafolio de nutrientes solubles
Línea de bioestomulantes naturales
HydroCoir
PINDSTRUP
TORO
GARANTÍA DE CALIDAD GREENHOW®
Economía
Excelente Servicio
Rápidez
Peso Garantizado
Portafolio Completo
Pureza
Software
Productos Registrados
Moléculas ideales para tu cultivo
Para maximizar calidad
Para minimizar costos
Productos disponibles con REGISTRO COFEPRIS®
NOS VEMOS EN:
EXPO AGROALIMENTARIA 2026
10 - 13 • Noviembre • 2026
Stand 818 y 819 y parcelas 74 y 75 • Irapuato
ALLIONS® • ÁCIDOS • FERTILIZANTES SOLUBLES • FERTILIZANTES ORGÁNICOS • ADITIVOS • BIOESTIMULANTES
FOSFITOS • QUELATOS • MEZCLAS GRANULADAS ÓPTIMAS • SUSTRATOS Y CONSUMIBLES • SISTEMAS DE RIEGO
PROFESIONALES EN NUTRICIÓN VEGETAL
Nance 1518 · Jardines de la Victoria · Tel: +52 33 3162 0478
Guadalajara, Jalisco. México
greenhow.com.mx

para todos los productores mexicanos el mercado nacional fue mejor pagado que incluso el de exportación, con una buena temporada en calidad y alimentación al mercado interno.

Los productores empiezan a incluir otros cultivos en sus tierras y esas grandes extensiones de un solo producto ahora se ven reducidas y no dan abasto a mercados de Norteamérica y nacionales.

¿QUÉ ESPERAMOS EN INVIERNO?

Una temporada con incrementos en los productos, donde nuevamente el afectado sea el consumidor.

Las cadenas de autoservicio con estrategias de precios fijos con contratos pactados de más de seis meses jugando con la temporalidad de bajos y altos precios. Prometiendo con esto un precio fijo en productos esenciales y así ganando el gusto del consumidor.

La consolidación de la importancia del campo mexicano para la región de Norteamérica. Por otro lado esperamos que otros países como Ecuador o Colombia empiecen con exportaciones a la región tratando de competir con el productor mexicano.

Vemos importante la profesionalización y la digitalización de la información y que se utilicen herramientas de información en tiempo real para tomar decisiones de mercado oportunas. El aumento de la calidad y de los tiempos de entrega dándole así la ventaja geográfica de México que ya tiene.



El productor mexicano cada vez está más preparado y tiene una palabra básica en su vocabulario «adaptación».



FALL CREEK®

Fall Creek entrega la mejor genética, plantas y apoyo técnico a los productores alrededor del mundo.

Si estás interesado y quieres conocer más acerca de nuestras variedades. Acércate al representante de ventas y apoyo técnico de tu zona



PDA PATRIMONIO PARA EL DESARROLLO AGROPECUARIO
EXPO® AGROALIMENTARIA GUANAJUATO
NEGOCIO · TECNOLOGÍA · DESARROLLO

Estaremos presentes en la próxima edición de la Expo Agroalimentaria Guanajuato 2026, vísitanos en nuestro stand: Interiores No. 329

Información de contacto: Fall Creek México.
Teléfono +52 384 7338077. / www.fallcreeknursery.com
Estas variedades estan protegidas por una patente y por los derechos de obtentor. Esta prohibida la propagación sin licencia

Expo Agroalimentaria siembra el Futuro

CON CULTIVOS, INTELIGENCIA ARTIFICIAL, MAQUINARIA Y AGRICULTURA DE PRECISIÓN, LA EXPOSICIÓN REÚNE LOS AVANCES TECNOLÓGICOS, CONOCIMIENTO Y LOS NEGOCIOS QUE TRANSFORMAN AL CAMPO MEXICANO

Por Amado Vázquez Martínez



Lilian Ibarra Retana, directora general del Patronato para el Desarrollo Agropecuario de Guanajuato, A.C.

Irapuato, Guanajuato.- Conocer una nueva variedad de hortaliza y observarla creciendo en el campo, descubrir tecnologías capaces de analizar las condiciones del suelo mediante información satelital, explorar sistemas de producción vertical o establecer contacto directo con compradores internacionales serán algunas de las experiencias que ofrecerá la Expo Agroalimentaria Guanajuato 2026.

La exposición que durante tres décadas ha convertido el conocimiento, la tecnología y los negocios en herramientas para transformar la producción agrícola mexicana se celebra del 10 al 13 de noviembre, donde productores, investigadores, estudiantes, comercializadores y empresarios encontrarán en un mismo recinto maquinaria, semillas mejoradas, sistemas de riego, agricultura protegida.

Además, hallarán los últimos avances inteligencia artificial aplicada al campo y cultivos establecidos desde meses atrás, donde podrán observar los resultados de distintas tecnologías y conocer sus aplicaciones antes de incorporarlas a sus unidades productivas.

La exposición, que proyecta reunir alrededor de 125 mil visitantes, más de 800 marcas nacionales e internacionales y mil 200 espacios comerciales distribuidos en 62 hectáreas, conserva una característica que la distingue de otros encuentros agroalimentarios: combina la exhibición comercial con invernaderos y parcelas a cielo abierto donde la tecnología puede apreciarse directamente sobre cultivos vivos.

En entrevista con Tierra Fértil, Lilian Ibarra Retana, directora general del Patronato para el Desarrollo Agropecuario de Guanajuato, A.C., explica que esta integración ha sido uno de los fundamentos del encuentro durante sus 30 años de trayectoria, bajo la filosofía «Del surco al plato», cuyo propósito es acercar a los participantes de toda la cadena agroalimentaria los conocimientos y herramientas necesarios para producir, transformar y comercializar alimentos.

LA TECNOLOGÍA EN ACCIÓN

El desarrollo de semillas con mejores características agronómicas, la agricultura digital, los sistemas de observación del suelo, los drones y la inteligencia artificial figuran entre los avances que tendrán presencia en la edición 2026, nos narra, para añadir que la Expo es el lugar donde las empresas presentarán alternativas encaminadas a mejorar la productividad, optimizar recursos y responder a las nuevas exigencias de los mercados.

Lilian destaca que uno de los campos de mayor interés corresponde al mejoramiento genético vegetal, mediante el desarrollo de materiales con mayor resistencia a determinadas enfermedades y características que permitan reducir aplicaciones de productos fitosanitarios, siempre de acuerdo con las condiciones de producción y las necesidades de cada cultivo.

Estas innovaciones se complementan con herramientas digitales que permiten obtener información sobre el terreno, conocer algunas de sus limitaciones y apoyar la selección de cultivos o variedades apropiadas para determinadas condiciones climáticas y agronómicas.

La directora menciona también las aplicaciones de la información satelital y los drones, cuya utilidad va más allá de las labores de aspersión, al participar en sistemas de observación y análisis que ayudan al agricultor a reconocer diferencias en sus parcelas y tomar decisiones sobre el manejo productivo.

IMPORTANCIA TECNOLÓGICA

La importancia de estas tecnologías radica en que el productor puede disponer de información para administrar mejor los insumos, identificar problemas oportunamente y evaluar alternativas antes de realizar inversiones que representan una parte considerable de sus costos de producción.

El pabellón de alta tecnología, ubicado en el ala sur, será otro de los espacios destacados, con propuestas relacionadas con agricultura vertical y sistemas de producción que aprovechan superficies reducidas, incluso dentro de instalaciones urbanas como bodegas, hoteles y restaurantes.

La entrevistada considera que estos modelos abren posibilidades para producir vegetales en lugares donde la agricultura convencional resulta difícil de establecer, mediante tecnologías que permiten aprovechar el espacio disponible y desarrollar alternativas de abastecimiento para determinados mercados.

En ese mismo contexto, anticipa que las aplicaciones de inteligencia artificial en el sector agrícola constituirán uno de los principales atractivos de la exposición, especialmente por las nuevas posibilidades que ofrecen para analizar información y apoyar los procesos productivos.

«La tecnología, el recurso de la inteligencia artificial, aplicado en el sector agrícola, es algo que nos va a dejar de verdad a muchos con la boca abierta en esta edición», afirma la entrevistada, quien invita a los visitantes a conocer personalmente los equipos y sus aplicaciones.

CULTIVOS PARA COMPROBAR

Una de las mayores fortalezas de Expo Agroalimentaria Guanajuato es la posibilidad de relacionar los productos que ofrecen las empresas con cultivos establecidos dentro de las instalaciones, donde las variedades vegetales pueden observarse en sus distintas etapas de desarrollo.

A diferencia de otras exposiciones donde las parcelas experimentales se encuentran alejadas de los espacios comerciales, el encuentro guanajuatense permite recorrer invernaderos y plantíos a cielo abierto a pocos metros de los pabellones, una condición que facilita el intercambio directo entre productores, técnicos y proveedores.

«El campo demostrativo me gusta llamarle la joya de la corona», expresa Lilian al explicar que, desde su perspectiva, esta integración constituye una característica excepcional entre los encuentros agroalimentarios latinoamericanos.

En las áreas agrícolas pueden apreciarse distintas variedades de chiles, pimientos, lechugas y otras hortalizas, además de sistemas de producción bajo condiciones protegidas y a cielo abierto, donde los visitantes tienen oportunidad de conocer las características que ofrecen las empresas participantes.

Esta demostración resulta relevante porque las decisiones de compra no dependen solamente de conocer las características comerciales de una semilla, un fertilizante o un equipo, sino también de observar su comportamiento y consultar directamente con los especialistas las condiciones necesarias para obtener buenos resultados.

«Nos ha tomado años de experiencia saber tratar tanto los culti-



vos como a los expositores», señala la directora, quien reconoce que mantener plantas vivas requiere una organización diferente a la instalación de maquinaria o módulos comerciales.

EL RECURSO VITAL

La innovación agrícola también estará relacionada con uno de los principales desafíos que enfrenta México: producir alimentos utilizando eficientemente el agua disponible y evitando el deterioro de los suelos.

«El agua no es un tema importante para el campo, es un tema vital», sostiene Lilian, quien considera que ninguna transformación tecnológica puede desligarse de la conservación de este recurso, indispensable tanto para la agricultura convencional como para los sistemas de producción protegida.

La exposición permitirá conocer alternativas de riego y manejo agrícola, además de prácticas relacionadas con la rotación de cultivos, conservación del suelo y utilización de productos que reduzcan impactos ambientales.

La directora advierte que recuperar terrenos deteriorados resulta mucho más difícil que prevenir los daños, por lo que considera indispensable incorporar conocimientos y tecnologías que contribuyan a conservar las condiciones productivas.

De esta manera, las innovaciones presentadas no solamente buscan elevar los rendimientos, sino ofrecer opciones para utilizar racionalmente los insumos y mantener la capacidad de producción de las parcelas ante los cambios climáticos y las limitaciones de recursos.

NEGOCIOS Y MERCADOS

Otro de los grandes atractivos de Expo Agroalimentaria Guanajuato es su capacidad para reunir en un mismo lugar a fabricantes de maquinaria, empresas semilleras, proveedores de insumos, desarrolladores tecnológicos, instituciones financieras, comercializadores y compradores nacionales e internacionales.

La zona interior techada contará con más de 300 empresas distribuidas en pasillos diseñados para que los visitantes encuentren diferentes productos y servicios durante su recorrido, sin limitar cada área a una sola actividad o especialidad.

Lilian explica que este sistema permite que un agricultor interesado inicialmente en un equipo de riego pueda descubrir también alternativas de empaque, comercialización, insumos o tecnología que complementen su actividad productiva.

MAQUINARIA Y EQUIPO

En el área exterior habrá maquinaria agrícola, equipos relacionados con la ganadería y herramientas utilizadas en construcción e infraestructura, incluidos remolques, comederos y bebederos, con lo que la exposición amplía sus posibilidades para diferentes actividades del sector.

Además, funcionarán dos centros de negocios, uno auspiciado por BBVA y otro por el Consejo Estatal Agroalimentario de Guanajuato, donde los asistentes podrán establecer relaciones comerciales, explorar proyectos y acercarse a compradores interesados en sus productos.

Estos espacios también permitirán conocer alternativas para desarrollar emprendimientos, establecer alianzas y obtener orientación sobre mecanismos de comercialización internacional, especialmente para quienes buscan ampliar sus mercados.

«Es romper estos techos, romper estos paradigmas», sostiene Lilian al explicar que numerosos agricultores continúan comercializando sus cosechas mediante esquemas tradicionales, sin conocer las posibilidades que ofrecen otros compradores o canales de distribución.

Para facilitar el encuentro entre empresas y visitantes, la exposición dispone de un catálogo de expositores en su sitio electrónico, mediante el cual los interesados pueden consultar productos y servicios, identificar proveedores y establecer contactos anticipadamente.

TREINTA AÑOS DE EXPERIENCIA

El desarrollo de Expo Agroalimentaria Guanajuato responde a una filosofía construida durante tres décadas, cuando el Patronato para el Desarrollo Agropecuario comenzó a impulsar un espacio para vincular los avances tecnológicos con las necesidades de quienes producen alimentos.

Su lema «Del surco al plato» reconoce que la agricultura forma parte de una cadena más amplia donde intervienen productores de semillas, agricultores, investigadores, proveedores, trabajadores, empacadores, transportistas, procesadores y comercializadores.

La directora considera que actualmente esta cadena enfrenta exigencias que van más allá de producir mayores volúmenes, pues los mercados también requieren conocer el origen de los alimentos, sus condiciones de producción y los procesos que siguen hasta llegar al consumidor.

Por ello destaca la importancia de la trazabilidad, que ha evolucionado de una característica comercial diferenciadora a una necesidad para participar en determinados mercados, donde la información sobre procedencia, inocuidad y manejo productivo adquiere creciente relevancia.

La exposición también ha favorecido el encuentro entre generaciones de agricultores, desde quienes han trabajado la tierra durante décadas hasta jóvenes profesionistas que incorporan conocimientos científicos y tecnologías digitales.

«Convergen tres generaciones básicamente donde el tema focal es el agro», explica al considerar que esta relación permite aprovechar la experiencia acumulada y complementarla con nuevas formas de producir y administrar las explotaciones agrícolas.

CONOCIMIENTO PARA TODOS

La participación académica será otro componente del encuentro, con conferencias y actividades de capacitación donde especialistas abordarán temas relacionados con cultivos, producción orgánica, tecnología, financiamiento y oportunidades comerciales.

La directora destaca que el Patronato ha mantenido una estrecha relación con universidades y centros de formación, porque considera indispensable incorporar a los estudiantes y jóvenes profesionistas a los procesos de innovación agroalimentaria.

Entre las actividades habrá intervenciones de especialistas en diferentes cultivos y sistemas productivos, así como contenidos relacionados con el aprovechamiento de los recursos, las nuevas exigencias de los mercados y las alternativas para financiar proyectos.

Parte de esta programación también estará disponible mediante recursos virtuales, para facilitar el acceso a conocimientos a quienes no puedan trasladarse al recinto por cuestiones de distancia, trabajo o salud.

La exposición incluirá igualmente el proyecto Raíces Vivas de Guanajuato, destinado a mostrar el trabajo de mujeres artesanas y emprendedoras que buscan dar a conocer sus productos y establecer relaciones comerciales, ampliando la participación de pequeños negocios dentro de un encuentro donde convergen empresas de diferentes dimensiones.





¿Cómo cultivar Canola en México?

MÉXICO DEPENDE DE LAS IMPORTACIONES DE ESTA OLEAGINOSA PRODUCTORA DE ACEITE, MIENTRAS PRODUCTORES DE SONORA LA EXPLORAN COMO UN CULTIVO DE CICLO CORTO, DEMANDA INDUSTRIAL Y POSIBILIDADES DE RECONVERSIÓN AGRÍCOLA

Por Amado Vázquez Martínez / Tierra Fértil

La canola es una pequeña semilla de color oscuro que encierra una oportunidad para diversificar la agricultura mexicana, especialmente en regiones productoras de granos donde los bajos precios, la escasez de agua y los elevados costos de producción obligan a buscar alternativas, pues esta oleaginosa permite obtener aceite vegetal para consumo humano y pasta proteica para alimentación animal, dos productos que abastecen industrias establecidas en México y que dependen en gran medida de materias primas importadas.

Aunque su cultivo todavía es limitado en el país, agricultores del sur de Sonora han comenzado a desarrollar paquetes tecnológicos para producirla comercialmente, utilizando maquinaria disponible en sus parcelas, semillas híbridas y esquemas de comercialización con empresas aceiteras interesadas en sustituir parte de sus compras externas por cosechas nacionales.

Juan Souque, productor agrícola establecido en Ciudad Obregón, Sonora, vinculado a la comercialización de granos en Agrícola El Surco, participa en el desarrollo de la canola en el Valle del Yaqui, donde los ensayos han permitido conocer su comportamiento bajo riego, necesidades de fertilización, riesgos y rendimientos cuando dispone de condiciones favorables de temperatura y humedad.

UNA SEMILLA OLEAGINOSA

La canola pertenece a la familia de las brasicáceas, la misma de las coles, el brócoli y la mostaza, y procede del mejoramiento de especies de colza como Brassica napus, de las que se obtuvieron variedades con bajos contenidos de ácido erúcico y glucosinolatos para su utilización alimentaria, mientras que su nombre se popularizó en Canadá, país que desarrolló una importante industria alrededor de esta oleaginosa.

Sus semillas, redondas y pequeñas, contienen alrededor de 40% a 45% de aceite, dependiendo de la variedad y las condiciones de producción, materia prima que la industria extrae mediante prensado y otros procesos para elaborar aceites comestibles destinados a cocinas domésticas, restaurantes y alimentos procesados.

El aceite de canola destaca por su contenido de grasas insaturadas y su bajo nivel de grasas saturadas, mientras que los residuos de la molienda se convierten en pasta o harina de canola, ingrediente proteico utilizado en raciones para ganado lechero, bovinos de engorda, porcinos, aves y algunas especies acuícolas, por lo que de una misma semilla se obtienen dos productos comerciales.

MÉXICO, MERCADO IMPORTADOR

México dispone de infraestructura para moler canola y producir aceite, pero su superficie sembrada resulta reducida frente a los requerimientos industriales, una situación que ha favorecido las importaciones, principalmente desde Canadá, aunque también existen operaciones con otros países productores.

Como referencia histórica, la gráfica proporcionada para este reportaje registra importaciones de 1.436 millones de toneladas en 2018, 1.214 millones en 2019, 1.452 millones en 2020, 1.461 millones en 2021 y 1.193 millones en 2022, cifras cuya fuente y unidad estadística deben confirmarse antes de considerarlas una serie oficial.

Juan Souque recuerda que el consumo nacional rondaba 1.6 millones de toneladas hace algunos años, frente a una producción doméstica muy pequeña, por lo que considera que el problema no es encontrar una industria que utilice la canola, sino desarrollar superficies productivas, rendimientos competitivos y comercialización rentable.

Durante los ensayos recientes en el sur de Sonora se llegó a sembrar una superficie regional cercana a 680 hectáreas, según el productor, principalmente en el Valle del Yaqui y zonas vecinas, mientras que en Chihuahua, Tamaulipas y el Bajío ha existido interés por evaluar variedades, sin que esta cifra regional equivalga al total nacional.



Juan Souque, productor agrícola establecido en Ciudad Obregón, Sonora.

La cercanía con empresas aceiteras de la región norte constituye una ventaja para los agricultores sonorenses, dado que contar con un comprador industrial reduce uno de los mayores riesgos de cualquier reconversión, aunque el precio, costo del flete, condiciones de entrega y posibilidad de contratos deben resolverse antes de sembrar.

PREPARAR LA TIERRA

El cultivo comienza con la selección de un terreno bien drenado, preferentemente de textura media y con capacidad para conservar humedad sin permanecer encharcado, porque la canola posee una raíz pivotante que aprovecha el agua del suelo, pero necesita una cama de siembra uniforme para favorecer la germinación.

En el Valle del Yaqui predominan terrenos con distintas proporciones de arena y arcilla, donde utiliza una preparación que puede incluir dos pasos de rastra y nivelación, además de cincelado cuando existe compactación, aunque no todas estas labores son obligatorias y su realización depende del suelo y cultivo anterior.

En Sonora se han utilizado sembradoras neumáticas de granos finos, equipos de mínima labranza y sembradoras convencionales adaptadas, demostrando que el cultivo no requiere necesariamente maquinaria exclusiva, aunque sí una dosificación precisa.

Calendario agrícola (Valle del Yaqui)

Etapa	Periodo orientativo
Preparación de terreno	Octubre-noviembre
Siembra preferente	15 noviembre-20 diciembre
Siembra ampliada	Hasta inicios de enero, según clima
Roseta y crecimiento vegetativo	Primeros 30 días aprox.
Primer auxilio	Alrededor del día 30, según humedad
Floración	Varias semanas
Segundo auxilio	Durante floración si es necesario
Maduración y trilla	110-120 días después de la siembra

Referencia de las experiencias de Sonora; ajustar fechas y riegos a cada región.
Fuente: Canola_Tierra_Fertil.docx.

FECHAS DE SIEMBRA

La canola es un cultivo de estación fresca cuya respuesta depende de la temperatura, la variedad y la humedad, razón por la cual en el sur de Sonora se ha buscado establecerla desde finales de noviembre y durante diciembre, con posibilidades de extender el periodo hasta principios de enero cuando las condiciones lo permiten.

La cronografía utilizada por el productor identifica como ventana preferente del 15 de noviembre al 20 de diciembre, mientras que sembrar demasiado tarde aumenta el riesgo de que la floración y el llenado del grano coincidan con temperaturas elevadas.

Durante el crecimiento vegetativo se buscan condiciones templadas, preferentemente sin temperaturas prolongadas superiores a 28°C o 29°C, porque el calor excesivo puede acelerar el desarrollo y reducir el tiempo disponible para llenar las semillas.

Relata que algunas parcelas completaron el ciclo en unos 110 días durante un año caluroso y otras necesitaron alrededor de 120 días, comportamiento que obliga a ajustar fechas según la experiencia local y las características del híbrido.

DENSIDAD Y SEMILLA

La semilla empleada en los ensayos corresponde a híbridos comerciales seleccionados por sus características productivas y resistencia a la apertura prematura, pues el desgrane antes de cosechar puede ocasionar pérdidas considerables.

La recomendación práctica para siembra en cobertura total es entre 4.5 y cinco kilogramos de semilla por hectárea, distribuidos en líneas cercanas a 15 centímetros, aunque la dosis definitiva debe ajustarse al poder germinativo, tamaño de semilla, variedad y condiciones del terreno.

La distribución busca formar una población uniforme que cierre los espacios entre plantas y limite el desarrollo inicial de algunas malezas, mientras que en surcos de 80 centímetros pueden colocarse varias líneas sobre cada cama, con maquinaria de granos finos adaptada.

Por su tamaño, la canola necesita depositarse superficialmente, en una cama firme y con humedad suficiente, evitando profundidades excesivas que dificulten la emergencia.

NUTRICIÓN DEL CULTIVO

El nitrógeno es fundamental para la formación de hojas, tallos y estructuras reproductivas, mientras que el fósforo favorece el desarrollo inicial y el azufre interviene en procesos esenciales del metabolismo de esta oleaginosa.

Explica que para una meta cercana a tres toneladas ha trabajado con programas alrededor de 120 a 130 unidades de nitrógeno, acompañadas de fósforo y azufre, aunque advierte que las dosis deben ajustarse mediante análisis de suelo y reservas disponibles.

Uno de sus programas contempla 150 kilogramos de sulfato de amonio, 80 de fosfato monoamónico (MAP) y 200 de urea por hectárea, combinación que aporta aproximadamente 130.8 unidades de nitrógeno, 41.6 de fósforo expresado como P^2O^2 y 30 de azufre, de acuerdo con la hoja proporcionada.

Dato

México importa 1.436 millones de toneladas de canola en 2018, 1.214 millones en 2019, 1.452 millones en 2020, 1.461 millones en 2021 y 1.193 millones en 2022.

Parte de la fertilización se aplica durante la preparación y se incorpora mediante labores mecánicas, mientras que se han explorado aplicaciones de boro antes de floración sin resultados suficientes para recomendarlo de manera generalizada.

RIEGOS Y HUMEDAD

En el Valle del Yaqui, las experiencias se desarrollan principalmente bajo riego, que puede aplicarse después de sembrar en seco o antes de la siembra para establecer el cultivo con humedad residual, según maquinaria, suelo y disponibilidad del recurso.

Una vez lograda la emergencia, el agricultor procura evitar estrés hídrico al acercarse a la floración, por lo que normalmente contempla un primer riego de auxilio alrededor de los 30 días, aunque las lluvias o reservas del suelo pueden permitir retrasarlo.

Durante la floración y el llenado del grano, la humedad vuelve a ser determinante, por lo que algunos programas incluyen un segundo riego antes de concluir la floración, siempre ajustado a las necesidades reales.

En un ciclo, las lluvias permitieron postergar el primer auxilio a unos 45 días y hubo parcelas próximas a tres toneladas por hectárea con un solo riego adicional, experiencias que no garantizan que esa cantidad sea suficiente en otras zonas; la demanda hídrica debe calcularse según clima, suelo, fecha y sistema de riego.

PLAGAS Y CUIDADOS

Durante las experiencias recientes, Juan Souque reporta relativamente baja presión de plagas, aunque realizó aplicaciones contra pulgones observados durante el llenado de las semillas.

Además de los pulgones, el cultivo puede enfrentar insectos característicos de las brasicáceas, entre ellos la palomilla dorso de diamante, por lo que conviene revisar periódicamente hojas, flores y silicuas antes de decidir tratamientos.

La cobertura vegetal uniforme ayuda a controlar malezas, pero no sustituye la inspección de campo ni las prácticas preventivas, especialmente durante las primeras semanas de desarrollo; los insecticidas deben elegirse conforme a diagnóstico y autorizaciones vigentes.

FLORACIÓN Y COSECHA

Durante sus primeras semanas la canola desarrolla una roseta de hojas próximas al suelo, de cuyo centro emerge un tallo floral que se ramifica y produce racimos de flores amarillas, antes de formar las silicuas donde maduran las semillas.

Las plantas pueden alcanzar alturas próximas a 1.80 metros en ciertas condiciones, aunque varían según híbrido y



De la «A» a la Z

ambiente; la floración se extiende durante varias semanas y después comienza el llenado del grano.

El agricultor calcula un ciclo de 110 a 120 días, con cosechas entre marzo y mayo dependiendo de la siembra y la temperatura, y recomienda utilizar cosechadoras combinadas ajustadas a semillas pequeñas mediante regulaciones de cribas, ventilación y trilla.

Los híbridos con mayor resistencia a la apertura de silicuas facilitan cosechar directamente, aunque debe revisarse constantemente la eficiencia de la máquina para evitar pérdidas de grano.

Después de la trilla, la semilla requiere cajas limpias y bien selladas para evitar fugas durante el transporte, mientras que su recepción industrial queda sujeta a parámetros de humedad y calidad acordados con el comprador.

Los resultados sonorenses muestran diferencias entre parcelas, con un promedio regional estimado por Juan alrededor de 2.5 toneladas por hectárea, aunque algunos lotes alcanzaron 2.7 y otros superaron 3.4 toneladas bajo condiciones favorables.

Los resultados despertaron interés por ampliar la superficie como alternativa frente a cultivos tradicionales, pero el productor insiste en que la rentabilidad depende del rendimiento, la existencia de un comprador, los costos reales y el precio efectivamente recibido.

La experiencia demuestra que la canola puede incorporarse a la agricultura comercial mexicana, aunque todavía debe consolidar paquetes tecnológicos regionales, suministro de semilla y contratos para pasar de ensayos a una oferta constante; su futuro dependerá de unir la demanda de la industria con la capacidad del campo para producir una parte de la materia prima que hoy se importa.









Expresidente del Consejo Nacional Agropecuario.

El traje nuevo del expresidente

LÓPEZ OBRADOR REAPARECE CON EL IMAGINARIO DE UN PAÍS QUE NO EXISTE; SU VERDADERO LEGADO QUEDA DESNUDO ANTE MÉXICO

Cuenta una vieja fábula que el emperador salió desnudo a las calles, embaucado por sastres que le confeccionaron un traje sólo visible a sus ojos. Preso de creerse único, terminó siendo la burla de sus súbditos. La moraleja: la soberbia se paga con humillación.

Viene a cuento tras la reciente reaparición de López Obrador. Se presentó ante las cámaras con el traje de intelectual, capaz de reinterpretar dos siglos de historia y erigirse en brújula moral para nombrar a héroes y villanos. Anunciar su libro fue la presunta motivación; el bienio de su "retiro", la excusa temporal; intervenir en el momento político, su intención verdadera.

Aun cuando los "sastres cuatroteros" aplaudan el regreso del mesías, la realidad -como al emperador- lo desnuda de cuerpo entero.

Reescribe la historia desde la Independencia para recordar que no gobierna una persona, sino un movimiento del que se unge como legítimo titular. Despotrica contra la prensa incómoda para descalificar los señalamientos, presentes y futuros, sobre su gobierno y su familia. Y se envalentona contra Estados Unidos para defender a su hijo y presentarlo como el siguiente mártir de la soberanía, a semejanza de su propio desafuero.

Lanza elogios y dedicatorias a la Presidenta en lo que pareciera un mensaje doble: reafirmar una legitimidad que está de sobra y recordarle que, si algo sale mal, él conserva las llaves del movimiento. ¿Sale a hacerle segunda en la soberanía, o a hacerle primera?

La mayor desnudez fue la disociación entre el país que concibe y la realidad que vivimos los ciudadanos. Un pueblo feliz, libre y seguro, ajeno a la corrupción, que vive la democracia a plenitud. Ese es el "traje" que hoy lo exhibe ante los mexicanos.

Trabajadores de la salud movilizados por falta de insumos, hartos de una precariedad progresiva desde 2018. Corrupción imparable. Una guerra que no cesa en Sinaloa, donde hasta los penales son "tierra de nadie". Inversión frenada por la incertidumbre jurídica. Democracia socavada por el desmantelamiento institucional.



El país empeoró con López Obrador: austeridad mal entendida; oportunistas como Hugo López-Gatell haciendo pedazos al sector salud; el pacto con el crimen organizado para ganar elecciones; la impunidad de hijos y amigos vueltos multimillonarios de la noche a la mañana; la reforma que puso a los jueces a votación.

Fiel al victimismo que es su oficio, cuando todo salga mal AMLO culpará a los "neoporfiristas" o "neofascistas" de derecha. Más valdría que hiciera verdadero su retiro, que deje trabajar a la Presidenta y a su gabinete, y que guarde el traje de intelectual.

CUMULONIMBUS. "—Pero si no lleva nada puesto—, dijo el niño", Hans Christian Andersen.

Rovensa Next COSMOCEL

Quikon en acción

LA PRODUCTIVIDAD NO DEPENDE ÚNICAMENTE DEL NÚMERO DE FRUTOS, SINO TAMBIÉN DE SU CAPACIDAD PARA CRECER DE MANERA UNIFORME

Por Rovensa Next - Cosmocel / TF

El Ing. Blas Ríos - Desarrollo Técnico Rovensa Next-Cosmocel, explica que uno de los principales desafíos en la producción agrícola es conseguir que la mayor proporción posible de frutos alcancen tamaño y calidad adecuados.

Una planta puede producir numerosos frutos pero presentar diferencias en su crecimiento: unos alcanzan rápido el tamaño ideal y otros permanecen rezagados, reduciendo la rentabilidad.La productividad no depende únicamente del número de frutos, sino también de su capacidad para crecer de manera uniforme.

CAUSAS DE LA DESUNIFORMIDAD

Factores internos: edad del fruto, posición en la planta, competencia con otros órganos, actividad hormonal, división y expansión celular y capacidad de utilizar carbohidratos.

Factores externos: temperatura, radiación solar, disponibilidad de agua, humedad ambiental, déficit de presión de vapor, nutrición mineral y oxigenación de raíces.

Una condición ambiental puede afectar de manera diferente los frutos de una misma planta. La desuniformidad no necesariamente se debe a una deficiencia de carbohidratos, sino que puede reflejar diferencias en la capacidad de cada fruto para recibirlos y utilizarlos.



RELACIÓN FUENTE–SUMIDERO

Push: suministro de carbohidratos

Las hojas fotosintéticamente activas producen azúcares que pueden transportarse hacia órganos en crecimiento, principalmente como sacarosa por el floema. El suministro depende de la fotosíntesis, las reservas disponibles, la carga floemática y las relaciones entre órganos.

PULL: CAPACIDAD DE DEMANDA Y UTILIZACIÓN

El fruto es un órgano sumidero. Su capacidad para atraer y utilizar carbohidratos depende de la descarga floemática, transportadores de azúcares, invertasas, sacarosa sintasa y procesos metabólicos relacionados con división y expansión celular.

Quikon funciona como un proveedor inteligente que potencia la transformación de energía y la suministra inteligentemente; ahorra cuando el cultivo está bajo condiciones adversas y libera cuando las condiciones son favorables.

QUIKON Y CRECIMIENTO TEMPRANO DE FRUTOS

La evidencia en campo muestra que Quikon se asocia con frutos de mayor tamaño, uniformidad y calidad. Esto se observa desde etapas tempranas, cuando se aplica durante periodos de intensa división celular, fase importante para el potencial posterior de crecimiento.

Quikon contribuye a mejorar las condiciones de suministro y aprovechamiento de carbohidratos durante una etapa de elevada demanda metabólica, ayudando a sostener trayectorias de crecimiento favorables y reducir diferencias entre frutos.

OTROS ÓRGANOS DE ALTA DEMANDA ENERGÉTICA

Los frutos no son los únicos órganos sumidero: Yemas en brotación, brotes axilares, meristemos y raíces nuevas atraviesan periodos de intensa actividad celular, con alta demanda de carbono, nutrientes y energía.

El uso estratégico de Quikon en etapas de máxima demanda fisiológica en diferentes órganos mantiene un suministro, translocación y aprovechamiento de carbohidratos que permite reducir la competencia entre los diferentes órganos de la planta logrando una mayor expresión y potencial de rendimiento.

Por eso observamos que, aplicado en etapas de intensa división celular, Quikon puede acompañar el crecimiento y la uniformidad de estos órganos

Cada órgano que desarrolla su potencial contribuye a la productividad de toda la planta.

Más información en nuestras redes sociales Rovensa Next-Cosmocel o a info.mexico@rovensanext.com





Consultor internacional, conferencista y analista senior data-driven

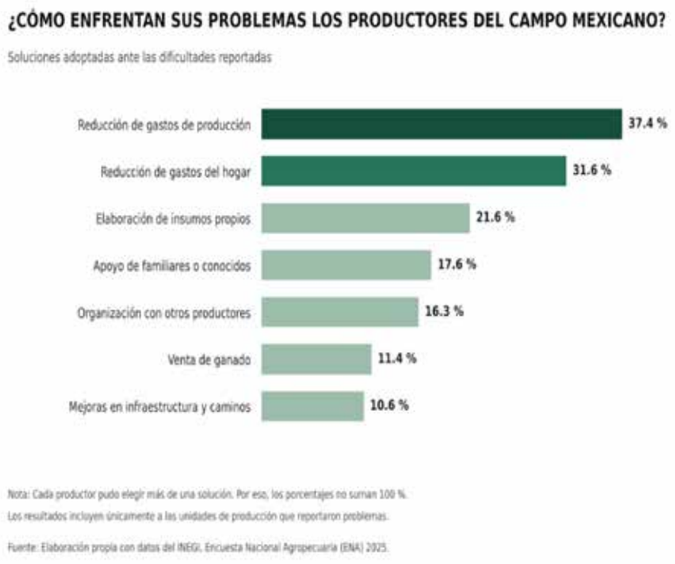
El campo mexicano frente al costo de producir

Reducir los gastos de producción y ajustar el presupuesto familiar figuran entre las respuestas más frecuentes ante las dificultades del campo mexicano. La Encuesta Nacional Agropecuaria (ENA) 2025, publicada por el INEGI el 7 de octubre de 2026, revela que 37.4 % de las unidades que reportaron problemas recortó sus gastos productivos, mientras 31.6 % disminuyó los del hogar.

Esta información, incorporada por primera vez en la encuesta, permite conocer cómo enfrentan los agricultores y ganaderos las presiones sobre su actividad.

El 76.1 % de las unidades identificó los elevados costos de insumos y servicios entre sus principales obstáculos, 28.7 % señaló problemas de comercialización relacionados con intermediarios y 58.2 % reportó pérdidas por factores climáticos (INEGI, ENA 2025).

Estas cifras muestran la exposición simultánea a presiones sobre los costos, la venta de productos y los resultados de las cosechas, factores que dificultan la estabilidad financiera de las explotaciones agropecuarias.



Las respuestas frente a estas circunstancias también revelan distintas capacidades de adaptación. Entre las unidades que reportaron dificultades, 21.6 % elaboró insumos propios, 17.6 % buscó apoyo de familiares o conocidos y 16.3 % recurrió a organizarse con otros productores.

La cooperación ofrece posibilidades para negociar compras, compartir maquinaria y acceder a mejores canales comerciales. Su menor presencia entre las soluciones adoptadas invita a examinar las barreras que enfrentan las explotaciones para aprovechar economías de escala.

La ENA registra asimismo prácticas que pueden favorecer la eficiencia agrícola. La labranza de conservación fue utilizada por 44.6 % de las unidades consideradas en ese indicador y 24.5 % practicó rotación de cultivos.

Ambas técnicas contribuyen al manejo del suelo y muestran que la adopción de métodos productivos más sostenibles forma parte de la realidad del campo, aunque la encuesta no permite establecer sus efectos sobre los ingresos.

Un aspecto especialmente relevante es la relación entre las finanzas del hogar y las de la unidad agropecuaria. En las explotaciones familiares, ambas suelen compartir fuentes de ingreso y necesidades de financiamiento. Por ello, reducir el gasto doméstico puede convertirse en una forma de sostener la operación durante periodos adversos.

La encuesta no determina si esos ajustes permiten preservar capital productivo o comprometen el bienestar familiar, pero identifica una dimensión económica que merece mayor investigación.

La cuestión de fondo es cuántas unidades logran generar excedentes después de cubrir sus costos y necesidades familiares. Esa capacidad condiciona buena parte de sus posibilidades para renovar equipos, incorporar tecnología y ampliar operaciones.

Los hallazgos de la ENA 2025 abren una discusión relevante para la política agropecuaria y las decisiones empresariales. La competitividad del campo mexicano dependerá también de que sus productores puedan acumular capital suficiente para financiar su propio crecimiento.



El campo mexicano busca quien lo cuente

LA CONVOCATORIA DEL 3ER. CONCURSO NACIONAL DE FOTOGRAFÍA Y VIDEO “LATIDOS DEL CAMPO” CIERRA EL 10 DE NOVIEMBRE. PARTICIPAN AFICIONADOS Y PROFESIONALES; LA PREMIACIÓN SERÁ EN EL FORO GLOBAL AGROALIMENTARIO EN GUADALAJARA

Por Redacción / TF

Hay historias del campo mexicano que no caben en una cifra de producción ni en un informe de cosecha: la mano que corta la caña antes del amanecer, el jimador entre las pencas, la red que sale del agua en Chapala. Esas son las que busca el 3er. Concurso Nacional de Fotografía y Video “Latidos del Campo”, cuya convocatoria cierra el próximo 10 de noviembre.

El certamen es convocado por el Consejo Nacional Agropecuario (CNA), la Asociación Mexicana de Periodistas y Directores de Medios Agropecuarios (AMEXMA) y la multiplataforma Tierra Fértil, y en esta edición da un salto: de concurso regional pasa a convocatoria nacional, con las 32 entidades del país en la mira.

Sara Gabriela Baz, Directora del Departamento de Arte de la Universidad Iberoamericana de México, invitó a sumarse a quienes han guardado esas imágenes sin saber qué hacer con ellas.

“Si te gusta la fotografía o el video esta es tu gran oportunidad para expresarte a través de estos medios y postular al concurso Latidos del Campo, primero en su edición nacional, convocado por el Consejo Nacional Agropecuario, Asociación Mexicana de Periodistas y Directores de Medios Agropecuarios y la multiplataforma Tierra Fértil”.

Baz recordó que para participar no hay que ser profesional: basta ser mayor de 18 años, radicar en México y registrar la obra antes del 10 de noviembre. El registro es gratuito y se hace en línea, a través del sitio oficial del concurso.

Por su parte, Verónica J. Gómez, Directora de Comunicación del Consejo Nacional Agropecuario, detalló la mecánica y el cierre del certamen.

“Vamos a tener dos categorías, fotografía y video, y la premiación será en el marco del Foro Global Agroalimentario que se llevará a cabo en Jalisco los días 26 y 27 de noviembre”

SEIS MIRADAS UN SOLO CAMPO

Las obras deben inscribirse en una de seis temáticas que recorren toda la cadena agroalimentaria: Agrícola, “Manos que siembran”; Ganadería, “Fuerza que alimenta”; Acuacultura, “Cosecha de agua”; Agroindustria, “Los sabores del campo”; Sustentabilidad, “Raíces del mañana”; y Rostros, “La mirada del campo”.

Fotografía y video son concursos independientes, cada uno con su propia evaluación y premiación. Una misma persona puede participar en ambos, con hasta tres fotografías y tres videos. Las piezas audiovisuales deben ser horizontales, en relación 16:9, y durar entre 60 y 180 segundos.

Los organizadores subrayan una regla que este año se volvió central: queda prohibido el uso de inteligencia artificial para generar total o parcialmente la obra. Toda fotografía debe reflejar una escena real, captada por medios fotográficos convencionales. El incumplimiento es motivo de descalificación inmediata.

OBRAS PERMANENTES

El jurado dictaminará durante la segunda mitad de noviembre y el fallo se dará a conocer en el XXIII Foro Global Agroalimentario, que se celebrará el 26 y 27 de noviembre en el Auditorio Benito Juárez de Guadalajara, Jalisco. Ahí mismo se montará la primera exposición con las obras finalistas.

A partir de 2027, esa muestra iniciará un recorrido por salas de Jalisco y por una sede internacional, de modo que las imágenes seleccionadas seguirán circulando mucho después de entregados los premios.

Deportaciones dejan cosechas sin recolectar en EE. UU.

AGRICULTORES ESTADOUNIDENSES REPORTAN PÉRDIDAS DE FRUTAS Y HORTALIZAS ANTE LA FALTA DE TRABAJADORES MIGRANTES, MIENTRAS CRECE LA PREOCUPACIÓN POR LOS COSTOS Y EL SUMINISTRO ALIMENTARIO

Por Amado Vázquez Martínez / Tierra Fértil

Cosechas de fresas abandonadas, melones que se pudrieron en las parcelas y agricultores que redujeron sus superficies productivas forman parte de las consecuencias de la escasez de trabajadores agrícolas en Estados Unidos, agravada por las redadas migratorias y las restricciones que han dificultado la contratación de jornaleros mexicanos especializados.

Las afectaciones se presentan principalmente en cultivos que requieren recolección manual, como frutas y hortalizas, donde la ausencia de trabajadores durante unos cuantos días puede ocasionar pérdidas irreversibles.

Un estudio de la Universidad Estatal de Michigan, realizado con la California Farm Bureau entre finales de 2025 y principios de 2026, encontró que 15% de los 512 agricultores encuestados perdió trabajadores debido al temor generado por las operaciones migratorias, mientras 14% reportó reducciones en su producción.

La investigación, que comprendió 50 condados californianos, también identificó que aproximadamente una cuarta parte de los productores experimentó consecuencias negativas relacionadas con la aplicación de las políticas migratorias, aunque no estableció una cifra global de pérdidas económicas.

En el condado de Orange, el agricultor Mark López informó que alrededor de 60% de sus 160 trabajadores dejó de presentarse durante dos o tres meses, situación que provocó que una cantidad considerable de fresas quedara sin recolectar y terminara perdiéndose.

PÉRDIDAS EN OTROS ESTADOS

En Arizona, el productor John Boelts, establecido en Yuma, reportó que casi 15 mil cajas de melón quedaron sin comercializar durante 2026 porque los trabajadores mexicanos contratados temporalmente no recibieron sus visas a tiempo, de acuerdo con su testimonio publicado en agosto.

Dato

Aproximadamente dos tercios de la fuerza laboral agrícola estadounidense son trabajadores nacidos en el extranjero -más del 80% mexicanos-, según estimaciones utilizadas por investigadores de la Universidad Texas

En Nuevo México, los productores de chile también enfrentan dificultades para contratar jornaleros, además de la presión ocasionada por la sequía, mientras que en Texas las organizaciones empresariales advierten sobre la dependencia del trabajo migrante en toda la cadena alimentaria.

En Washington, principal productor estadounidense de manzanas, los fruticultores señalan que la disminución de trabajadores disponibles y el aumento de los costos laborales complican las cosechas, por lo que recurren cada vez más al programa de contratación temporal H-2A.

Un estudio sectorial publicado en 2026 encontró que 81% de los trabajadores contratados mediante ese programa por los productores participantes procedía de México, lo que confirma la importancia de esta mano de obra en la agricultura estadounidense.

El 23 de octubre, más de 40 agricultores y organizaciones agroalimentarias estadounidenses advirtieron al gobierno federal y al Congreso que las medidas migratorias están afectando la producción y podrían aumentar los precios de los alimentos.

Aunque existen testimonios de cosechas destruidas o abandonadas, las fuentes consultadas no permiten establecer pérdidas monetarias conjuntas para California, Texas, Nuevo México, Arizona y Washington o Florida ni confirmar que la quema de sembradíos sea una práctica generalizada derivada de la falta de trabajadores.



UAG Powered by Arizona State University®
Escuela de Medicina y Ciencias de la Salud

NUEVA CARRERA
VETERINARIA

TU Vocación POR
SALVAR VIDAS
NO TIENE LÍMITES

SÉ UN MÉDICO VETERINARIO.



¡CONOCE MÁS!

Agro agenda



Irapuato, Gto.
EXPO AGROALIMENTARIA GUANAJUATO

Del 10 al 13 de noviembre de 2026, se realizará en Irapuato, Guanajuato. México. Es la plataforma de agro-negocios más importante para posicionar tus productos y marca a nivel internacional, con 30 años de trayectoria, presencia de 52 países y encuentro de más de 125 mil visitantes de todos los eslabones del sector agroalimentario al importante evento a celebrarse en Guanajuato, México. Más información en info@expoagrogto.com

Guadalajara
FORO GLOBAL AGROALIMENTARIO CNA



#Guadalajara será el punto de encuentro para conversar, compartir perspectivas y poner sobre la mesa las ideas que están dando forma al futuro del sector, como la tecnología y la sostenibilidad. El #ForoGlobalAgroalimentario 2026 está cada vez más cerca, será el 26 y 27 de noviembre en el Auditorio Jalisco, Guadalajara, Jalisco. Consulta más información en www.fga.org.mx

Medellín, Colombia
TERRITORIO AGUACATE: HUB LATINOAMERICANO

El único ecosistema que conecta a los protagonistas de la agroindustria Latinoamericana del Aguacate Hass con conocimiento, negocios e innovación real para transformar la industria desde adentro. Del 4 al 5 de noviembre en Medellín, Colombia, donde se abordarán temas del aguacate Hass, tecnología, comercialización y encuentros de negocios. Más información en territorioaguacate.com

En nuestra próxima edición

AGROINDUSTRIAS / TF

EL IMPULSO AL TEQUILA



SUSCRÍBETE EN WWW.TIERRAFERTIL.COM.MX Y ACCEDE AL MEJOR CONTENIDO AGROPECUARIO DE MÉXICO

AGRICULTURA / TF

EL CULTIVO DEL AGAVE



Foto: Guardianes del agave- Gustavo Landeros

CIENCIA Y TECNOLOGÍA / TF

RIEGO SUSTENTABLE



El campo mexicano tiene historias que solo se cuentan con imágenes.

¡Muéstranos la tuya!

QUIÉN PARTICIPA
Personas mayores de 18 años de cualquier nacionalidad, radicadas en México.

Aficionados o profesionales a la fotografía y el video.

CATEGORÍAS
Fotografía
Video

CIERRE DE INSCRIPCIÓN
10 de noviembre de 2026

¡Participa!

BASES COMPLETAS EN:
www.latidosdelcampo.com.mx

3er. Concurso Nacional de Fotografía y Video
Latidos del Campo

AMEXMA
Consejo Nacional Agropecuario
TIERRA FÉRTIL COMUNIDAD AGRO DE MÉXICO

can-am®



DESATA SU PODER Y POTENCIA MÁXIMA

OUTLANDER MAX BACKCOUNTRY 1000R 2027

TU ALIADA EN CADA AVENTURA.

CONSÍGUELA AQUÍ

©2026 Bombardier Recreational Products Inc. (BRP). Todos los derechos reservados. ®,™ y el logotipo BRP son marcas comerciales de BRP o de sus filiales. Algunos modelos representados pueden incluir equipo opcional. *BRP se reserva el derecho de interrumpir o cambiar especificaciones, precios, diseños, características, modelos o equipos sin incurrir en obligación. Lea atentamente la guía del operador y las instrucciones de seguridad. Observe las leyes y regulaciones aplicables. El consumo de drogas o alcohol es incompatible con el manejo. Consulte a su distribuidor de BRP autorizado para obtener detalles y visite https://can-am.brp.com/off-road/mx/es/