

www.tierrafertil.com.mx

**TIERRA
FERTIL**®

LA REVISTA DEL CAMPO

PABLO SHERWELL
ANALISTA DE DATOS DE ALIMENTOS Y AGRICULTURA
PARA NORTEAMÉRICA RABORESEARCH, RABOBANK



TIEMPO DE SEMBRAR SOLUCIONES PARA EL MAÍZ

Exsecretarios de Agricultura de México, un directivo de MINSA y un experto proponen soluciones viables

N°198

OCTUBRE 2025

EDICIÓN NACIONAL

\$45.00 PESOS



DE LA A «A» LA Z

CAFÉ DE TALPA: TRADICIÓN
Y AROMA CON ESPERANZA

SECTOR PRIMARIO

MÉXICO Y EL ESCENARIO
GLOBAL QUE LE FAVORECE

INTERNACIONAL

CAMPO BRASILEÑO: CIENCIA
Y POLÍTICA COMO MOTOR



CONECTA

CON LA COMUNIDAD MÁS IMPORTANTE
DEL AGRO DE MÉXICO

#UnaVentanaAlCampoDeMéxico

+70 MILLONES
DE VISTAS



Tierra Fértil Mexico Síguenos



DALE CLICK A LA CAMPANITA PARA NO PERDERTE NADA.

SUSCRÍBETE



¡TE ESPERAMOS!

VISITA NUESTRO CANAL
www.youtube.com/tierraferilmexico



LAS ALTERNATIVAS PARA EL CAMPO MEXICANO



Por **Andrés Canales Leaño**
Director General

En este último trimestre del año, el campo mexicano vuelve a colocarse en el centro de la conversación pública, pues septiembre fue un mes pródigo en foros, congresos y diálogos que dejaron claro que, si México quiere mantener su liderazgo agroalimentario, no basta con seguir sembrando y cosechando como antes: es momento de diversificar exportaciones, cuidar la sanidad e inocuidad, aprovechar la ciencia y la tecnología para transformar la forma de hacer y comercializar la agricultura y ganadería para que sea más redituable.

Uno de los puntos más candentes es la revisión del T-MEC prevista para 2026. Bosco de la Vega, ex presidente del CNA, recordó en su columna que presentamos en esta edición que «no hay fecha que no se cumpla», y que la duda es si se tratará de un examen técnico de ajustes puntuales o de una renegociación política abierta, donde cualquier tema puede usarse como presión. México llega a esta revisión con varios frentes abiertos: cuotas al jitomate, cierre de mercado al

ganado, aranceles en acero y aluminio, reclamos por fentanilo y migración. Un escenario en el que, de no planear bien, el campo puede quedar como moneda de cambio.

Nuestro presidente del Consejo Nacional Agropecuario, Jorge Esteve Recolons, dijo en su conferencia magistral del CIA 2025 «Panorama agroalimentario: ¿A dónde va nuestro sector?», que los conflictos geopolíticos, la inflación y la incertidumbre comercial están reconfigurando el tablero y exigen decisiones de Estado y de mercado «porque más allá de los precios, somos economías complementarias con Estados Unidos; no hay que poner en riesgo esa alianza comercial».

Luis Fernando Haro, director del CNA, insistió en su opinión publicada en Tierra Fértil en que sanidad e inocuidad son intocables para sostener mercados; pero además, los analistas del sector coinciden en que hay cambios en las tendencias: en Estados Unidos hay mayor consumo de carne y berries, y más países compiten con México en exportaciones de aguacate y frutas rojas. Al mismo tiempo, Brasil se expande en granos, avicultura y ganadería, ante lo cual si México no diseña estrategias claras, corremos el riesgo de perder terreno.

En el Congreso Internacional Agroalimentario CIA 2025 del CDAAJ, voces como las de Víctor Villalobos y Francisco Mayorga, ex secretarios de agricultura de México, coincidieron en el panel «Maíz y agua: ¿alcanzarán? Un diálogo sobre la producción en México», que el maíz enfrenta una paradoja: es nuestro grano identitario, pero con precios bajos y sin programas de fomento, la producción se frena.

Se retomó la idea de un fondo maicero, como el «Farajal» de Jalisco de principios de siglo, para incentivar al productor y apoyar la agricultura por contrato. Mayorga fue claro: la salida pasa por diversificar y fortalecer un modelo probado de colaboración entre productores, industriales y gobierno.

En Diálogos por el Campo, Pablo Sherwell, analista del campo de Rabobank advirtió que hacia 2026 el panorama será complejo: Las tensiones globales, la volatilidad en los precios de granos y los cambios geopolíticos obligarán a los productores a estar atentos, además de que en el Foro Global Agroalimentario, especialistas de la FAO, el IICA, Rabobank y Stonex hablaron de un futuro marcado por fertilizantes caros, tensiones comerciales y la necesidad de innovar con IA, blockchain, drones o edición genética.

En Chihuahua, en Jalisco y en estos diálogos nacionales, los temas se repitieron con fuerza: salud del suelo y gestión del agua, resiliencia frente al cambio climático, integración de pequeños productores a las cadenas de valor y la urgencia de repensar la innovación para el agro. También se subrayó que la alianza agroalimentaria con Canadá y Estados Unidos puede ser palanca de competitividad, siempre que México llegue con propuestas claras y no como actor reactivo.

El mensaje transversal es contundente: ya no basta con mirar la cosecha inmediata. El campo mexicano debe anticiparse a escenarios globales y construir políticas públicas que lo fortalezcan en el largo plazo; apostar por ciencia y tecnología, abrirse a modelos inclusivos y diversificar mercados no son lujos, sino la única vía para que la agricultura mexicana sea rentable y sostenible.

Miembro Fundador:



NÚMERO 198 OCTUBRE 2025

CONTENIDO

42

DE LA A «A» LA Z

CAFÉ DE TALPA: TRADICIÓN Y AROMA CON ESPERANZA

El café que brota en La Cuesta, en Talpa de Allende, ha trascendido cinco generaciones familiares que lo cultivan bajo sombra, en un microclima único en México

16

SECTOR PRIMARIO

MÉXICO Y EL NUEVO ESCENARIO GLOBAL QUE LE FAVORECE

El reacomodo global financiero, de mercados y tensiones comerciales favorece a México por su competitividad y abre al agro nuevas oportunidades en Estados Unidos y en el mundo

20

SUSTENTABILIDAD

CIENCIA Y BIOESTIMULACIÓN PARA UNA AGRICULTURA MÁS VERDE

Un proyecto científico desarrollado en la Universidad Autónoma de Guadalajara (UAG), busca reducir el impacto ambiental de la agricultura jalisciense con la combinación de tierras raras y bacterias endófitas

22

JALISCO

EL ESTADO PIONERO EN FOMENTAR LA GANADERÍA SUSTENTABLE

La SADER-Jalisco puso en marcha un programa que busca producir carne libre de deforestación mediante una estrategia de conservación de los recursos naturales

24

INTERNACIONAL

EL CAMPO BRASILEÑO: CIENCIA Y POLÍTICA PÚBLICA COMO MOTOR AGRÍCOLA

El país sudamericano pasó de rendimientos marginales en los años setenta a convertirse en uno de los líderes mundiales, gracias a tropicalizar variedades y a nuevas políticas públicas

30

ESPECIAL

PANORAMA AGROALIMENTARIO: ¿A DÓNDE VA NUESTRO SECTOR?

El presidente del CNA, Jorge Esteve Recolons, traza una hoja de ruta: seguridad, financiamiento, certidumbre regulatoria, infraestructura, sanidad e innovación



OPINIÓN

LAS ALTERNATIVAS PARA EL CAMPO MEXICANO

Ing. Andrés Canales Leño
Director General Tierra Fértil
Si México quiere mantener su liderazgo agroalimentario, no basta con seguir sembrando y cosechando como antes: es momento de diversificar exportaciones, cuidar la sanidad e inocuidad, aprovechar la ciencia y la tecnología.

40 OPINIÓN

¿REVISIÓN O RENEGOCIACIÓN?

Por Bosco de la Vega
(Expresidente CNA*)
No hay fecha que no se cumpla: estaba pactado que en 2026 habría una revisión conjunta del funcionamiento del T-MEC. Sin embargo, es inevitable preguntarnos si habrá un examen técnico o nos enfrentaremos, a una renegociación.

46 OPINIÓN

MÉXICO MÁS ALLÁ DE LOS ESTADOS UNIDOS

Por el Ing. Luis Fernando Haro Encinas
Director General CNA
En México solemos hablar mucho de la importancia del campo, de su papel estratégico para la economía y de la nobleza de quienes producen nuestros alimentos, pero poco se reflexiona sobre la sanidad e inocuidad agroalimentaria

DIRECTORIO COMERCIAL

Andrés Canales Leño
Director General y Editor Responsable

Daniel Gómez Álvarez M.
Director Ejecutivo

Pablo Chavarría
Administración

Amado Vázquez
Coordinador Editorial

Iván Rubalcava
Editor Gráfico

Katia Medina
Asesor Comercial

Blanquita Lorenzana
Suscripciones

Alejandro Martínez
Asesor Comercial

Gillermo Velasco Sosa
Enlace TF

Alberto Ruíz Fernández
Director de Proyectos Especiales

Crédito de fotografía: Arlen Acevedo, «Vida entre las milpas», participante concurso de fotografía CIA 2025 CDAJ-AMEXMA-Laboratorios Julio.

tierrafertil.com.mx | tierrafertilmex@gmail.com | Tel: (33) 1653 3976 y (33) 1539 3601

TIERRA FÉRTIL es una publicación mensual, Número 195, julio de 2025 editada por Andrés Canales Leño. Número de Certificado de Reserva otorgado por el Instituto Nacional del Derecho de Autor: 04-2023-0614191400-102. Certificado de Licitud de Título y Contenido Número 17477. Domicilio de la Publicación: Av. Ricardo Güiraldes 5395, Col. Vallarta Universidad Zapopan, Jalisco, México. C.P. Teléfonos: (33) 3629-2610 y (33) 3642-0042 45110. Imprenta: Zafiro Editores, S.A. de C.V. Cartero N° 86, col. Moderna C.P. 44190, Guadalajara, Jalisco. Distribuidor: Multimedia Global de Comunicación Agroalimentaria, S.A. de C.V. Av. Ricardo Güiraldes 5395, Col. Vallarta Universidad Zapopan, Jalisco, México. C.P. 45110. Número de Certificado de Circulación 01411-RHY Todos los derechos reservados. Se prohíbe la reproducción parcial y/o total del contenido de esta publicación. Tierra Fértil® es una Marca Registrada CONTACTOS Comentarios, sugerencias y suscripciones 01 (33) 3629-2610 y 3642-004. Las opiniones expresadas por los columnistas no reflejan necesariamente el punto de vista de Tierra Fértil. No responsabilidad de quién las escribe.

Registro postal
publicación
Periódica
PP14-0071
Autorizado por
SEPOMEX

INTERNACIONAL

AUTORIZA JAPÓN IMPORTAR BELL PEPPERS MEXICANOS

Ciudad de México.- El Diario Oficial de Japón autorizó a México el 18 de septiembre la exportación de chile bell pepper o pimiento morrón (*Capsicum annuum* var. *grossum*), a ese país en sus variedades blocky bell pepper, lamuyo pepper y mini bell pepper, esto, tras 16 años de negociaciones.



NACIONAL

RECONOCE CNA REFORMA A LEY DE AGUAS

Ciudad de México.- Como favorables para impulsar un marco legal más justo que impulsará la sostenibilidad del agua, reconoció el Consejo Nacional Agropecuario las iniciativas de reforma a la Ley de Aguas Nacionales.



JALISCO



ABRE SUS PUERTAS EXPO GANADERA JALISCO 2025

Guadalajara, Jalisco.- Con la promesa de renovar tradiciones, genética y espectáculo popular, se anunció Expo Ganadera Jalisco 2025 del 8 de octubre al 2 de noviembre, con la exhibición de tres mil 500 ejemplares, lo que marca un nuevo capítulo en la historia pecuaria del estado.

AGRICULTURA



EXIGEN MAICEROS DE 5 ESTADOS 7,200 POR TONELADA

Guadalajara, Jalisco.- Más inversión al campo, precio de garantía de siete mil 200 pesos y pago atrasado de apoyos, así como frenar importación del grano, exigieron maiceros de Jalisco, Sinaloa, Michoacán, Nayarit y Guanajuato al representante en Jalisco del titular de Sader federal, Julio Berdegué.

SECTOR PRIMARIO

DETECTAN GUSANO BARRENADOR EN NUEVO LEÓN

Monterrey, Nuevo León.- Las alarmas sobre el Gusano Barrenador del Ganado se encendieron al informar la SADER, a través de Senasica, de la detección de un ejemplar con GBG en Nuevo León, plaga que impide a México exportar bovinos a Estados Unidos.



LOGROS EXPORTADORES Y DESAFÍOS DEL CAMPO 2026: PABLO SHERWELL

México puede avanzar en algunos sectores como en frutas y hortalizas, pero en granos, azúcar y ganado el panorama es complicado, afirma el analista alimentarios de Rabobank

Por Amado Vázquez Martínez

El agro mexicano se encuentra en una encrucijada marcada por la volatilidad de los precios internacionales, la presión de los mercados externos y el inicio de la revisión del T-MEC, a lo que se suman presiones arancelarias y competencia por mercados, lo que avizora un panorama para el campo mexicano en 2026 donde resaltan logros exportadores, pero también desafíos estructurales relevantes.

En este escenario, la voz del economista Pablo Sherwell Cabello, líder de Análisis de Datos Alimentarios y Agrícolas para Norteamérica de Rabobank Research, adquiere peso, pues nos cuenta en entrevistas realizadas tras Diálogos por el Campo de Tierra Fértil y el CIA 2025 su diagnóstico del agro mexicano.

Su análisis revela luces y sombras de un sector que combina logros exportadores con desafíos estructurales, las fortalezas y debilidades del campo mexicano en la actualidad y para el siguiente año.

Sherwell fue tajante: «De un día para otro, prácticamente se paga una cuota compensatoria del 17% al tomate. Con esos vaivenes, más los precios mínimos que luego se imponen y se quitan, se genera muchísima confusión e incertidumbre a las empresas», frase que sintetiza el ambiente de desconcierto en el que se mueven productores, exportadores e industriales del agro.

ARANCELES Y T-MEC

El analista subrayó que, a diferencia de otros países, México goza actualmente de una posición privilegiada en el comercio agrícola internacional, pues sus productos entran sin aranceles en el marco de acuerdos comerciales vigentes, especialmente con sus socios del T-MEC.

Sin embargo, la incertidumbre domina el panorama: «Si vemos cómo está el esquema arancelario global, el único país que no está pagando aranceles, cuando menos en los productos de acuerdos comerciales, es México».

El contraste es evidente frente a Brasil, cuyas exportaciones de carne hacia Estados Unidos enfrentan aranceles de hasta 50%, diferencial que coloca a México en una situación competitiva temporal.

No obstante, la duda persiste: ¿qué ocurrirá si Washington decide eliminar esa protección a los brasileños o imponerla a los mexicanos? En ese tablero, las inversiones para ampliar la capacidad exportadora de carne mexicana quedan en pausa.

El arranque de las consultas para la revisión del T-MEC incrementa la tensión, pues Canadá ya inició conversaciones y Estados Unidos está por sentarse a la mesa, pero México, advierte Sherwell, «no puede llegar con improvisación» porque el agro corre el riesgo de convertirse en moneda de cambio».

Y mientras las negociaciones se acercan, la realidad comercial es clara: Estados Unidos aún es el gran mercado natural de México, no solo por la cercanía geográfica sino por una cadena logística profundamente integrada.

Esta integración ha permitido que hoy el consumidor estadounidense encuentre fruta fresca todo el año, algo impensable hace apenas dos décadas: «Mi esposa es de Estados Unidos y me dice que cuando era niña solo había fruta en ciertas temporadas».

«Ahora llega noviembre o enero y hay arándanos, fresas o aguacates en cualquier supermercado», comentó Sherwell, las cuales son mexicanas y detrás de esa transformación está el papel estratégico de México como proveedor confiable de frutas y hortalizas.

CONSUMO CRECIENTE

El mapa del anaquel estadounidense confirma la fuerza exportadora de México: Arándanos, con importaciones que crecen alrededor de 18–20% anual, encuentran en nuestro país a su principal abastecedor: cerca de 98% de lo que compra EE. UU. llega de campos mexicanos.

Con las fresas se avanza con un patrón similar: el consumo familiar toca ya al 60% de los hogares y, en el renglón importado, prácticamente todo proviene de México; mientras que en tomate, nuestra participación ronda 95% del volumen importado por el vecino del norte.

«Si a frutas ya cotidianas para el consumidor norteamericano les cargas aranceles, el golpe se va directo al bolsillo», advierte la lógica de mercado expuesta por Sherwell. De ahí que la reciente cuota compensatoria de 17% al tomate y los “precios mínimos” —que van y vienen— generen ruido financiero, reconfiguren quién puede exportar y presionen los precios internos.

El caso del tomate lo ilustra: al encarecer el precio de entrada, el filtro eleva la vara de calidad y deja fuera a productores de cielo abierto, desplazando oferta al mercado doméstico a precios diferenciados.

«PODEMOS AVANZAR EN ALGUNOS SECTORES Y EN OTROS LA SITUACIÓN VIENE COMPLICADA. GRANOS VIENE MUY COMPLICADO, AZÚCAR TAMBIÉN, Y PARA LOS GANADEROS QUE ESTABAN EXPORTANDO SERÁ UN AÑO DIFÍCIL. EN CAMBIO, FRUTAS Y HORTALIZAS CONTINUÁN CON DINAMISMO, AL IGUAL QUE LA AGROINDUSTRIA DE BEBIDAS, QUE PESE A LOS ARANCELES SIGUE CRECIENDO»:

PABLO SHERWELL, ANALISTA DE RABOBANK

MERCADO INMADURO

En aguacate, México sostiene el pilar del consumo estadounidense: 90–95% de las importaciones vienen de aquí y la demanda crece alrededor de 12% anual. «No es sencillo sustituir origen por origen: «No es el mismo aguacate ni la misma calidad», dice, al hablar del aguacate de países como Perú y resume la experiencia de los empaques. La diversificación a Europa existe, pero allá la competencia está más fragmentada; nuestra ventana natural sigue siendo EE. UU.».

La explicación de fondo pasa por hábitos: el consumidor urbano privilegia portabilidad y atributos saludables y compartió un ejemplo relevante: Las berries se comportan como snack; los envases pequeños se ajustan a la agenda laboral y al refrigerador porque los consumidores ya no quieren fruta grande.

Y aun así, aproximadamente 30% de familias en EE.UU. compra berries de forma habitual: mercado inmaduro, con espacio por crecer, especialmente para Jalisco y el Bajío si consolidan trazabilidad, logística y promoción.

La otra cara del tablero es macrofinanciera. El tipo de cambio obligó a reorganizar contratos y coberturas: de 16 a casi 21 pesos por dólar y, después, estabilización alrededor de 18–19. La lectura operativa es clara: planear con coberturas, calce de flujos y cláusulas de ajuste por divisa.

Un peso relativamente fuerte y precios bajos en Chicago abaratan el maíz de importación, aliviando costos en proteína animal, pero aplastando márgenes del productor de maíz doméstico.





PELIGROSA BRECHA

El clima añadió su cuota. El ciclo Otoño-Invierno 24/25 arrancó con presas en Sinaloa casi secas, pero las lluvias recientes las llevaron cerca de 40%, aunque para un buen programa se requiere un 55%.

En el caso Chihuahua el llenado de presas ronda 40% y Sonora cerca del 30%, con riesgo de recortes en siembras como ocurrió este año, pero el impacto de la sequía ya se vio: Sinaloa pasó de unas 500 mil a 200 mil hectáreas de maíz en el último ciclo; en Sonora cayó la siembra de trigo cristalino a niveles tres veces inferiores al cultivo anual.

El saldo nacional apretó el balance: el maíz blanco bajó de unos 25 a 19 millones de toneladas; al mismo tiempo, la curva de importaciones rebasó la demanda pecuaria, que en términos operativos deja algo en claro: Ya no hay sobrante de blanco hacia pecuario y empieza a faltar para el consumo humano si no se levanta la producción o se corrige la logística de abasto.

En proteínas, 2025 llega con retos sanitarios: en lo avícola, la influenza sigue condicionando bioseguridad y costos; en porcino, los huecos productivos y nuevas variantes sanitarias elevan mortalidades en ciertas zonas.

«Los precios altos sostienen a la granja puntual, pero estresan al procesador y retrasan el ajuste de productores ineficientes», sintetiza el diagnóstico sectorial. En bovinos, el gusano barrenador encarece mover ganado libre al norte y presiona a los empacadores, pese a precios firmes en el retail estadounidense.

El tablero internacional tampoco espera: Brasil acelera su expansión: diversifica mercados en pollo y res, mientras que México, que antes no compraba res brasileña, ya importa 65 mil toneladas, casi lo mismo que EE. UU. (aproximadamente 75 mil). Además, la dependencia exportadora de Brasil en pollo –cerca del 35% implica que, si su mercado interno se enfría, salta a otros destinos y México es muy apetecible: consumo creciente y logística probada.

LAS OPORTUNIDADES

Del lado del consumidor, en EE. UU. la res permanece alta pese a precios récord por la moda de consumir carne para bajar de peso; mientras que el pollo y huevo llevan la batuta del crecimiento global, y México sostiene el consumo per cápita de huevo como líder mundial.

Los cambios de estilo de vida –incluido el auge de fármacos que favorecen dietas altas en proteína –empujan lácteos con proteína y cortes específicos, ante lo cual, para el exportador, el mensaje es inequívoco: hacer el corte que pide el cliente, contar la historia sanitaria y ambiental.

«PLANEEN 2026 CON UN PLAN REALISTA, PORQUE SERÁ UN AÑO COMPLEJO EN GRANOS, LOGÍSTICA Y COMPETENCIA.

NUEVOS JUGADORES ENTRAN AL TABLERO: PERÚ, COLOMBIA, GUATEMALA. MÉXICO NO PUEDE QUEDARSE PASIVO; TIENE QUE VOLVERSE MÁS EFICIENTE, PRODUCTIVO Y ORGANIZADO SI QUIERE SOSTENER SU LIDERAZGO AGROEXPORTADOR»:

PABLO SHERWELL, ANALISTA DE RABOBANK

En casa, la canasta del mexicano sigue reacomodándose: mayor peso de cárnicos, huevo, frutas y hortalizas, mientras que el gasto en salud al alza, sostiene el experto en datos del campo mexicano. La sensibilidad por lo «verde» crece: 64% considera muy importante que los alimentos sean sustentables, pero solo un 20% está dispuesto a pagar más, lo que obliga a comunicar mejor la trazabilidad y a ganar eficiencia para que la sustentabilidad no encarezca el ticket final.

HOJA EXIGENTE

Tras su más reciente exposición en el CIA 2025, Sherwell amplió sus conclusiones: «Si el productor trae márgenes muy apretados, lo que hay que estar checando es el crecimiento para el próximo año».

El año pasado fue muy malo en granos; en 2024–2025 tuvimos un ciclo de maíz, trigo o sorgo con caídas por arriba del 8%. Este año llovió más, pero eso no garantiza que venga una recuperación automática».

El analista también alertó sobre una contracción en el hato bovino y los retos en porcinos: «Traemos ahí temas de exportación, más el tomate y luego el barrenador. Habrá que ver qué pasa en el azúcar, porque enfrentamos sobreoferta y precios bajos... Creo que el campeonato mexicano lo ganan las frutas y hortalizas, y en particular las berries».

RECOMODO NECESARIO

Para Sherwell, es clave analizar el agro por subsector y no como bloque homogéneo. «Podemos avanzar en algunos sectores y en otros la situación viene complicada. Granos viene muy complicado, azúcar también, y para los ganaderos que estaban exportando será un año difícil. En cambio, frutas y hortalizas continúan con dinamismo, al igual que la agroindustria de bebidas, que pese a los aranceles sigue creciendo».

Sobre exportaciones, recordó que el agro mexicano ya alcanzó los 54 mil millones de dólares en 2024 y que 2025 podría cerrarse ligeramente abajo, en 51 mil millones, por la caída en ganado bovino y tomate.

«Lo importante es que México tiene negociadores con gran experiencia en tratados comerciales, pero más que renegociar al parejo con Estados Unidos, hay que pensar en cómo conformar bloque con Canadá y aprovechar la complementariedad productiva».

El economista recomienda a los productores pensar más allá de EE. UU.: «México está al 80 o 85% concentrado en ese mercado; en algunos productos como tomate o aguacate, prácticamente todo. Eso es un riesgo. Necesitamos diversificar mercados, operar con más eficiencia, manejar riesgos y trabajar en conjunto en gremios para fortalecer la competitividad».

El mensaje final fue contundente: «Planeen 2026 con un plan realista, porque será un año complejo en granos, logística y competencia. Nuevos jugadores entran al tablero: Perú, Colombia, Guatemala. México no puede quedarse pasivo; tiene que volverse más eficiente, productivo y organizado si quiere sostener su liderazgo agroexportador».

SERVICIOS  SEGUROS®

¿CUÁNTO HAS DEJADO DE GANAR

A CAUSA DE IMPAGOS
DE TUS CLIENTES?



PROTEGE TU INVERSIÓN

Recupera tus ventas facturadas a crédito

Contáctanos

Expo agroalimentaria
Guanajuato 2025.
Stand #940

www.serviciosseguros.com.mx

m.cabrera@gruposs.com.mx



@GRUPOSSMX

Cel. 33 1487 5987



TIEMPO DE SEMBRAR SOLUCIONES PARA EL MAÍZ

Ante un panorama complejo para los productores de maíz, dos exsecretarios de Agricultura de México, un directivo de MINSA y un experto en el grano presentan soluciones

Por Amado Vázquez Martínez

El maíz, grano identitario de México, enfrenta una encrucijada por altos costos de producción, escasez de agua y dependencia creciente de importaciones, pero como solución, dos ex secretarios de Agricultura, un líder industrial y un especialista coinciden en que el modelo vigente de siembra y comercialización ya no funciona y la salida es afianzar toda la cadena productiva en torno a nuevas políticas, tecnología, financiamiento y cooperación.

EL RETO

El maíz es mucho más que un cultivo: es historia, cultura y economía, ya que fue domesticado en México hace más de diez

milenarios y se convirtió en el alimento que permitió florecer a las civilizaciones mesoamericanas y, con el tiempo, ya es un producto global que hoy nutre a más de 300 millones de personas en África y millones más en Asia y América Latina.

Su valor como grano calórico, como insumo pecuario e industrial, y como símbolo de identidad nacional, coloca al país frente a una paradoja: ser cuna del maíz y, al mismo tiempo, depender de granos importados.

La estadística es contundente: México siembra cada año entre 6.8 y 7.3 millones de hectáreas de maíz, con rendimientos promedio de 3.7 toneladas por hectárea, con una producción total que ronda, en años normales, entre 22 y 24 millones de toneladas.

Sin embargo, el consumo interno supera los 45 millones de toneladas, de las cuales más de la mitad, llega desde Estados Unidos y, en menor medida, de Brasil y Argentina, déficit estructural que ninguna administración ha logrado corregir.

La situación se agrava con los vaivenes del clima: En 2024, la sequía redujo las cosechas en el Bajío y en Sinaloa, lo que obligó a importar incluso maíz blanco, tradicionalmente producido en abundancia para la tortilla mexicana.

SIN MAÍZ...

Ese maíz blanco, de preferencia nacional, se suma al amarillo que desde hace tres décadas se importa para la industria pecuaria y la almidonera, con lo cual México pasó de segundo a primer importador mundial de maíz en 2025, justo cuando Jalisco retomó su papel como principal productor nacional de maíz de temporal tras el desplome sinaloense.

Pero el problema no se limita a un tema de oferta y demanda, pues como señalan especialistas y actores de la industria, el verdadero talón de Aquiles es el costo de producción:

En regiones del Medio Oeste de Estados Unidos, producir una tonelada de maíz cuesta hasta 70% menos que en Sinaloa o Guanajuato, brecha, que, sumada al diferencial cambiario y a los precios internacionales de Chicago, deja en desventaja crónica al productor mexicano, que carece de apoyos, tiene insumos caros, altos costos de producción y bajos precios en venta por tonelada.

CONTEXTO GLOBAL

En este escenario, los actores citados por Tierra Fértil aportan su diagnóstico y sus propuestas. Arturo Silva Hinojosa, especialista en comercio internacional y líder del sistema de semillas de maíz para África y América Latina, enmarcó la discusión en el panel «Agua y maíz ¿Alcanzarán?» con una postal amplia:

«El maíz alimenta al mundo... de un solo grano salen 99 productos», dijo y recordó que los grandes productores —Estados Unidos, China, Brasil, Argentina e India— no solo dominan la oferta mundial, sino que desplazan a México del liderazgo que alguna vez tuvo como séptimo productor global.

Silva apuntó que pocos municipios de México, producen por encima del promedio mundial de rendimiento (5.8 toneladas por hectárea), mientras que el 80% del territorio se mantiene por debajo (de 3 a 4 toneladas por hectárea) y la consecuencia es que apenas el 46% de las necesidades nacionales se cubre con producción local; el resto depende de importaciones.

«La presión demográfica hacia 2050, con mil millones de personas más en el planeta, obliga a replantear la producción. No basta con mantener, hay que despegar», advirtió Arturo Silva, uno de los especialistas en maíz más relevantes de México por su experiencia en el CIMMYT y en el sector privado.

El mensaje fue claro: el maíz es estratégico para la seguridad alimentaria del mundo, pero México no está aprovechando su potencial. De seguir la tendencia actual, el país no solo importará más grano, sino también agua, pues cada tonelada de maíz equivale a miles de litros de agua utilizados en su producción, recordatorio de que la autosuficiencia no es

una consigna ideológica, sino un cálculo de seguridad nacional.

En ese marco global, el debate se trasladó a lo local con las voces de tres protagonistas clave: José Cacho, vicepresidente ejecutivo de Minsa; Víctor Manuel Villalobos Arámbula, ex secretario de Agricultura (2018–2024); y Francisco Javier Mayorga Castañeda, también ex secretario de Sagarpa, quienes desde su trinchera, aportaron elementos para entender la gravedad del problema y, sobre todo, las salidas posibles.

VISIÓN INDUSTRIAL

Para José Cacho, vicepresidente ejecutivo de Minsa, la ecuación del maíz mexicano no se entiende solo desde las cifras de producción, sino desde los costos y las cadenas de valor. «El talón de Aquiles del maíz en México son los costos internos: producir aquí puede ser hasta 70% más caro que en el Medio Oeste de Estados Unidos», advierte.

La consecuencia es que, mientras los agricultores norteamericanos pueden colocar su grano con holgura en los mercados internacionales, el productor nacional llega caro a la puerta de la industria.

Cabe señalar que Minsa es la segunda productora de harina de maíz nixtamalizada en México, consume entre 700 mil y 800 mil toneladas al año —equivalente al 3% de la producción nacional— y abastece cerca de 20% del mercado de harina para tortilla.

Su diagnóstico es crudo: el país sí produce suficiente maíz blanco para cubrir la demanda de tortilla y derivados, pero el precio al que llega ese grano al comprador lo hace poco competitivo: «La importación no es el problema en sí misma; lo problemático es por qué el productor nacional no logra llegar barato al comprador», explica.



COSTO MULTIPLICADO

El costo se multiplica en la cadena: transporte, almacenamiento, seguros y financiamiento encarecen la ecuación, a lo que se suma la competencia directa con la ganadería y la avicultura, que requieren maíz blanco y amarillo como base alimenticia.

Así, cuando el grano llega al mercado, el precio se forma bajo un principio de paridad de importación: si es más barato traer maíz de Estados Unidos que comprarlo en Sinaloa o Guanajuato, la balanza se inclina hacia el vecino del norte.

Además, los rendimientos son heterogéneos. Mientras en Sinaloa un productor puede alcanzar entre 10 y 12 toneladas por hectárea bajo riego, en regiones del sur apenas se obtienen 0.5 a 1.0 toneladas por hectárea, brecha abismal y reflejo de la realidad: México no puede aplicar recetas únicas, necesita soluciones diferenciadas por región.

DILEMA DEL AGUA

Desde la visión de Víctor Manuel Villalobos Arámbula, ex secretario de Agricultura y con larga trayectoria en organismos internacionales como la FAO, la pregunta del panel «Maíz y agua, ¿Alcanzarán?» no tiene rodeos: la respuesta es no, al menos si el país mantiene el modelo vigente.

Entrevistado de manera posterior, reafirma su dicho: «El agua es siempre la misma desde que existe el planeta; lo que aumenta es la población y, con ello, la demanda, pues el 75% del agua dulce se destina a la agricultura, y cada vez habrá que ceder más a las ciudades y a la industria», señaló. Su diagnóstico se apoya en un dato clave: de los 22 millones de hectáreas arables en México, solo 6.6 millones cuentan con riego, y de ellas apenas 1.6 millones tienen sistemas tecnificados de goteo, aspersión o micro riego.

El resto, cerca del 40%, opera con riego rodado que pierde agua por evaporación e infiltración. «Para producir un kilo de maíz en México se requieren mil 222 litros de agua (promedio global). Cuando importamos maíz, en realidad estamos importando agua que no tenemos», subrayó.

La tecnificación, insiste Villalobos, es la única vía para producir más sin expandir la frontera agrícola ni devastar ecosistemas, pues la frontera actual ya alcanza 22 millones de hectáreas y no es viable deforestar o transformar reservas naturales.

La ecuación agua-suelo, dijo, es indivisible: «No podemos hablar de un manejo eficiente del agua sin suelos vivos porque hemos degradado tanto el campo que nuestros suelos dejaron de ser almacenes naturales y se han convertido en sustratos inertes».

Su planteamiento conecta con un segundo problema: la falta de conexión entre el conocimiento científico y los productores, pues para el exfuncionario, nunca se había tenido una «caja de herramientas» tan amplia —drones, biotecnología, sensores, inteligencia artificial— y nunca había sido tan débil el puente para transferirla a quienes trabajan la tierra, ante lo

«EL PROBLEMA NO ES LA IMPORTACIÓN EN SÍ, SINO POR QUÉ EL PRODUCTOR NACIONAL LLEGA TAN CARO A LA PUERTA DEL COMPRADOR»:

JOSÉ CACHO

cual el extensionismo, afirma, debe volver con un lenguaje accesible y práctico.

FACTOR INSTITUCIONAL

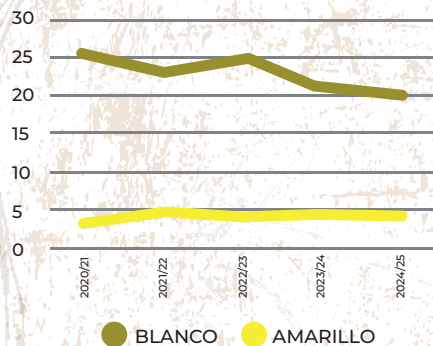
En la visión de Francisco Javier Mayorga Castañeda, quien encabezó la Sagarpa, antecesora de Sader, el problema no es solo productivo ni hídrico, sino institucional y señala que los programas de subsidio han distorsionado la responsabilidad del agricultor: semillas y fertilizantes regalados, entregados a destiempo y sin diagnóstico, terminan desincentivando la decisión técnica y convirtiendo al campesino en dependiente de dádivas.

Mayorga pone un ejemplo claro: en Guerrero, durante años se entregaron fertilizantes sin relación con los análisis de suelo ni con las necesidades reales de cada parcela. El resultado fue un campo desordenado, con productores sin incentivos para invertir en prácticas adecuadas.

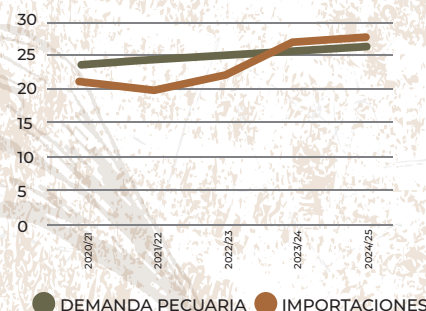
«Si al campesino se le entrega tarde la semilla o el fertilizante, no tiene oportunidad de probar si lo que sembró fue correcto o no. La decisión no es suya, y así no hay manera de mejorar», explicó.

MAÍZ EN MÉXICO

PRODUCCIÓN DE MAÍZ EN MÉXICO (MT)



IMPORTACIONES Y DEMANDA PECUARIA DE MAÍZ EN MÉXICO



FUENTE: SIAP, RABOBANK 2024

CULTIVOS CON MAYOR PRODUCCIÓN (M TM)
VARIACIÓN 2025 VS 2024


MAÍZ
23.3
▼ 4.2%



SORGO
4.4
▼ 2.9%



TRIGO
1.8
▼ 32.4%



FRIJOL
1.04
▲ 4.6%



OTROS
3.9
▲ 5.7%

Además, advierte que el mosaico de pequeños productores coloca a México en una situación de desventaja frente a países con grandes explotaciones, ya que la atomización significa costos más altos, menor poder de negociación y venta obligada al primer intermediario.

«El pequeño productor es el eslabón más débil: no tiene almacenamiento, no puede esperar mejores precios, y al final es el primero en vender y el último en comprar», señaló.

A esto se suman las barreras para la asociatividad porque en México las cooperativas arrastran mala fama jurídica y fiscal, cuando en países como India o Dinamarca son la base de cadenas exitosas y remata:

«La mayor cooperativa agrícola del mundo, con más de un millón de socios, está en India y se dedica a la leche y aquí, las figuras asociativas no funcionan porque han sido mal reguladas y mal utilizadas y sin cooperación, el productor seguirá solo frente al mercado», advierte.

LAS ALTERNATIVAS

Para José Cacho, la salida al laberinto del maíz no está en medidas aisladas, sino en una estrategia integral que involucre a productores, industria y gobierno, quien puntualiza que la primera palanca es restaurar esquemas de comercialización sólidos, como lo fue la agricultura por contrato con ingreso objetivo y coberturas.

En ese modelo, el agricultor recibía un precio justo ligado a las referencias internacionales, con compensación cuando el mercado se desplomaba: «El apoyo iba al productor, no a la industria, y eso daba certidumbre», recuerda.

Además, la industria puede y debe jugar un papel más activo en el desarrollo de proveedores y por ello propone proyectos regionales donde semilleras, insumos, financiamiento, academia y productores se articulen para crear clústeres de maíz.

Esto significa asociar superficies, compartir logística y garantizar homogeneidad y trazabilidad del grano. «El norte debe producir más y mejor donde sí es viable, y en donde no, honrar la vocación local con mercados de autoconsumo», insiste.

El financiamiento y los seguros son otra pieza crítica: Sin créditos de ciclo con tasas ad hoc, sin seguros catastróficos accesibles y sin infraestructura de almacenamiento, el productor seguirá vendiendo cuando necesita liquidez y no cuando el mercado conviene. «El reto es vender con oportunidad, no con urgencia», recalca.

Cacho subraya que la tecnología debe ser útil y contextualizada: híbridos y paquetes completos donde el suelo y el agua lo permitan; materiales nativos en mercados locales; edición genética y biotecnología en zonas de alto potencial porque México no puede seguir debatiendo en abstracto, sino decidir dónde usar qué herramientas y bajo qué reglas.



«EL MAÍZ ALIMENTA AL MUNDO, PERO EN MÉXICO LA MITAD DE LO QUE CONSUMIMOS LO TENEMOS QUE TRAER DE FUERA»: ARTURO SILVA



IESCANAME!



MAQUINARIA
Y HERRAMIENTAS
PROFESIONALES



Av. 5 de Mayo 564 Sur. Jardines de Catedral
Zamora, Michoacán Tel. 351 515 3500

Zamora - Los Reyes- Jocotepec- Guadalajara- Sahuayo



MHP



@mhp_zamora



PRIORIDAD HÍDRICA

El exsecretario Víctor Manuel Villalobos pone en el centro la urgencia tecnificar el riego: Con 6.6 millones de hectáreas bajo riego y apenas 1.6 millones altamente tecnificadas, el país desperdicia cerca de 40% del agua rodada en canales y bordos. «La necesidad de invertir en agua es primordial y de seguridad nacional», afirma.

Su propuesta incluye una medición sistemática de la huella hídrica: cuánta agua se necesita para producir cada kilo de maíz, frijol, carne o leche, métrica que permitiría asignar recursos con criterios de eficiencia física y económica. «Para producir un kilo de maíz se requieren 1,222 litros de agua (promedio mundial); si esa producción se da en zonas sin disponibilidad hídrica, el costo real es altísimo», puntualiza.

Villalobos también impulsa la idea de revivir el programa «Maíz para México», diseñado al inicio de la administración 2018–2024, que planteaba aumentar entre 7 y 10 millones de toneladas la producción nacional mediante semillas mejoradas, asistencia técnica, seguros, crédito y agricultura por contrato, pero, aunque nunca se implementó, sostiene que aún podría rescatarse con ajustes y coordinación público-privada.

Y más allá de la técnica, sugiere un cambio cultural en el manejo del suelo: dejar de quemar rastrojos, devolver materia orgánica, adoptar labranza de conservación y rotaciones porque su razonamiento es claro: un suelo vivo no solo retiene agua y nutrientes, también captura carbono y reduce emisiones de gases de efecto invernadero.

CAMBIO INSTITUCIONAL

Para Francisco Javier Mayorga, el gran pendiente está en el marco institucional y asociativo. Propone un rediseño de los programas de apoyo, con una regla básica: nada gratis sin diagnóstico técnico.

«No se puede regalar semilla sin saber si es la adecuada para el suelo; no se puede entregar fertilizante tarde ni en dosis equivocadas porque eso no mejora la productividad, la destruye», advirtió.

Su propuesta es replicar a nivel nacional el modelo del FARAJO, el Fondo de Aseguramiento Agropecuario de Jalisco, esquema que permitió a los maiceros de esa entidad a principios del

siglo pasado contar con un respaldo financiero para enfrentar riesgos climáticos y de mercado, con participación compartida entre agricultores, industria y gobierno. «El FARAJO funcionó en Jalisco y puede funcionar en todo el país», sostiene.

Además, insiste en la creación de un Consejo Mexicano del Maíz Blanco, inspirado en el Consejo Americano de la Soya, que durante décadas promovió su oleaginosa en todo el mundo:

«Tenemos que salir a vender maíz blanco al planeta, ampliar sus usos, innovar en derivados y generar una marca país. Si no, seguiremos dependiendo del maíz amarillo y sus cotizaciones internacionales», apuntó.

En paralelo, subraya la urgencia de fortalecer cooperativas modernas y profesionalizadas, con reglas fiscales claras y supervisión estricta. La experiencia internacional demuestra que es la mejor manera de dar escala a pequeños productores, abaratar costos y mejorar la negociación, pues no se trata de gastar más presupuesto, sino de ajustar las instituciones para que funcionen.



**«UN PEQUEÑO
PRODUCTOR, AISLADO,
ES EL ESLABÓN MÁS
DÉBIL DE LA CADENA;
EN COOPERATIVA, CON
REGLAS CLARAS, PUEDE
SER COMPETITIVO»:**

FRANCISCO MAYORGA

**SERENADE® 25 años de liderazgo,
25 años de bioprotección.**

Como biofungicida líder, ha protegido cultivos,
mejorado rendimientos y acompañado a
generaciones de agricultores que apuestan
por soluciones sostenibles.

Su origen y tecnología distintiva lo han
convertido en una herramienta confiable para
quienes cuidan el suelo, la salud y el futuro.
Hoy celebramos contigo este recorrido,
porque 25 años de protección viva... merecen
ser reconocidos.

Juntos, hacemos historia en el campo.



Descubre más sobre la
trayectoria de Serenade®:



Serenade® Categoría Toxicológica 5. Precaución. Antes de usar el producto consultar a un ingeniero agrónomo, leer y respetar las condiciones definidas en la etiqueta. No olvide el uso del equipo de protección. NO SE DEJE AL ALCANCE DE LOS NIÑOS. Cualquier uso distinto al autorizado será sancionado conforme a la ley, sin perjuicio de lo que establezcan otros ordenamientos legales. Para la preparación y aplicación refiérase a las instrucciones y recomendaciones indicadas en la etiqueta.

**Luna®
SENSATION**

Con **Luna® Sensation**
tienes tu visa para exportar cultivos
de calidad y con una mayor vida de anaquel!



Conoce más en:



Antes de usar el producto leer y seguir las recomendaciones de la etiqueta. Al manipular y usar el producto usar equipo de protección. Bayer® y Luna® Sensation son marcas registradas de Grupo Bayer. D.R. R Bayer, México, 2025. Luna® Sensation Categoría Toxicológica 4. Precaución. Permiso de publicidad 22333201A2257. PRECAUCIÓN. NO SE DEJE ESTE PRODUCTO AL ALCANCE DE LOS NIÑOS Y LEA PREVIAMENTE LAS INSTRUCCIONES. Cualquier uso distinto al autorizado será sancionado conforme a la ley, sin perjuicio de lo que establezcan otros ordenamientos legales. Para la preparación y aplicación refiérase a las instrucciones y recomendaciones indicadas en la etiqueta. Realice el triple lavado al envase vacío, perforo, separe la tapa del envase para disponerlo y consulte los centros de acopio más cercanos en su localidad en <https://campolimpo.org.mx/> o al teléfono (55)56 61 10 35.

LAS PROPUESTAS DE LOS EXPERTOS



JOSÉ CACHO (MINSA):

Restaurar esquemas de agricultura por contrato; desarrollar proveedores regionales; financiamiento de ciclo con seguros accesibles; infraestructura de almacenamiento para vender con oportunidad y no con urgencia.



ARTURO SILVA:

Revalorar al productor como sujeto de política pública; cerrar la brecha de productividad con transferencia tecnológica real y accesible; abrir nuevos usos y mercados para el maíz blanco.



VÍCTOR VILLALOBOS:

Tecnificar riego en 6.6 millones de hectáreas; medir y asignar agua por eficiencia; revivir el programa Maíz para México; manejar suelos vivos para capturar carbono y retener agua.



FRANCISCO MAYORGA:

Crear un FARAJAL nacional como el de Jalisco; constituir un Consejo Mexicano del Maíz Blanco; fortalecer cooperativas con marco legal moderno; rediseñar subsidios bajo el principio de diagnóstico previo y responsabilidad del productor.

JÓVENES Y TECNOLOGÍA

Un punto común en las propuestas es el rol de las nuevas generaciones: Mayorga observa que los jóvenes rurales ya adoptaron drones y aplicaciones móviles con naturalidad, mientras Villalobos resalta su conciencia ambiental, pero ambos coinciden en que el relevo generacional no ocurrirá repitiendo el libreto de padres y abuelos, sino con nuevas herramientas y motivaciones.

La tecnología, dice Villalobos, está al alcance: inteligencia artificial, sensores, biotecnología, edición genómica y ahora el desafío es conectarla con el usuario, traducirla a lenguaje práctico y ponerla en manos de productores y consumidores. «Nunca hubo una caja de herramientas tan amplia, y nunca la conexión fue tan débil», advirtió.

En cuanto a los mercados, los panelistas reconocen la dificultad de segmentar precios entre maíz blanco y amarillo en un entorno de fronteras abiertas, por lo cual Mayorga insiste en que la solución es crear mercados internacionales para el maíz blanco: si otros países aprenden a consumirlo, el valor agregado será mayor y México podrá vender en lugar de limitarse a importar.

En el caso de José Cacho retoma un punto clave: separar debates. El precio de la tortilla no depende solo de la harina, que representa 35-40 % de su costo, sino también de energía, mano de obra, transporte y renta. «No se puede culpar al maíz de la carestía de la tortilla; lo que falta es productividad y eficiencia en toda la cadena», asevera.

LA SALIDA

El maíz mexicano se encuentra en una encrucijada histórica y las voces de la industria, los ex secretarios de Agricultura y los especialistas coinciden en que la problemática es estructural: altos costos de producción, rendimientos desiguales, dependencia de importaciones y un marco institucional débil. Pero también hay coincidencias en las salidas: tecnificar, cooperar, financiar y ordenar la cadena.

El diagnóstico de José Cacho expone el dolor de cabeza de la industria: producir caro y llegar caro al comprador, mientras el mercado se rige por la paridad de importación, en tanto que el análisis de Víctor Villalobos desnuda el costo hídrico de producir maíz sin modernizar el riego ni cuidar el suelo.

Las observaciones de Francisco Mayorga recuerdan que sin instituciones sólidas ni cooperativas confiables, los pequeños productores seguirán vendiendo barato y comprando caro; mientras que la brújula ética de Arturo Silva pone el acento en lo esencial: revalorar al productor y convertir ese respeto en política pública.

No hay bala de plata. El camino exige integrar ciencia, tecnología y política con un enfoque territorial, pues zonas de alto potencial, como Sinaloa, El Bajío y Jalisco, deben fortalecerse con híbridos, riego tecnificado y contratos integrados.

Las regiones de autoconsumo deben recibir apoyo para conservar materiales nativos, mejorar suelos y acceder a mercados locales y en el sur-sureste, con agua disponible pero suelos ácidos, requiere variedades adaptadas y asistencia técnica.

México, cuna del maíz, no puede resignarse a importar la mitad de lo que consume y la decisión es política y técnica: o se construyen instituciones modernas, se invierte en agua y se organiza a los productores, o se seguirá comprando afuera lo que aquí podría cultivarse porque para los expertos, el grano identitario de la nación pide más que discursos: requiere acción concertada y visión de largo plazo.

El maíz es, a la vez, alimento, cultura y estrategia nacional, cuyos retos no son menores: sequía, costos altos, mercados abiertos, importaciones crecientes... pero también tiene soluciones: cooperación, innovación y visión de largo plazo que permitan la autosuficiencia, en lo que coinciden los actores para elevar rendimientos y dar certidumbre al productor.

La decisión está en la cancha del país: ¿seguiremos comprando barato afuera y vendiendo caro adentro, o construiremos un futuro en el que el maíz vuelva a ser orgullo y sustento pleno de México?



granavocado
by Yara



Floración fuerte: cosecha segura

Impulsa tu cultivo de aguacate con un suministro confiable de **calcio, boro, magnesio, zinc** y bioestimulantes con **bioactivos de *Ascophyllum nodosum***, alcanzando la calidad de exportación que el mercado exige.



**¡Encuéntralos en
los puntos de venta
certificados!**



MÉXICO Y EL NUEVO ESCENARIO GLOBAL QUE LE FAVORECE

El reacomodo global financiero, de mercados y tensiones comerciales favorece a México por su competitividad y abre al agro nuevas oportunidades en Estados Unidos y en el mundo

TF/Amado Vázquez Martínez

El país se encuentra en una coyuntura histórica en materia agroalimentaria: conflictos internacionales, volatilidad de mercados y tensiones comerciales han convertido al agro en un eje de seguridad nacional, nuevo tablero global en el que México no solo enfrenta riesgos, sino que también tiene la oportunidad de consolidarse como proveedor confiable del mercado estadounidense.

Así lo planteó en Chihuahua la economista argentina Valeria Piñeiro, representante regional para América Latina y el Caribe del Instituto Internacional de Investigación sobre

Políticas Alimentarias (IFPRI), durante el Foro Global Agroalimentario 2025.

En entrevista con Tierra Fértil advirtió que el agro mexicano debe transformar las ventajas coyunturales en una estrategia de largo plazo: «El nuevo escenario global reforzaría oportunidades para México en el mercado estadounidense y traccionaría las exportaciones totales en los productos de mayor importancia».

CHOQUES GLOBALES

Piñeiro recordó que el comercio agrícola mundial ha sido sacudido por choques de gran magnitud: pandemia, guerra en Ucrania y tensiones entre Estados Unidos y China, eventos que provocaron desajustes en cadenas de suministro, alzas en fertilizantes y energía, además de un repunte en el proteccionismo.

Los números reflejan la magnitud: mientras en 2019 los fertilizantes se mantenían estables, para 2022 y 2023 alcanzaron máximos de una década, condicionando la rentabilidad de los productores y al mismo tiempo, los fletes internacionales se duplicaron frente a 2019.

En ese contexto, México se muestra vulnerable por su dependencia de granos e insumos importados —maíz, soya, fertilizantes—, pero también estratégico: integrado al T-MEC y con vínculos crecientes hacia Asia y América Latina, puede fungir como puente entre regiones en un mundo fragmentado.

El nuevo escenario global reforzaría oportunidades para México en el mercado estadounidense, y traccionaría las exportaciones totales en los productos de mayor importancia.

Impacto sobre las exportaciones agroalimentarias de México

Cambios porcentuales respecto al escenario base

	Estados Unidos	Otros destinos	Mundo
Frutas y verduras	12.95%	-18.47	7.63%
Alimentos procesados	34.86%	-24.12	16.31%
Bebidas y tabaco	22.5%	-14.98	15.69%
Carne vacuna	14.61%	-41.19	8.77%
Ganado vacuno	6.5%	-14.87	6.46%
Azúcar	18.09%	-32.05	9.68%
Café y té	62.95%	-41.63	17.89%
Pesca	21.19%	-15.01	2.58%
Aceites vegetales	56.68%	-27.45	12.46%
Cerdos y aves de corral	18.33%	-48.04	0.27%
Carne porcina y aviar	19.64%	-17.64	-37.48%
Lácteos y huevos	56.72%	-34.91	-7.97%
Maíz	7.25%	-6.42	-5.95%
Grasas	17.34%	-16.85	-6.33%
Fibras vegetales	48.64%	-32.05	-26.36%
Trigo	2.42%	-14.36	-14.02%

Productos agroalimentarios ordenados por importancia

Source: Cálculos basados en las simulaciones del modelo MIRAGRODEP • Created with Gatewrapper

Productos de mayor importancia para México y que traccionan exportaciones totales

Productos de menor importancia para México, pero que NO traccionan exportaciones totales



VENTAJA ARANCELARIA

El punto de inflexión, dijo, llegó con el llamado "Liberation Day" de Donald Trump en abril de 2025. Mientras EE. UU. impuso un arancel universal de 10% a casi todos sus socios, México y Canadá quedaron exentos gracias al T-MEC. La medida golpeó a competidores de Asia y Europa, pero fortaleció a exportadores mexicanos.

El impacto fue inmediato: México desplazó a varios proveedores en el mercado estadounidense, con aumentos en aguacate, uvas, cítricos, café, caña de azúcar y alimentos procesados, además de carne porcina, moluscos, leche y crema ingresaron al top 20 de exportaciones.

Las cifras confirman la tendencia: las exportaciones agroalimentarias mexicanas a EE. UU. crecieron en promedio 8% tras el cambio arancelario, pese a caídas acumuladas frente al año previo. «Gracias a su exención por el T-MEC, México podría ganar el mercado que perderían otros países de Améri

COSTOS CRÍTICOS

Aunque el panorama arancelario favorece, Piñeiro advirtió que la rentabilidad depende del control de costos de producción: Energía, fertilizantes y logística pesan tanto o más que el precio de los alimentos en la ecuación final.

La guerra entre Rusia y Ucrania disparó fertilizantes y energía, elevando los costos en México a niveles no vistos desde 2018 y aunque en 2024 hubo ligera reducción, siguen por arriba de 2019-2021. «Las oportunidades solo se materializan si México asegura un suministro estable y diversificado de insumos críticos», subrayó.

DEPENDENCIA Y MAÍZ

La vulnerabilidad mexicana queda clara: en 2024, 100% del fosfato agrícola provino de EE. UU., el potasio de Canadá (27%), Rusia (8%) y Alemania (10%), mientras que en nitrógeno, Rusia aportó 39% y EE. UU. 18%.

El maíz ilustra este fenómeno. Según FIRA, producir una hectárea costaba en 2018 unos mil 159 dólares; en 2023 subió a mil 924 y en 2024 bajó a mil 587, aún 37% más caro que en 2019. El sobre costo, derivado de fertilizantes, energía y comercialización, reduce márgenes y limita la oferta frente a la creciente demanda de EE. UU.

RIESGO LATENTE

Para Piñeiro, el mayor riesgo no proviene de la demanda externa, sino de la resiliencia interna y los beneficios del "Liberation Day" podrían diluirse si México no fortalece infraestructura logística, diversifica proveedores y garantiza precios competitivos de energía y fertilización.

En sus propias palabras «el agro mexicano puede convertirse en un gran ganador en el mercado estadounidense, pero ese triunfo será efímero si no se acompaña de una estrategia integral de competitividad».

«MÉXICO TIENE LA OPORTUNIDAD DE CONSOLIDARSE

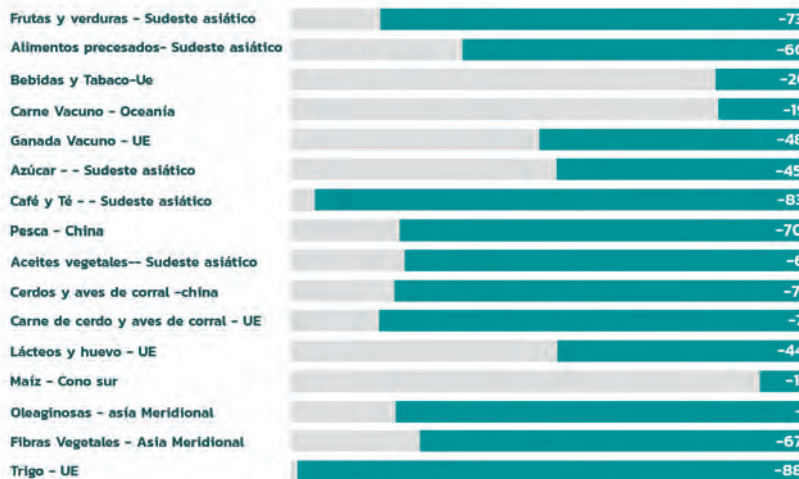
COMO PROVEEDOR ESTRATÉGICO DE ALIMENTOS EN AMÉRICA DEL NORTE, PERO EL ÉXITO DEPENDERÁ DE SU CAPACIDAD PARA REDUCIR COSTOS INTERNOS Y GARANTIZAR UN SUMINISTRO SEGURO DE INSUMOS CRÍTICOS»:

VALERIA PIÑEIRO



PRINCIPALES PERDEDORES DEL "LIBERTION DAY"

Cambios porcentuales de las Importaciones de Estados Unidos



Productos agroalimentarios ordenados por importancia de exportaciones de México a Estados Unidos
Source: Cálculos Basados en las simulaciones de modelo MIRAGRODEP

SECTORES EN EXPANSIÓN

A pesar de caídas de 5 a 9% en exportaciones al inicio de 2025, ya se observan señales de recuperación, ya que, por ejemplo, los envíos de aguacates, uvas y cítricos crecieron de forma sostenida tras el arancel universal de EE. UU., consolidando la hegemonía mexicana en productos de alta demanda.

Los sectores emergentes como lácteos, huevos, oleaginosas y trigo también ganan terreno en el mercado norteamericano, y su potencial podría transformar la estructura del comercio agroalimentario en cinco años; casos como la carne porcina y los moluscos, que ya figuran en el top 20, reflejan la capacidad de adaptación de productores mexicanos con certificaciones y cadenas de frío.

RECUPERACIÓN DIFERENCIADA

Comparativamente, México incrementó ventas en rubros específicos mientras Canadá, Brasil y Chile resultaron más afectados: En café y té desplazó a proveedores sudamericanos; en cárnicos y procesados, a europeos.

Entre enero y mayo de 2025, las exportaciones mexicanas a EE. UU. fueron de 19 mil 062 millones de dólares, frente a 19 mil 969 millones en 2024 y aunque hubo contracción, el detalle por producto anticipa repunte. «El impacto es negativo en el corto plazo, pero en el mediano plazo la ventaja arancelaria podría consolidarse», dijo Piñeiro.

La especialista recordó que el comercio agroalimentario es de los sectores más vulnerables a choques externos: Pandemias, guerras y medidas proteccionistas demuestran que la seguridad alimentaria es ahora prioridad estratégica.

El agro mexicano aporta 3.8% del PIB nacional, cifra superior a países desarrollados pero menor que África Subsahariana (17.5%) o Asia Meridional (15.7%). Más allá de su peso económico, representa un pilar social y de divisas.

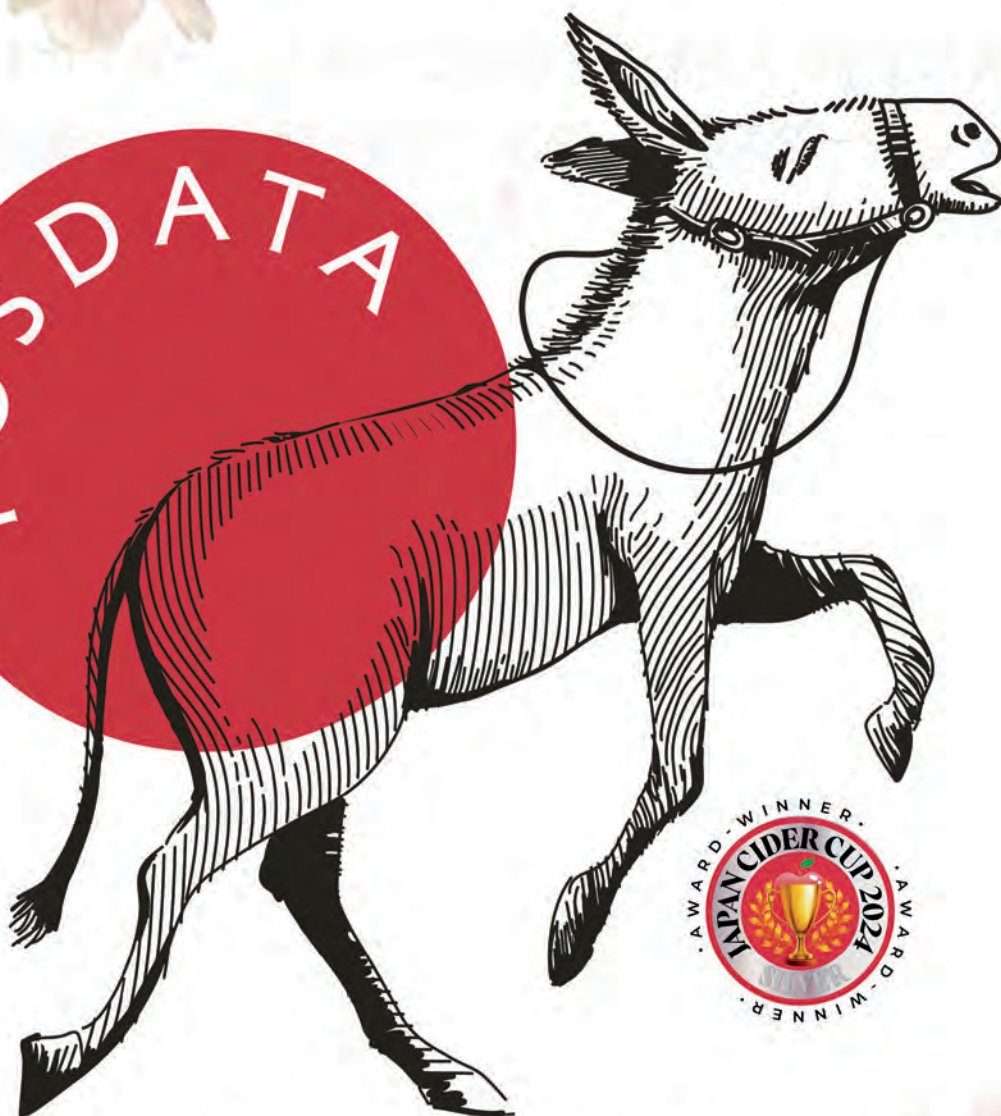
Los riesgos son claros: dependencia crítica de insumos importados, exposición a políticas comerciales impredecibles de EE. UU. y volatilidad en los costos energéticos y las correspondientes alzas en productos.

ADAPTACIÓN NECESARIA

Para Piñeiro, México debe convertir sus ventajas coyunturales en logros sostenibles mediante cinco ejes: apertura comercial sin retaliación, diversificación de destinos y proveedores, impulso a infraestructura y productividad, vigilancia constante del entorno y reducción de costos internos.

«México tiene la oportunidad de consolidarse como proveedor estratégico de alimentos en América del Norte, pero el éxito dependerá de su capacidad para reducir costos internos y garantizar insumos críticos», concluyó.





[!\[\]\(003082e50e3009141f59bd5df831749f_img.jpg\)](#)
[!\[\]\(f439ede8735757e3190eab35e168f1de_img.jpg\)](#)
[!\[\]\(f5c165e0bd35116675db6686a30b1fea_img.jpg\)](#)
[!\[\]\(8eeb5cc52b4d0f9a4ccc73b2d771855c_img.jpg\)](#)
 POSDATASIDRA

CIENCIA Y BIOESTIMULACIÓN PARA UNA AGRICULTURA MÁS VERDE

TF/Redacción

Un proyecto científico desarrollado en la Universidad Autónoma de Guadalajara (UAG), bajo la coordinación del doctor Miguel Beltrán García, busca reducir el impacto ambiental de la agricultura jalisciense con un enfoque innovador: la combinación de tierras raras y bacterias endófitas como herramienta de bioestimulación en cultivos estratégicos como agave, maíz, plátano y fresa.

Las llamadas tierras raras (TR), tradicionalmente ligadas a procesos de alta tecnología, han encontrado una nueva ruta en el campo: estimular el metabolismo de las plantas y mejorar su resistencia frente al estrés ambiental.

Esta iniciativa pretende dar respuesta a dos de los grandes desafíos del agro: el cambio climático y la dependencia excesiva de fertilizantes químicos, reconocidos como fuentes importantes de gases de efecto invernadero.

En Jalisco, estas preocupaciones ocupan la agenda de instituciones como el Consejo Estatal de Ciencia y Tecnología (COECyT-JAL) y la Secretaría de Innovación, Ciencia y Tecnología (SICyT), que apoyan proyectos orientados a modernizar la productividad agrícola con criterios de sustentabilidad.

AVANZA INVESTIGACIÓN

El estudio, identificado como FODECIJAL 2023-10602 y respaldado por la SEPS-UAG, comprobó que microdosis de lantano y cerio ($\leq 40 \mu\text{M}$), al combinarse con bacterias endófitas, mejoran el crecimiento de las plantas aun reduciendo el uso de fertilizantes químicos.

El hallazgo más relevante fue la llamada «bioestimulación redox», un proceso que activa genes asociados al transporte de calcio, al equilibrio celular y a la producción de antioxidantes como fenoles, flavonoides y ácidos orgánicos.

Estos compuestos, al fortalecerse en las raíces, no solo brindan protección contra condiciones de estrés, sino que además estimulan a los microorganismos benéficos del suelo, promoviendo una relación simbiótica que hace a las plantas más resilientes.

Entre los resultados se incluye una solicitud de patente para el uso de esta estrategia en la protección de fresas frente a hongos emergentes como *Neopestalotiopsis*, que causan, entre otras

LAS TIERRAS RARAS ACTÚAN COMO BIOESTIMULANTES QUE MODULAN EL METABOLISMO VEGETAL Y AYUDAN A LA PLANTA A ADAPTARSE MEJOR AL ESTRÉS ABIÓTICO.

enfermedades, el tizón gris en el té y la pudrición de la raíz y corona en fresas, mientras que *Fusarium* ocasiona el tizón de espiga en cereales.

PRUEBAS EN INVERNADERO

La fase experimental se realizó en condiciones de invernadero, con el objetivo de escalar el índice de madurez tecnológica del nivel 3 al 5 y para ello, se contó con el apoyo del CIVAT en Ciudad Guzmán, el Instituto de Ingeniería de la UABC y equipos de la Universidad de São Paulo (USP) en Brasil, consolidando así una red internacional de colaboración científica.

El propósito final es generar bioinsumos de alto valor tecnológico que reduzcan la carga química en el campo y que, en el mediano plazo, puedan transferirse directamente a productores y a la industria agroalimentaria. De esta manera, se sientan las bases de una agricultura más limpia, competitiva y alineada con la mitigación del cambio climático.

Este avance fortalece la apuesta de Jalisco por la soberanía alimentaria y consolida la vocación innovadora de la UAG en sintonía con la visión del gobierno estatal: construir una agricultura verde, sostenible y de futuro.





Powered by
Arizona State University®

Escuela de
Ingenierías y Agroindustria

Siembra tus conocimientos Y
COSÉCHALOS EN LOS **NEGOCIOS**
AGROALIMENTARIOS.

**¡ESTUDIA LA
ING. EMPRESARIAL
AGROPECUARIO!**

CONOCE
MÁS:



EL ESTADO PIONERO EN FOMENTAR GANADERÍA SUSTENTABLE

La SADER-Jalisco puso en marcha un programa que busca producir carne libre de deforestación mediante una estrategia de conservación de los recursos naturales

Por Amado Vázquez Martínez

Con la meta de armonizar la producción pecuaria con el cuidado de los ecosistemas, se presentó en Sader-Jalisco la Estrategia Estatal de Ganadería Sustentable de Jalisco, proyecto en el que participan la SEMADET, la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural estatal, así como la Unión Ganadera Regional de Jalisco (UGRJ).

El plan tendrá un presupuesto inicial de seis millones de pesos y fue anunciado por Eduardo Ron Ramos, titular de SADER-Jalisco, junto con Paola Bauche Petersen, secretaria de Medio Ambiente, además de los líderes ganaderos José Antonio Ruelas Pérez y Luis Alejandro Michel Fuentes.

GANADERÍA SUSTENTABLE

Paola Bauche subrayó que la iniciativa surge del esfuerzo de familias ganaderas que decidieron apostar por modelos de producción más responsables, apoyados en escuelas de campo, juntas intermunicipales y organismos como Pronatura y Conafort.

Entre 2021 y 2023 –detalló– se consolidó en Jalisco un modelo pionero en México, capaz de producir carne libre de deforestación mediante sistemas silvopastoriles que protegen el suelo, la flora y la fauna, al recordar que la ganadería es uno de los motores económicos del estado, pero también una de las causas de deforestación.

«Jalisco tiene la oportunidad de ser líder no solo en producción ganadera, sino en protección ambiental», afirmó, al detallar que la estrategia busca sentar las bases de una política pública que combine competitividad con sustentabilidad.



Al tomar la palabra, Eduardo Ron anunció que ya se han puesto en marcha acciones complementarias junto con la SEMADET, como, por ejemplo, el refugio pesquero de Punta Pérula, con 40 hectáreas destinadas a conservación y el programa para cosecha en verde de caña que actualmente abarca 10% de las 70 mil hectáreas cañeras del estado.

Añadió que la meta es alcanzar entre 40 y 60% de la zafra bajo este esquema hacia el final del sexenio, con apoyo del denominado “fondo verde”. Asimismo, destacó la colaboración con la UGRJ para producir carne con cero deforestación: «Si al final del día no les va bien económicamente a los ganaderos, ninguna política pública va a funcionar», dijo.

APOYO GANADERO

Por su parte, Antonio Ruelas Pérez, presidente de la UGRJ, agradeció la puesta en marcha del plan y recalcó que la ganadería es un pilar de la economía rural, pues Jalisco lidera la producción de carne, leche, huevo y miel. «La ganadería sustentable es el camino que debemos seguir para que nuestros hijos puedan seguir produciendo en esta tierra», expresó.

En el mismo sentido, Alejandro Michel, promotor de la ganadería silvopastoril de conservación, destacó que esta práctica protege el agua y la biodiversidad, y recordó que proyectos de este tipo ya han recibido reconocimientos nacionales por su impacto positivo.

Como muestra de que ya funciona el programa, se produce carne certificada y empacada como libre de deforestación, producida en territorio jalisciense para consumo nacional y que ya se distribuye en la perla de Occidente.





**TERRITORIO
AGUACATE**

**NOV 5/6
2025**

**Medellín
Colombia**

MÉXICO

**CONECTADO CON EL HUB
LATINOAMERICANO DEL
AGUACATE HASS**

Territorio Aguacate es el punto de encuentro donde los principales actores del ecosistema del **Aguacate Hass** —productores, comercializadores, exportadores, técnicos y visionarios— convergen para anticiparse al mercado, innovar y abrir nuevas rutas de negocio.

 **Conexiones estratégicas**

 **Rueda de negocios**

 **Zona de exhibición**

 **Espacios académicos**

 **Salida de campo**

 **Zonas de experiencia**

ENTRADA FULL ACCESS

Acceso a todas las
actividades y experiencias

USD 273

*En preventa antes del 15 de septiembre

ENTRADA NETWORKING PASS

Acceso limitado a
actividades

USD 100

**Escanea y compra
tu entrada ahora**



www.territorioaguacate.com



territorioaguacate



territorioaguacate

Organiza:

corpohass



En asocio con:



Media Partner:





EL CAMPO BRASILEÑO

CIENCIA Y POLÍTICA PÚBLICA

COMO MOTOR AGRÍCOLA

El país sudamericano pasó de rendimientos marginales en los años setenta a convertirse en uno de los líderes mundiales, gracias a tropicalizar variedades y a nuevas políticas públicas

Por Amado Vázquez Martínez

Brasil se ha consolidado como potencia agroalimentaria no solo por su vastedad territorial, sino por la convergencia de tres factores estratégicos: una política pública de largo plazo, la inversión constante de la iniciativa privada y el aprovechamiento de la ciencia y la tecnología para tropicalizar variedades híbridas y razas pecuarias adaptadas al trópico húmedo.

Al respecto, Silvia Massruha opina, quien desde mayo de 2023 es Presidenta de la Empresa Brasileña de Investigación Agropecuaria (Embrapa), institución fundada en 1973 y reconocida como el brazo científico del agro brasileño.

Con más de 35 años de trayectoria en la organización, Massruha es especialista en computación aplicada y lideró entre 2015 y 2022 el proyecto de Agricultura Digital, impulsando la transformación tecnológica del campo mediante Inteligencia Artificial (IA), Blockchain e Internet de las Cosas (IoT).

Desde su actual cargo, también coordina la Cámara Temática de Agricultura Digital del Proyecto Integración Cultivo-Ganadería-Bosque (Red ILPF), además de dirigir el Centro para el Desarrollo de la Ciencia en la Agricultura Digital (CCD-AD / SemeAr), que promueve la inclusión digital en comunidades rurales.

Paralelamente, preside el Foro de las Américas para la Investigación y Desarrollo Tecnológico Agropecuario (FORAGRO) y el PROCISUR, espacios que fortalecen la cooperación científica en América Latina y el Caribe. Su agenda se centra en la innovación interdisciplinaria y el desarrollo sostenible del agro regional.

A diferencia de otros países que han enfrentado la agricultura

como un proceso fragmentado y sin continuidad, Brasil supo leer sus condiciones naturales: suelos ácidos y pobres que, gracias a la intervención científica, hoy producen millones de toneladas de granos; pasturas degradadas recuperadas para transformarse en sistemas integrados de alta rentabilidad; y cultivos como la soya o el maíz, que se adaptaron a las condiciones tropicales gracias al desarrollo de nuevas variedades híbridas.

En Brasil no se trata de un milagro improvisado: Desde hace décadas, el país apostó por fortalecer a Embrapa como plataforma de ciencia aplicada al campo y el resultado es una agricultura multifuncional como productora de alimentos, fibras y energía, pero también generadora de servicios ambientales, biomateriales, bioinsumos y procesos sostenibles que han colocado a Brasil en el centro de la bioeconomía global.



PROTECCIÓN A TUS CULTIVOS CON UN ENFOQUE NUTRICIONAL

EL FUNGICIDA MÁS SISTÉMICO DEL MERCADO

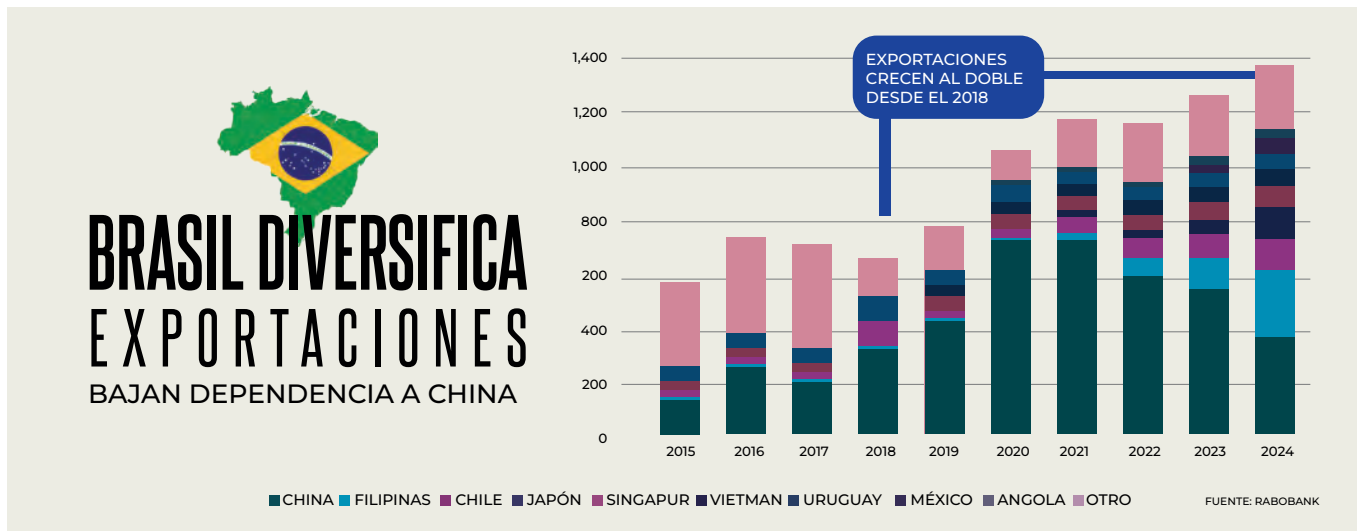
•Activa •Nutre •Protege



FAMILIA DE FOSFITOS

Protección contra Oomycetes

www.agroscience.com.mx 800 570 6766



CIENCIA DEL AGUA

El concepto clave en la expansión del agro brasileño ha sido el desarrollo basado en ciencia. Programas como la siembra directa, la fijación biológica de nitrógeno o la recuperación de pastizales transformaron el mapa agrícola y pecuario.

Hoy, más del 83% de los agricultores utilizan siembra directa; 55% aplica control biológico en sus fincas y casi un tercio trabaja bajo esquemas de producción integrada, avances que redujeron la erosión, mejoraron la fertilidad y catapultaron a Brasil como líder en el uso de bioinsumos –biocontroladores, bioestimulantes y biofertilizantes– que le han dado ventaja frente a otros competidores.

«Brasil apostó a convertir la investigación en resultados tangibles: transformar suelos pobres en fértiles, recuperar pasturas degradadas e integrar la agricultura con la ganadería y la silvicultura», afirma Silvia.

«Eso ha hecho que nuestros sistemas sean más productivos y sostenibles, al tiempo que reducen la huella ambiental», señala Silvia Massruha, al explicar cómo los programas de integración cultivo–ganadería–bosque (ILPF) han consolidado un modelo de intensificación sostenible que otros países comienzan a mirar como referente.

CARBONO BAJO

La estrategia también se centra en la agricultura de bajo carbono. Embrapa ha impulsado proyectos para fijación biológica de nitrógeno, bosques plantados, tratamiento de estiércol, siembra directa y recuperación de pasturas degradadas. Con ello, Brasil no solo aumentó la productividad, sino que redujo en un 36% las emisiones de gases de efecto invernadero en sistemas como el Guaxupé.

«El reto es producir más con menos impacto. En ese camino hemos demostrado que la agricultura tropical puede ser competitiva y, al mismo tiempo, ambientalmente responsable», enfatiza Massruha, quien destaca el Programa Nacional para la Recuperación de Pasturas Degradadas, donde se alcanzan utilidades netas de hasta 340 dólares por hectárea al año, con productividades de tres unidades animales por hectárea y 200 kilos de carne por hectárea.

La agricultura brasileña no es monolítica: conviven productores familiares que siembran yuca en el semiárido con variedades desarrolladas junto a comunidades, agricultores del Cerrado que operan con inteligencia artificial y tractores autónomos, sistemas agroecológicos tradicionales en la Amazonía, y polos exportadores de frutas de altísima tecnología en el Valle del São Francisco.

«Esta diversidad es nuestra fortaleza. Embrapa trabaja con agricultores de todos los tamaños y contextos, desde quienes producen alimentos para el autoconsumo hasta quienes abastecen los mercados internacionales. En todos los casos, la ciencia es el puente que permite mejorar la productividad sin romper el equilibrio social y ambiental», explica Massruha.



INNOVACIÓN DIGITAL

Uno de los sellos de la gestión de Silvia Massruha ha sido impulsar la agricultura digital. Desde el proyecto que lideró entre 2015 y 2022, Brasil apostó por integrar Inteligencia Artificial, blockchain e Internet de las Cosas (IoT) en los sistemas productivos.

Hoy, la plataforma e-Campo de Embrapa ofrece capacitación en línea y democratiza el acceso al conocimiento, mientras proyectos piloto han identificado más de 600 castaños nativos en la Amazonía mediante IA, o aplican "tecnología de Marte" en plataformas de créditos de carbono.

«La transformación digital es clave. La IA, los sensores de suelo, los tractores autónomos o el blockchain en las cadenas de valor no son lujos, son herramientas que permiten a Brasil anticiparse a los mercados y garantizar trazabilidad y sostenibilidad», subraya la presidenta de Embrapa.

Otro de los grandes ejes es la inclusión digital y socioproductiva. Embrapa, junto con socios internacionales como MAPA, IICA e IDB, desarrolla acciones de capacitación tecnológica en al menos 10 municipios, orientadas a pequeños y medianos productores.

Desde apicultura hasta cabras, frijoles o sistemas agroforestales, la premisa es integrar a los agricultores familiares en cadenas de valor con apoyo de hubs técnicos especializados.

«El futuro de la agricultura brasileña será más justo si los pequeños productores logran acceso a la tecnología. De lo contrario, la brecha crecerá y pondrá en riesgo la cohesión social del campo», advierte Massruha.

«EL RETO ES
PRODUCIR MÁS
CON MENOS
IMPACTO.
EN ESE CAMINO HEMOS
DEMOSTRADO QUE LA
AGRICULTURA TROPICAL PUEDE
SER COMPETITIVA Y, AL MISMO
TIEMPO, AMBIENTALMENTE
RESPONSABLE»: SILVIA
MASSRUHA



EL FUTURO

Los desafíos globales –cambio climático, tensiones comerciales y volatilidad de insumos– no son menores. Sin embargo, Brasil apuesta a que su modelo, basado en ciencia y digitalización, sea la llave para mantener competitividad y al mismo tiempo construir resiliencia.

La presidenta de Embrapa sintetiza: «Si algo nos enseñó la historia reciente es que la agricultura tropical no debe copiar modelos externos; debe crear los suyos, con innovación propia, visión a largo plazo e integración con la sociedad».

«EL FUTURO DE LA AGRICULTURA
BRASILEÑA SERÁ MÁS JUSTO SI LOS
PEQUEÑOS PRODUCTORES LOGRAN
ACCESO A LA TECNOLOGÍA.
DE LO CONTRARIO, LA BRECHA CRECERÁ Y PONDRÁ EN
RIESGO LA COHESIÓN SOCIAL DEL CAMPO»:



Distribución y venta de fertilizantes, incluyendo los solubles para fertirrigación.

- Amplia experiencia en el ramo
- Proporcionamos asesoría técnica
- Elaboramos mezclas físicas de acuerdo a lo que necesita tu suelo.

Tenemos presencia en los estados de: Jalisco, Nayarit, Michoacán, Aguascalientes, Guanajuato, Zacatecas, Colima, Guerrero, Sinaloa y San Luis Potosí.

Fertilizantes Tecnificados de Zapopan, S.A. de C.V.
Melchor Ocampo 558, Zapopan, Jalisco. C.P. 45100
Tel/Fax: (33) 30032626

Botego Tijomulco de Zúñiga
Vicente Guerrero 340, San Sebastian el Grande



www.fertecza.com
tmk2@fertecza.mx



ELITE

LAST MILE INDUSTRIAL PARKS

LA NUEVA GENERACIÓN

DE PARQUES INDUSTRIALES, AHORA EN
GUADALAJARA, CON LOTES EN VENTA Y NAVES EN
VENTA Y RENTA.

ENCUENTRA EL PARQUE INDUSTRIAL IDEAL PARA TUS NECESIDADES

Explora el catálogo de nuestras naves industriales disponibles, que cuentan con las mejores ubicaciones y equipamiento de primera categoría



CIRCUITO METROPOLITANO II

Cto. Metropolitano Sur, 45640
Tlajomulco de Zúñiga, Jal.



49,946.34 m²



49 UNIDADES

Ubicado sobre Circuito Metropolitano, a 700 mts. de
Lopez Mateos Sur



AEROPUERTO V

C. Roberto Michel, 45672 Zapote del Valle, Jal.



38,163.99 m²



40 UNIDADES

Cuenta con una excelente conectividad con el
corredor El Salto, cercano a CEDIS como: Amazon,
Kubota, Hela, Flair, Polarium, Sanmina, Walmart y
Bimbo



eliteparquesindustriales

www.eliteindustrial.mx



PERIFERICO ORIENTE III

Camino al Vado El Moral s/n
Guadalajara, Jalisco



66,776.83 m²



63 UNIDADES



MONTENEGRO I

C. Antonio Álvarez Esparza, Las Liebres,
San Pedro Tlaquepaque, Jal.



45,298.93 m²



47 UNIDADES



ELITE
LAST MILE INDUSTRIAL PARKS

Ventas:
33 1580 0623



www.eliteindustrial.mx



¿A DÓNDE VA NUESTRO SECTOR?

El presidente del CNA, Jorge Esteve Recolons, traza una hoja de ruta: seguridad, financiamiento, certidumbre regulatoria, infraestructura, sanidad e innovación

Por Amado Vázquez Martínez

Los conflictos geopolíticos, la inflación y la incertidumbre comercial están reconfigurando el tablero y exigen decisiones de Estado y de mercado porque «más allá de los precios, somos economías complementarias con Estados Unidos; no hay que poner en riesgo esa alianza», aseveró Jorge Esteve Recolons, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA).

El dirigente de la agrupación más importante de agroproductores y agroindustriales mexicanos hiló cifras y preocupaciones prácticas: inseguridad que encarece alimentos, financiamiento insuficiente, costos energéticos elevados, vacíos de infraestructura, envejecimiento del capital humano, exigencias sanitarias, presión hídrica y un entorno internacional más proteccionista.

Luego, aseveró, tajante: «La región de Norteamérica es la más autosuficiente del mundo. No la pongamos en riesgo», dijo al participar en el Congreso Internacional Agroalimentario CIA 2025, como parte de la conferencia magistral, «Panorama agroalimentario: ¿A dónde va nuestro sector?».

Antes de este evento, también dejó algo claro al hablar con Tierra Fértil: La revisión y renegociación del T-MEC debe de ser cuidados y clara para defender los intereses del campo mexicano.

LA CAÍDA

Recordó que el impulso del agro contuvo una caída mayor del PIB tras la pandemia: sin el dinamismo primario y agroindustrial, México habría rozado la recesión técnica y, en paralelo, las exportaciones agroalimentarias se duplicaron en una década, con un superávit que ronda los 18 mil millones de dólares. «Este logro es de los productores, pero el tipo de cambio fuerte y el alza de insumos nos están restando oxígeno», añadió.

Al mirar el mapa interno, pidió no perder de vista al sureste: informalidad alta, ingresos bajos, servicios públicos insuficientes, ante lo cual, apuntó, «tenemos dos Méxicos; el campo puede cambiar esa realidad si hay productividad y acceso a mercados», planteó.

COSTOS E INSEGURIDAD

El primer golpe llega por la inseguridad en rutas y centros de acopio: «Hoy, la inseguridad está encareciendo los alimentos entre 10 y 20%», afirmó y comentó que las custodias, bardas, rastreo satelital, primas de seguros al alza y robos de mercancía pegan de lleno en costos y, al final, en el bolsillo del consumidor.

El segundo obstáculo es el crédito: Con la desaparición de la Financiera Nacional, menos de uno de cada diez productores accede a financiamiento. «Cero por ciento de los mexicanos tiene acceso a un crédito competitivo como el de nuestros competidores del norte», lamentó.

Para abaratar y ordenar el financiamiento, propuso retomar la agricultura por contrato y ampliar coberturas contra clima y plagas: sequías, heladas y granizo son «más probables» en el contexto del cambio climático. «Sin contratos y seguros, no hay crédito barato y estable», remarcó.

A ello se suma la energía cara, dijo, para después cuestionar la limitación a la inversión en generación: cuando se restringe la oferta, sube el precio de la electricidad y del diésel, pero cae la competitividad. «Si la energía es más cara, los sueldos tienen techo y por eso necesitamos insumos a costo competitivo», dijo.

INVERSIÓN Y CERTIDUMBRE

Con respecto al crecimiento, éste exige elevar la inversión total al 25-30% del PIB (pública, privada y PyMES) porque «hoy apenas llegamos a 12% con gobierno, grandes y multinacionales; el resto lo tienen que poner las PyMES, y para eso solo piden una palabra: certidumbre», señaló.

Esteve Recolons pidió reglas claras, certidumbre regulatoria y energética, y un sistema judicial que reduzca la incertidumbre. «La certeza jurídica es fundamental para el desarrollo de largo plazo», afirmó el líder del Consejo Nacional Agropecuario.

Sobre el presupuesto federal, advirtió que, en términos reales, el campo no ha recuperado la capacidad de gasto productivo: la mayor parte se destina a programas sociales, «necesarios», pero con un pendiente: productividad. «Cuando se apoya, hay que preguntarse qué resultados en productividad generamos», dijo.

Y después, puso un espejo incómodo: la investigación. «EMBRAPA tiene 20 veces el presupuesto del INIFAP. Sin semillas, genética y prácticas mejoradas, no hay rentabilidad duradera», enfatizó.

COMERCIO Y T-MEC

Las tensiones con Estados Unidos obligan a actuar con estrategia porque vienen ventanas clave en la revisión del T-MEC: consultas, audiencias y un informe al Congreso estadounidense. «Los que tengan socios y clientes en EE. UU., levanten la voz; les harán más caso a ellos que a nosotros», pidió.



En la entrevista, Esteve Recolons comentó que la renegociación del T-MEC será inminente: «México debe llegar con evidencia técnica y una agenda clara que defienda los intereses del campo», señaló.

Recordó que más del 80% de las exportaciones agroalimentarias dependen del mercado estadounidense, lo cual obliga a diversificar destinos y asegurar condiciones equitativas para la producción.

Afirmó que «la revisión del T-MEC podría adelantarse al calendario previsto de 2026 y se requieren apoyos en financiamiento, acceso al crédito, riego tecnificado y marcos regulatorios que permitan competir en igualdad».

Apunta que los temas más sensibles serán la sanidad, las reglas de origen y la equidad ambiental y laboral durante la revisión o renegociación del Tratado, aunque México sabe que Estados Unidos tiene un listado de al menos 50 peticiones al Gobierno Federal mexicano en diversas materias agropecuaria y agroindustriales, pero se ignora por completo el paquete de peticiones.





MEMBRANAS LOS VOLCANES

“ALMACENAMOS LO QUE DA VIDA”

- Geocisternas de almacenamiento
- Acuacultura
- Acuaponía
- Agricultura de riego
- Almacenamiento de melaza
- Impermeabilización de reservorios
- Plantas de tratamiento de agua
- Proyectos de innovación
- Asesoría técnica.








ESCANÉAME

MATRIZ: CIUDAD GUZMÁN, JALISCO
Tel: (341) 410 6906
414 6454 / 413 9618 / 414 6431
 Al Costado derecho de la autopista Ciudad, Guzmán-Colima Km 2. Ciudad Guzmán, Jalisco

ventas@membranaslosvolcanes.com
www.membranaslosvolcanes.com

«NORTEAMÉRICA ES LA
REGIÓN MÁS AUTOSUFICIENTE;
SOMOS COMPLEMENTARIOS
CON ESTADOS UNIDOS. NO
PONGAMOS EN RIESGO
ESA ALIANZA»:

JORGE ESTEVE RECOLONS,
PRESIDENTE CNA



TOMATE CARO

Lego, cuestionó la política del tomate en Florida: «No beneficia al consumidor; encarece su canasta para favorecer a un grupo» y al mismo tiempo subrayó la alta complementariedad de México y Estados Unidos frente a la competencia de Brasil, cuyos principales rubros chocan con la oferta norteamericana.

En la balanza regional, recordó que 80% de las exportaciones agroalimentarias mexicanas van a EE. UU. y que el mercado se duplicó en diez años, pero que hoy el reto es sostenerlo con sanidad, trazabilidad y costos logísticos competitivos: «Somos complementarios; juntos, más fuertes», insistió.

También pidió mirar a Asia y Medio Oriente, con Japón como mercado sensible a calidad y certificaciones, para agregar sobre Europa la opacidad en el acuerdo comercial y posibles cesiones en cuotas. «Si se pacta sin informar al campo, se pierde dos veces», dijo.

SANIDAD Y AGUA

La salud fitozoosanitaria es “patrimonio” del agricultor y del país. Puso como ejemplo el gusano barrenador del ganado: en menos de año y medio avanzó desde Panamá hasta México, con pérdidas muy superiores al presupuesto de Senasica. «Lo sanitario duele cuando se pierde», alertó.

En materia de agua, pidió dejar el discurso y pasar a la tecnificación: riego presurizado, medición, gestión por cuenca y productividad por metro cúbico porque «decir que el campo “consume” 75% del agua es simplista: producir alimentos para los mexicanos usa 75% del agua», matizó.

También cuestionó la meta de 200 mil hectáreas nuevas de riego frente a más de 20 millones de superficie total: «es muy poco» para el tamaño del reto. Planteó financiar tecnificación con esquemas de pago a largo plazo anclados en productividad, ahorro de fertilizantes y eficiencia.

Y subrayó que la sanidad y el agua son condiciones de acceso a mercados: sin estatus sanitario ni huella hídrica gestionada, se cierran puertas para la exportación de los agroproductores nacionales.

JÓVENES E INNOVACIÓN

En cuanto al capital humano del campo, éste envejece. «El campo mexicano necesita atraer talento joven: innovadores y emprendedores», pidió y puso a Jalisco como ejemplo de valor agregado y profesionalización.

Luego, anunció que la agenda tecnológica está lista: agricultura de precisión, mejoramiento genético, trazabilidad, drones, imágenes satelitales, big data e inteligencia artificial para decisiones y supervisión remota. «La IA y la robótica bajan el costo del crédito: puedes verificar daños sin pisar la parcela», explicó.

Propuso usar grandes proyectos logísticos como el corredor interoceánico del Istmo para detonar exportaciones desde el sur, integrando puertos, ferrocarril, frío y certificaciones. «Plan México debe ser plataforma para producir y exportar más mexicano», resumió.

Y cerró con un llamado a la responsabilidad social: condiciones laborales dignas y servicios públicos que funcionen también para el trabajador del campo. «Si se nos exige, también debemos exigir que la gente del campo tenga acceso real a salud y seguridad social», dijo.

MIRADA ESTRATÉGICA

Sobre la inflación, señaló que la no subyacente –donde inciden agro y energía– ha mostrado bajas que aprietan precios al productor por sobreoferta global en granos. «Maíz y soya en mínimos complican márgenes; por eso hay que bajar costos internos», dijo.

El tipo de cambio fuerte redujo en automático hasta 10% los ingresos en pesos de productos dolarizados. Y la competencia cambiaria de Brasil –que deprecia su moneda– presiona precios internacionales y desplaza ventas. «Competimos contra monedas, no solo contra productores», apuntó.

Aun así, el saldo de la década es notable: exportaciones duplicadas, divisas por encima del turismo y de Pemex, empleo formal que crece, y consumo interno que mejora a medida que disminuye la pobreza. «Cuando un hogar sube de decil, consume 25% más alimentos; es una oportunidad para el campo», dijo.

La pregunta final vuelve al título: ¿a dónde va el sector? A donde el país decida empujar con coherencia. Seguridad en rutas, crédito competitivo, energía asequible, investigación fuerte, sanidad blindada, agua tecnificada, jóvenes en el campo y reglas claras. «Sin estos pilares, el viento de cola se agota; con ellos, México puede liderar en Norteamérica», expuso.

PRODUCTOS IDÓNEOS PARA SISTEMAS PRODUCTIVOS MÁS RENTABLES

COSECHA LOS
BENEFICIOS DE
SER CELENTE
GREENHOW

100%
Calidad
Greenhow

Calcio Bi®
Nitrato de Calcio

KERF® PRILL
Nitrato de Potasio + MgO

Solucros®
Sulfato de Potasio

CleanK® 62
Cloruro de Potasio

AM-MORE®
Aminoácidos y Péptidos

SeaEagle®
Extracto de algas

NemaSupres®
Polifenoles aplicación al suelo

WoodROI®
Polifenoles aplicación foliar



Productos disponibles con
REGISTRO COFEPRIS®



NOS VEMOS EN:

EXPOAGRICOLA PUEBLA
1 - 3 • Octubre • 2025
STAND 20

CONGRESO INTAGRI CULTIVO DE FRESA Y OTRAS BERRIES
9 - 10 • Octubre • 2025
STAND 9 Y 10

ALLIONS® • ÁCIDOS • FERTILIZANTES SOLUBLES • FERTILIZANTES ORGÁNICOS • ADITIVOS • BIOESTIMULANTES
FOSFITOS • QUELATOS • MEZCLAS GRANULADAS ÓPTIMAS • SUSTRATOS Y CONSUMIBLES • SISTEMAS DE RIEGO

Nance 1518 • Jardines de la Victoria • Tel: +52 33 3162 0478
Guadalajara, Jalisco. México

PROFESIONALES EN NUTRICIÓN VEGETAL

greenhow.com.mx • [f](#) [ig](#) [X](#) [v](#) [in](#)



MAÍZ Y AGUA ¿ALCANZARÁN? VISIÓN CLIMÁTICA



Dr. Francisco Villalpando

Director | Climaproagro
Consultor para el Banco Mundial, la
Organización Meteorología Mundial y la FAO
en el área de servicios climáticos y
recursos hídricos

Las tecnologías de producción deben estar basadas en el conocimiento científico y en prácticas de cultivo exitosas y no solamente en el uso intensivo de insumos

Hace unos días (18 y 19 septiembre 2025) se realizó en Guadalajara, Jal. el Congreso Internacional Agroalimentario (CIA 2025) que incluyó en su programa un panel titulado: Maíz y agua ¿alcanzarán? El tema me llamó la atención para hacer un breve análisis sobre el impacto que tiene el clima tanto en la disponibilidad de agua, como en la producción de maíz en México.

El agua y el maíz se pueden analizar de manera separada o de manera conjunta. La producción de maíz de riego depende del agua de lluvia que captan y almacenan las presas, mientras que la producción de maíz de temporal depende del agua que proporcionan las lluvias cada ciclo agrícola en los terrenos de los productores de maíz.

En ambos casos, la disponibilidad de agua depende de las condiciones climáticas, las cuales, con el cambio climático, la lluvia presenta una mayor variabilidad, la cual hace más variable el nivel de almacenamiento de las presas y la superficie y producción de maíz de riego. De la misma forma, la producción de maíz de temporal depende de la oportunidad y cantidad de lluvia que cada región productora de maíz recibe cada año.

Desde luego, la producción de maíz en México depende también de otros factores, como la política de precios del grano, los mercados de compra y la superficie cultivada. Además, la tecnología de producción es un tema muy importante para incrementar la producción del grano en el país.

Las tecnologías de producción deben estar basadas en el conocimiento científico y en prácticas de cultivo exitosas y no solamente en el uso intensivo de insumos, que además encarecen los costos de producción.

En este artículo se hace un breve análisis sobre cómo afecta el clima la seguridad hídrica y la producción de maíz. Se abordan en particular los temas de: 1).- El uso del agua en México, en especial en la agricultura; 2).- Recomendación de algunas medidas y prácticas de adaptación y prevención ante la variabilidad del clima, orientadas al manejo del agua y la producción sostenible de maíz.

EL USO

1).- El consumo de agua en México va en aumento. En México, la utilización del agua, de acuerdo con datos de la FAO en el periodo de 2001-2005, la industria y la población utilizaban el 23.3% y la agricultura el 76.7%. Veinte años más tarde, en el quinquenio de 2016-2020, el consumo de la industria es del 10%, de la población, el 14% y de la agricultura el 76%, este último un porcentaje aún muy alto, por encima de la media mundial que es aproximadamente del 70%.

2).- El uso de agua en la agricultura de México va en aumento. De acuerdo con datos de la CONAGUA, el consumo de agua en la agricultura ha ido en aumento en los últimos 20 años. En el quinquenio de 2001-2005 el consumo estimado de agua era de 56 Km³, 20 años después (quinquenio 2016-2020) fue de 67 Km³, un incremento del 20% (ver gráfica anexa). El porcentaje de uso de agua por sector, sin embargo, no se ha modificado, 76% agricultura, 14% población y 10% industria, pero sí ha aumentado en los tres sectores.



3).- El estrés hídrico aumenta en México. Como consecuencia del mayor uso del agua, sin que las reservas de agua se incrementen, el estrés hídrico ha ido en aumento en México. El estrés hídrico es un indicador de seguridad hídrica, el cual resulta de dividir el total de agua dulce que se extrae por año (agua subterránea más agua superficial), entre el total de los recursos renovables de agua, restados del agua que se asigna para el ambiente. El cociente que resulta se multiplica por 100 para obtener el índice de estrés hídrico (IEH) en porcentaje.

4).- El índice de estrés hídrico en México se ha incrementado de 27.6% a 40% en los últimos 20 años. Estos valores son el promedio nacional, lo cual quiere decir que hay regiones con un índice de estrés hídrico más alto, tales como el norte, noroeste, noreste y centro de México. Las regiones del sureste de México tienen índices de estrés hídrico más bajos, pues se dispone de más agua.

Conforme a los indicadores de estrés hídrico a nivel internacional, se considera que valores por debajo de 25% no representan escasez de agua, valores entre 25 y 60% representan niveles variables de escasez de agua y arriba de 60% niveles con alta escasez de agua. Se observa también en la gráfica anexa que la extracción total de agua ha ido en aumento, de 73.6 km³ en el quinquenio 2001-2005, a 88.4 km³, en el quinquenio de 2016-2020.



5).- El cambio climático hace más variable la cantidad y distribución de la precipitación y de la producción agrícola. La variabilidad de la lluvia afecta directamente la disponibilidad de agua en las presas, la superficie de siembra y la producción de maíz de riego, como ha sucedido en los dos últimos ciclos agrícolas en el estado de Sinaloa. De la misma forma, la producción de maíz de temporal depende de la cantidad y distribución de la lluvia estacional de junio a octubre.

Ejemplos contrastantes son los recientes ciclos agrícolas de temporal de 2023 y 2024. En 2023, además de la ola de calor de junio, la lluvia fue muy escasa; el total de precipitación de junio a octubre fue solamente de 412 mm. Por otro lado, en 2024, el total de lluvia de junio a octubre fue de 614 mm. Esta diferencia tiene un impacto en la producción de cultivos de temporal como maíz y frijol.

La producción nacional de maíz de temporal en 2024 fue de 12.5 millones de toneladas contra 10.9 millones en 2023, en superficies de siembra muy similares (SIAP), una reducción del 13%. En Jalisco el rendimiento medio de maíz cambió de 7.1 ton/ha en 2024 a solamente 5.11 ton/ha en 2023, una reducción del 28%. Otro dato interesante es la superficie siniestrada de maíz, en su mayoría por sequía. En 2024 fue de 73 mil hectáreas, mientras que en 2023 fue de 474 mil hectáreas (SIAP).

ADAPTACIÓN Y PREVENCIÓN

Algunas medidas de adaptación y prevención orientadas al manejo del agua y a la producción sostenible de maíz.- Ante la escasez recurrente del agua, de manera frecuente o cíclica, tanto para la agricultura de riego como para la agricultura de temporal, y respondiendo a la pregunta: agua y maíz, ¿Alcanzarán? A continuación, se proponen algunas medidas y prácticas de adaptación y prevención que pueden contribuir a la seguridad hídrica y a la producción sostenible de maíz en México.

1).- Tecnificación del riego. Como se mencionó anteriormente, la agricultura de riego es el sector que utiliza más agua (76% del agua disponible). La tecnificación del uso del agua en la agricultura es un tema urgente que requiere inversión y financiamiento. Existe la tecnología para economizar el uso del agua. Sin embargo, es necesario, definir los métodos de riego más apropiados para cada región (riego por goteo, aspersión, microaspersión, subirrigación, otros) así como los cultivos a irrigar.

La tecnificación no es solamente la instalación de los equipos de riego, sino además debe considerar las necesidades de agua y los

tiempos de aplicación conforme a la etapa de desarrollo de cada cultivo, así como también el monitoreo de la humedad del suelo y de las condiciones climáticas previstas, a fin de optimizar aún más el uso del agua en los cultivos y desde luego en la producción de maíz.

2.- Monitoreo de la disponibilidad de agua de las presas para uso agrícola. La superficie de siembra de cada ciclo agrícola depende del agua almacenada en las presas y de la asignación de agua que se hace para cada cultivo, entre ellos el maíz. El monitoreo de los volúmenes disponibles de agua en las presas, así como las predicciones de lluvia estacionales y mensuales son elementos importantes de información para hacer estimaciones del agua disponible para el maíz y otros cultivos.

3.- Siembra de variedades de maíz de ciclo más corto con menor requerimiento de agua. En ciclos agrícolas con limitación de agua, los distritos de riego pueden reducir el número de riegos disponibles para el maíz. En estas condiciones la tecnología de producción indica la siembra de híbridos de maíz de ciclo más corto, con menor requerimiento de agua. Esta práctica también aplica en la producción de maíz de temporal en regiones con temporales más cortos (no mayores a 120 días), o bien cuando los pronósticos de lluvia indiquen que el temporal de lluvias iniciará tarde.

4.- Regionalización de variedades de maíz de temporal de acuerdo con las condiciones edafoclimáticas de cada región. El maíz se cultiva prácticamente en todos los estados del país bajo condiciones de clima y de suelo muy variables. Estas condiciones variables se ven reflejadas en los rendimientos de maíz que se obtienen en condiciones de temporal, los cuales pueden ir desde menos de 1 ton/ha hasta más de 10 ton/ha.

La regionalización de variedades para la producción sostenible de maíz debe ser basada en índices agroclimáticos de capacidad productiva y de riesgo climático. La tecnología de producción también basada en el conocimiento científico y no solamente en la aplicación intensiva de insumos que encarecen los costos de producción.

5.- Introducción del concepto de productividad del agua. ¿Cuántos litros de agua se necesitan para producir un kilo de maíz?, es una pregunta que requiere respuesta. La cantidad de agua necesaria puede variar según la eficiencia del riego, entre menos agua se utilice, el uso del agua será más eficiente. Un predio de maíz que produce 10 ton/ha y que utiliza 8,000 m³ de agua, su productividad es: 1 kg de maíz por cada 800 litros de agua.

6.- Desarrollo de variedades de maíz con características para tolerar las sequías y el estrés térmico debido a la ocurrencia frecuente de olas de calor. México cuenta con la colección más grande de maíces nativos, de los cuales, mediante el mejoramiento genético, se pueden obtener variedades e híbridos tolerantes a la sequía para conseguir una producción de maíz más resiliente y productiva.

7.- La información climática, un elemento estratégico para la producción sostenible de maíz en México. Los pronósticos climáticos son una herramienta muy útil para conocer con meses de anticipación las condiciones de lluvia y de temperatura que se esperan.

Esta información contribuye a una mejor planificación regional de los programas de producción de maíz, con tecnologías acordes a las condiciones climáticas esperadas. De la misma manera, es necesario el monitoreo del temporal de lluvias y su impacto en el desarrollo y producción de maíz, incluyendo la estimación de cosecha.



Para más información sobre este tema y otros relacionados con la información climática para la agricultura, ver sitio web.

www.climaproagro.com

MOSCAS DEL AGUACATE

¿AMIGAS O ENEMIGAS DEL CULTIVO?

Muchas especies de moscas pueden llegar a causar considerables pérdidas económicas, pero algunas especies cumplen una importante función, como, por ejemplo, polinizar

Yanmei King Loeza Q/Doctorando en Ciencias de Ingeniería

Las moscas siempre han tenido una mala reputación, ya sea de insectos ruidosos y sucios hasta transmisores de enfermedades y en la agroindustria, los agricultores asocian su presencia con plagas y normalmente se piensa en eliminarlas sin tomar en cuenta el papel que desempeñan algunas especies dentro del cultivo.

Si bien es cierto que muchas especies de moscas pueden causar estragos en cultivos como el aguacate, donde pueden llegar a causar considerables pérdidas económicas, algunas especies de mosca cumplen una importante función, como es el caso de *Chrysomya megacephala*, que se ha encontrado en huertas de aguacate con granos de polen en el cuerpo, por lo que algunos la consideran una efectiva polinizadora del cultivo.

Ante los efectos del cambio climático, estos insectos se han adaptado modificando su distribución y fertilidad, por lo que se han desplazado a diferentes cultivos y aunque en algunos casos su presencia puede causar alarma, sin embargo, es importante que los profesionales tomen una postura más analítica y se pregunten cuál es el impacto real de la especie que están encontrando y cuál debe ser la acción más adecuada.

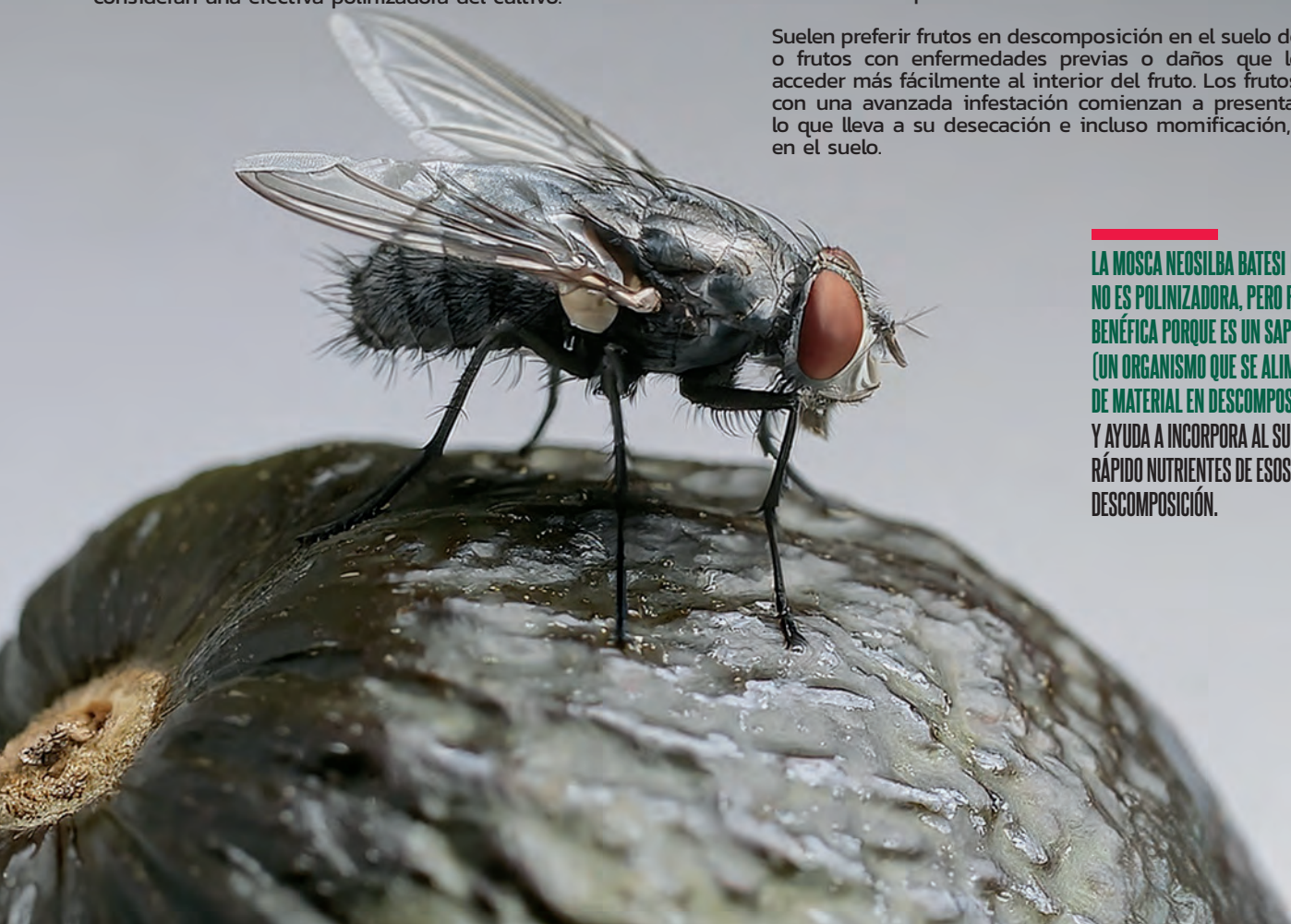
MOSCA NEOSILBA

Hace apenas unos años se detectó una especie de mosca conocida como *Neosilba batesi* (Curran), esta pequeña mosca de color metálico azul, negro e incluso verde, se ha encontrado en países como Estados Unidos, Colombia, Perú, parte de Centro América y México, la cual se ha observado en frutos como la naranja, papaya, mango e incluso en frutillas; sin embargo, en México, su contacto con el cultivo de aguacate en variedades comerciales como la Hass, era raro y pronto se le asoció a la caída de fruta.

Pero, *Neosilba* es una mosca oportunista que consume material vegetal en descomposición y cuyas larvas incluso tienen comportamiento predatorio con otros artrópodos; además aprovecha los orificios causados por otras moscas de frutales como *Anastrepha* spp con la que se le puede encontrar usualmente y entrar al fruto para colocar sus huevos.

Suelen preferir frutos en descomposición en el suelo de las huertas o frutos con enfermedades previas o daños que les permiten acceder más fácilmente al interior del fruto. Los frutos en el árbol con una avanzada infestación comienzan a presentar pudrición, lo que lleva a su desecación e incluso momificación, terminando en el suelo.

LA MOSCA NEOSILBA BATESI (CURRAN) NO ES POLINIZADORA, PERO PUEDE SER BENÉFICA PORQUE ES UN SAPRÓFAGO (UN ORGANISMO QUE SE ALIMENTA DE MATERIAL EN DESCOMPOSICIÓN) Y AYUDA A INCORPORAR AL SUELO MÁS RÁPIDO NUTRIENTES DE ESOS FRUTOS EN DESCOMPOSICIÓN.





HACE APENAS UNOS AÑOS SE DETECTÓ UNA ESPECIE DE MOSCA CONOCIDA COMO NEOSILBA BATESI (CURRAN),

ESTA PEQUEÑA MOSCA DE COLOR METÁLICO AZUL, NEGRO Y VERDE, SE HA ENCONTRADO EN ESTADOS UNIDOS, COLOMBIA, PERÚ, PARTE DE CENTRO AMÉRICA Y MÉXICO EN FRUTOS COMO NARANJA, PAPAYA, MANGO E INCLUSO EN FRUTILLAS.

Al hablar sobre las preocupaciones de la industria y la respuesta mediática a las detecciones de Neosilba batesi, el doctor comenta calmadamente:

«La respuesta del sector productor a veces es alarmista, porque aún no se sabe el papel de la mosca o el daño que puede provocar en los frutos y actuar así; es como andar a ciegas, gastar recursos para controlar algo que no es una plaga».

Hay que tener cuidado con realizar aplicaciones sin saber, pues pueden afectar a otros insectos que sí tienen un papel en la regulación de plagas; debemos ser cautelosos cuando se presente esta mosca, de lo contrario (los productores) van a gastar dinero cuando no es necesario.

Toda fruta que está caída debe ser eliminada y si se llega a presentar (la mosca) se interrumpe el ciclo biológico de la plaga y deben enterrarse los frutos, similar a como cuando se detecta barrenador de semilla».

Finalmente comenta sobre Neosilba y el papel de las moscas en el aguacate: «Hay moscas que son benéficas, algunas son polinizadoras; Neosilba no es polinizadora, pero puede ser benéfica porque es un saprófago (un organismo que se alimenta de material en descomposición) y ayuda a incorporar al suelo más rápido nutrientes de esos frutos en descomposición.

«Nos hace falta saber más de volátiles relacionados con follaje y fruta en el aguacate, que es atractivos para insectos plaga. Neosilba no es una plaga primaria y necesitamos hacer más estudios sobre distribución estacional y severidad del daño.»



Lo que indica, según la recomendación de expertos nacionales e internacionales a que el manejo más efectivo de esta plaga es el control cultural, es decir que la pronta remoción de la fruta tirada es mucho más efectiva que la aplicación de un plaguicida, recordando que las pupas se encuentran al interior.

El Dr. Héctor González Hernández del Colegio de Postgraduados es uno de lo más relevantes expertos mexicanos en plagas insectiles con más de 40 años como investigador, es especialista en plagas de aguacate y agave, y ha participado en la evaluación de programas fitosanitarios, colabora como asesor de SENASICA ante controversias binacionales por plagas en productos agrícolas y quien nos comenta sobre Neosilba:

«Neosilba se ha considerado una especie nociva, cuando puede ser una mosca benéfica que puede descomponer fruta que ya no va a proceso».

Apunta que la han detectado atacando fruta pegada al árbol, aunque generalmente se encuentra en el suelo, pero no han determinado la condición que tiene el fruto que comienza a atacar, el cual puede tener una alteración fisiológica, ya que la mosca no es capaz de ovipositar en el tejido, como la cáscara y cabe que recordar que el fruto de aguacate no es susceptible a ser atacado por moscas de la fruta.

NO SON PROBLEMA

Las moscas no son un problema en aguacate, sí Bruggmanniella (Bruggmanniella perseae, la mosca del ovario); pero en el caso de Neosilba no sabemos si la fruta que ataca no se va a desarrollar o forma parte de lo que naturalmente se cae del árbol, «necesitamos determinar si realmente tiene una severidad», afirma el experto del Colegio de Postgraduados.

«Actualmente, la aparición de esta mosca la propicia la sanidad del cultivo, pues si no hay un buen manejo nutricional o si está presente un patógeno en huerta y no lo regulé, la mosca puede aprovechar la fruta dañada»



LO NUEVO EN FERTILIZACIÓN: CHAMPOSTA DE CHAMPIÑÓN

La composta elaborada a partir del sustrato utilizado en cultivos de champiñón surge como una alternativa innovadora a las mezclas orgánicas tradicionales

Por Amado Vázquez Martínez

En la búsqueda de fertilizantes más sostenibles, la composta proveniente del sustrato de champiñón se abre paso como una opción viable frente a las mezclas orgánicas convencionales elaboradas con estiércoles y residuos de mercado.

Este material, de origen completamente vegetal, ha demostrado aportar beneficios notables a los suelos agrícolas y consolidarse como complemento en la transición hacia una agricultura más verde.

Procesada con tecnología de volteo dinámico aeróbico, la champosta aprovecha la capacidad de los microorganismos para descomponer la materia y transformar los restos del champiñón en un producto estable, libre de lixiviados y con una humedad controlada, material que en 110 y 115 días alcanza madurez, se criba y queda lista para ser aplicada en campo.

A GRAN ESCALA

Desde su planta en Capilla de Milpillás, municipio de Tepatlán, Jalisco, la empresa Champosta, dirigida por el ingeniero René Fimbres, procesa unas 28 mil toneladas de sustrato de champiñón al año, de las cuales se obtienen alrededor de 20 mil toneladas de composta terminada.

Este volumen se destina principalmente a cultivos de alto valor como aguacate, zarzamora, fresa y arándano, aunque también se aplica en frutales y hortalizas diversas.

Los clientes abarcan desde pequeños productores que adquieren 15 toneladas por ciclo hasta empresas exportadoras que superan las mil toneladas, como BerryMex, lo que refleja la adaptabilidad del producto a distintos modelos productivos.

La champosta mantiene un rango de 25 a 30% de humedad, condición indispensable para preservar la vida microbiana, cuyo contenido de materia orgánica supera el 44%, con un pH cercano a la neutralidad (7.15), lo que la hace apta para la mayoría de los suelos agrícolas.

En cuanto a nutrientes, aporta concentraciones moderadas de nitrógeno, fósforo y potasio, además de calcio, magnesio y microelementos como manganeso, hierro y zinc. Aunque no sustituye por completo a los fertilizantes químicos, sí ofrece un aporte integral que mejora la estructura del suelo, eleva la biodiversidad microbiana y reduce la dependencia de insumos sintéticos.



VENTAJAS COMPETITIVAS

Las principales ventajas de esta composta frente a productos tradicionales se centran en sostenibilidad, regeneración de suelos, reducción de costos y versatilidad, los cuales se detallan a continuación:

Sostenibilidad: al reciclar el sustrato del champiñón, se evita que grandes volúmenes de material vegetal terminen como desecho.

Regeneración de suelos: incrementa la materia orgánica y la microbiología, factores críticos para recuperar suelos degradados por años de fertilización química intensiva.

Reducción de costos: aunque requiere aplicar más volumen que un fertilizante químico, su precio por tonelada es significativamente menor y resulta competitivo frente a otras compostas.

Versatilidad: puede mezclarse con estiércoles de res o gallina para diseñar "trajes a la medida" según las necesidades del cliente y el tipo de cultivo.

AGRICULTURA SUSTENTABLE

El mercado de los abonos orgánicos está en crecimiento, impulsado por las exigencias de sustentabilidad, la economía circular y la agricultura verde, dentro del cual la champosta de champiñón se suma como un insumo que no solo nutre a las plantas, sino que también aporta beneficios ambientales y sociales al aprovechar residuos agrícolas.

En el caso de Champosta, su titular apunta que su empresa actualmente procesa 20 mil toneladas -28 mil con 8 mil de merma-, pero la meta es producir en los próximos años entre 50 mil y 75 mil toneladas a un ritmo de crecimiento anual del 15 por ciento, aproximadamente.

LOS RETOS

El reto, coinciden los productores, está en generar una cultura del uso de composta en lugar de depender exclusivamente de fertilizantes químicos, cuya transición es gradual, pero indispensable para asegurar la productividad de largo plazo y la salud de los suelos.

«El reto es seguir creando la cultura de utilizar la composta y en general los abonos orgánicos, porque a final de cuentas son como una cosa cultural. De cuando en cuando la demanda nos lo exija, nosotros tendremos composta de origen vegetal o animal».

Se le pregunta que ante el auge de la sustentabilidad, de la economía circular, la agricultura verde, si su empresa seguirá ese rumbo, a lo que responde que la agricultura global va hacia allá «es algo que nos está ayudando a quienes hacemos composta, ¡Qué bueno!»

COMPOSICIÓN NUTRICIONAL PROMEDIO DE LA CHAMPOSTA

NITRÓGENO	1.5%
FÓSFORO	0.85%
POTASIO	1.35 %
AZUFRE	3.0%
MAGNESIO	0.7%
CALCIO	7.5%
SODIO	2,300 PPM
FERRO	2,600 PPM
ALUMINIO	3,700 PPM
MANGANESO	3,800 PPM
COBRE	280 PPM
ZINC	230 PPM
MATERIA ORGÁNICA	44.5%
PH	7.15
HUMEDAD	30%
CONDUCTIVIDAD ELÉCTRICA	4.02
RELACIÓN C:N	25:1

USOS RECOMENDADOS

- FRUTALES (AGUACATE, CÍTRICOS, GUAYABO): APLICACIÓN ANILLADA EN ZONA DE GOTO; DE 25 A 100 KG POR ÁRBOL.
- BERRIES Y HORTALIZAS: EN PREPLANTACIÓN, 15 TON/HA A FONDO DE SURCO; A LOS 30 DÍAS DE PLANTADAS, 1 KG/METRO LINEAL POR COSTILLA DE SURCO.

FUENTE: CHAMPOSTA



¿REVISIÓN O RENEGOCIACIÓN?

Lo pactado como una revisión se convierte rápidamente en un campo abierto de presión política y económica hacia México



**Por Bosco de la Vega
(Expresidente CNA*)**

No hay fecha que no se cumpla: estaba pactado que en 2026 habría una revisión conjunta del funcionamiento del T-MEC. Sin embargo, es inevitable preguntarnos si habrá un examen técnico o nos enfrentaremos, de facto, a una renegociación política. Lo primero implicaría realizar ajustes puntuales y focalizados, con términos de referencia concretos. Lo segundo, un campo abierto donde cualquier tema puede convertirse en una herramienta de presión.

Formalmente, Estados Unidos, México y Canadá dieron el banderazo oficial a sus procesos internos de consulta. Lo preocupante es que México inicia atrapado en un ciclo reactivo y ajetreado por diferendos agrícolas, fuegos arancelarios en autos, acero, aluminio y cobre, imposición de cuotas al jitomate, cierre de mercado al ganado, presión en temas de seguridad, fentanilo y migración. Se suman reclamos estadounidenses por barreras comerciales y no comerciales de las cuales se sabe poco, pero se intuye mucho.

La antesala a la revisión o renegociación del T-MEC encuentra a los responsables mexicanos apagando fuegos, visitando Washington más de lo que quisieran, desgastados técnica y políticamente, con una estrategia aún difusa, y una coordinación insuficiente con el sector productivo nacional.

Con Canadá, el reloj marca urgencia. La relación no admite más tensiones: es ahora cuando debe afirmarse. En un entorno de fiebre arancelaria la apuesta no puede ser ir separados sino construir un frente común de defensa del tratado. La región sólo tendrá futuro si logra reorientar a Estados Unidos hacia un marco de integración que respete las reglas, brinde certidumbre y sostenga la seguridad jurídica y regulatoria.

El proceso que se avecina en 2026 no puede, ni debe, abordarse con lupa ideológica o política. México necesita capacidad para articular prioridades, sumar abogados y técnicos especialistas en cada tema, expertos en cadenas de valor y profundos conocedores de los sectores industriales. ¿Contamos con la artillería necesaria para dar la batalla o iremos a la guerra sin fusil? Cada concesión tendrá un alto costo interno.

No debemos renunciar al libre comercio y la integración económica, ni tentarnos con el proteccionismo o aranceles que vulneren la esencia y espíritu del T-MEC. Debemos apostarle al desarrollo, inversión e innovación para fortalecer la competitividad, integración y prosperidad regional. Para ello, la participación decidida del Cuarto de Junto, con experiencia acumulada de varias décadas, resulta esencial.

La verdadera pregunta es: ¿estará México listo para plantearse una agenda proactiva y asumir, con técnica y visión, que el 2026 definirá su futuro y el de Norteamérica?

CUMULONIMBOS.

"La victoria se obtiene antes de entrar en la batalla", Sun Tzu.

CON TORO, OBTÉN MUCHO MÁS EN
CADA HECTÁREA



TORO.



CAFÉ DE TALPA: TRADICIÓN Y AROMA CON ESPERANZA

El café que brota en La Cuesta, en Talpa de Allende, ha trascendido cinco generaciones familiares que lo cultivan bajo sombra, en un microclima único en México

Por Amado Vázquez Martínez

El café en Talpa de Allende no llegó con la modernidad, sino con los ancestros y gradualmente cobra fama mundial como un producto gourmet por su agradable aroma, que en el siglo pasado era una rancharía oculta entre la sierra, pero que ahora es la cuna de una deliciosa bebida.

Existen muchas familias que cultivan café en esta zona de Jalisco y municipios aledaños, por lo cual dialogamos con una de las protagonistas de este cultivo, Anay Rodríguez Palomera, quien nos habla de la historia de esta zona cafetalera.

«Ya desde mis tatarabuelos se cultivaba café en la comunidad de «La Cuesta», recuerda con orgullo Anay, heredera de esta tradición, cuya familia bautizó su café con este mismo nombre de la localidad y quien con una sonrisa en el rostro narra la historia y evolución del cultivo en esta zona jalisciense.

El origen, cuenta, fue sencillo: granos sembrados bajo la sombra del bosque, destinados solo para el autoconsumo familiar. «Todo se procesaba de manera rústica, lo poquito que ocupaba la familia, mientras lo demás se vendía en cereza fresca».

Con el tiempo, aquellas primeras plantaciones se multiplicaron y se construyeron pilas de piedra para el beneficio húmedo, donde los granos eran despulpados y secados al sol porque no había más recursos para tener maquinaria.

La familia Rodríguez Palomera recuerda a los fundadores que dieron inicio al legado cuando los abuelos trabajaban con sus manos y con paciencia, expandiendo hectárea por hectárea los cafetales, siempre bajo sombra:

«En aquel entonces, sembrar café era casi un acto de fe porque no había apoyos ni mercados claros, solo el instinto de que la planta prosperaría en nuestro bosque», relata Anay.

MICROCLIMA CAFETALERO

El municipio y su cabecera municipal, Talpa de Allende, se ubica en la Sierra Madre Occidental, entre el frío del único bosque de maple fuera de Canadá y el calor húmedo de la costa de Tomatlán, ubicación privilegiada que genera un microclima templado y húmedo que resulta perfecto para el café arábica.

Ahí apenas viven 372 habitantes, poblado ubicado a 32 kilómetros de la cabecera municipal (Talpa de Allende), que equivaldría a cerca de 45 minutos de camino, elevada a 597 metros sobre el nivel del mar.

«Nuestros cafetales están desde los 700 hasta los mil 300 metros de altura», explica Anay. «Esa franja, con sus temperaturas y humedad, hace que el grano tenga características muy especiales de aroma».

El café cultivado en la comunidad conserva un 90% de variedad típica, descendiente del café arábico que llegó a México hace más de un siglo desde Veracruz, el cual siembran bajo sombra natural, sin desmontar el bosque ni aplicar agroquímicos: «Es entrar al bosque y encontrar los cafetos conviviendo con los árboles, libres, como parte del paisaje», describe.

SIEMBRA Y CUIDADOS

El proceso de cultivo comienza con la selección de las mejores cerezas, que se colocan en tierra húmeda bajo costales de yute hasta que brota el llamado «soldadito» entre 30 a 90 días después, dependiendo del clima y después, las plántulas pasan a vivero, donde, con las primeras lluvias, se trasplantan al cafetal, a metro y medio de distancia entre sí.

«A los tres años la planta da su primer ensayo, y a los cinco ya empieza a producir de verdad», asevera; el cuidado es mínimo: limpiar malezas, proteger de la roya con fungicidas orgánicos y trampeo con alcohol etílico.

Las plantas más antiguas, dice, pueden llegar hasta los 40 años de vida y seguir produciendo y por eso «no hay necesidad de resembrar cada año, el cafeto es noble y agradecido», resume Anay.

COSECHA Y BENEFICIO

La recolección es un proceso lento y humano, pues de enero a marzo, los cortadores recorren los cafetales seleccionando, grano por grano, las cerezas maduras listas para la recolección por parte de los trabajadores:

«Todo es manual: cortar, despulpar, lavar y secar», enfatiza Anay, quien añade que «el café se mueve en el patio cuatro o cinco veces al día, para que no genere hongos»... y el secado natural tarda entre siete y quince días, dependiendo de clima que se presenta.

Luego viene el beneficio seco, donde se retira la cascara y se clasifica el café por peso y tamaño; posteriormente, el grano verde u «oro» pasa al tostado, etapa decisiva para conservar sus notas dulces: «El tostado es el alma porque si lo quemas, pierdes ese dulzor, ese caramelo que nos distingue», confiesa.

El rendimiento es bajo: se requieren 20 kilos de cereza para obtener un kilo de café tostado y molido, pero, aun así, la familia Rodríguez Palomera mantiene la cadena completa, desde la semilla hasta el empaque.

«Actualmente procesamos todo: sembramos, cosechamos, tostamos, molemos y empacamos porque ya no vendemos café verde debido a que la producción bajó y necesitamos darle valor a lo poco que tenemos», explica.

Hoy, producen alrededor de nueve toneladas anuales de café tostado y molido, destinadas en su totalidad al mercado nacional y en Jalisco —dice— ya se consume en cafeterías especializadas, aunado a que su sabor se expandió a Monterrey, Mérida, Los Cabos y Tijuana.

«**NUESTRO CAFÉ
NO SOLO NOS DA
SUSTENTO: NOS DA
IDENTIDAD, ORGULLO
Y EL COMPROMISO DE
SEGUIR SEMBRANDO
LO QUE NOS DEJARON
NUESTROS ABUELOS**»,

AFIRMA ANAY RODRÍGUEZ
PALOMERA.





- **Selección de cerezas:** Se eligen las más sanas y maduras.
- **Germinación:** Las semillas se cubren con costales de yute para mantener la humedad.
- **«Soldaditos»:** Brotes jóvenes que pasan a vivero para fortalecer raíces.
- **Trasplante al cafetal:** Con lluvias, las plántulas se siembran a metro y medio de distancia, bajo sombra natural.
- **Crecimiento:** A los tres años el cafeto da sus primeros ensayos; a los cinco años produce plenamente.
- **Cosecha:** De enero a marzo, hay recolección manual de cerezas maduras.
- **Beneficio húmedo:** Despulpado, lavado y secado al sol en patios por 7-15 días, moviendo el grano varias veces al día.
- **Beneficio seco:** Se retira la cascarilla (pergamino) y se clasifica el café oro.
- **Tostado:** Se busca la curva ideal para resaltar notas dulces y evitar amargor.
- **Molido y empaque:** El grano se muele según la preferencia del consumidor y se envasa como café gourmet.

Fuente: Café de «La Cuesta»



CAFÉ JALISCIENSE

Con cinco generaciones detrás y una marca consolidada, este café y la región de «La Cuesta» se ha convertido en sinónimo de café de altura jalisciense, que en un mercado cada vez más exigente, se clasifica como gourmet, apreciado por consumidores que buscan autenticidad y sabor con identidad de origen.

En Talpa de Allende, conocida por su basílica y sus peregrinaciones, se guarda también este tesoro oculto: cafetales que florecen en medio del bosque y que, a través de manos campesinas, se transforman en bebida que cuenta una historia de resistencia, tradición y futuro.

CAMBIO CLIMÁTICO

El café de «La Cuesta» ha enfrentado en los últimos años un enemigo silencioso: el cambio climático, como lo relata Anay: «De hace seis años para acá, la producción ha bajado casi 50%», lamenta y explica: «Nos afecta la sequía, pero también las lluvias fuera de tiempo, justo cuando estamos en cosecha porque eso tira la floración y nos deja con menos café».

La familia ha tenido que adaptarse, incorporando semillas resistentes enviadas desde Chapingo y aplicando controles orgánicos contra la roya, plaga que azota los cafetales de toda América.

No son los únicos productores, sino que existen otros pequeños productores en las localidades vecinas y municipios vecinos, pero lentamente, el microclima local que genera buenos granos de café con agradable sabor, es más buscado por quienes aprecian el verdadero sabor.

Lo que distingue al café de Talpa no es solo su sabor suave y notas dulces de caramelo, sino el hecho de que se cultiva bajo sombra, sin agroquímicos, en un ecosistema vivo.

«Nuestro café es natural, libre de químicos, cultivado en el bosque y recolectado a mano. Es un café de familia, de historia y de orgullo», afirma Anay.

En «La Cuesta», casi todas las familias dependen de este grano, cuyo cultivo no solo genera ingresos, sino que mantiene un vínculo cultural y espiritual con la tierra. «Esperamos seguir con la tradición, porque el café nos ha dado identidad y nos ha mantenido unidos», concluye la productora.

AGROTÉCNICA DEL CUPATITZIO
URUAPAN, MICH.

SOYA-PLUS
ACEITE DE SOYA
(COADYUVANTE/ADHERENTE)

PLAGAS QUE PREVIENE

- TRIPS
- ARAÑA ROJA
- ARAÑA CRISTALINA
- FUMAGINA
- ESCAMA
- MOSCA BLANCA Y MÁS...

COADYUVANTE Y ADHERENTE PARA USO AGRÍCOLA

- Ahoga, sofoca y asfixia el huevecillo
- Su uso constante corta el ciclo del insecto
- Mejora la apariencia de la hoja
- Sin Intervalo de seguridad

SOYA-PLUS GAMA-PLUS

Ventaa: Ing. José Alfredo Ramírez
Residencia: Benito Juárez, Uruapan, Mich.
Cel. 44-2102-1450 | www.agrotecnica.com.mx

PREGUNTA POR TU DISTRIBUIDOR DE CONFIANZA EN LA ZONA Y UTILIZA NUESTROS PRODUCTOS

30
EDICIÓN



EXPO AGROALIMENTARIA
GUANAJUATO
NEGOCIO - TECNOLOGÍA - DESARROLLO

11-14
NOVIEMBRE 2025

PREVENTA
DE BOLETOS EN LÍNEA

04 AGO
2025

IRAPUATO · GUANAJUATO · MÉXICO

shop.expoagrogto.com

expoagrogto.com

📞 462 220 9391

📞 462 331 0336



SANIDAD E INOCUIDAD:

TEMAS DE PRIORIDAD NACIONAL



Ing. Luis Fernando Haro Encinas
Director General Consejo Nacional Agropecuario

En México solemos hablar mucho de la importancia del campo, de su papel estratégico para la economía y de la nobleza de quienes producen nuestros alimentos, pero poco se reflexiona sobre algo que, aunque invisible para la mayoría, es la columna vertebral que sostiene esa grandeza: la sanidad e inocuidad agroalimentaria. Sin ellas, cualquier avance se desmorona.

La historia reciente del sector agroalimentario mexicano está marcada por logros en materia de control de plagas y enfermedades. Haber alcanzado estatus libres de ciertas enfermedades en ganado, o la condición fitosanitaria de diversas regiones agrícolas, no fue fruto de la casualidad. Detrás hay décadas de inversión, de técnicos vigilando en campo, de laboratorios especializados y de productores comprometidos. Sin embargo, estos avances corren el riesgo de diluirse si no entendemos que la prevención requiere constancia, recursos y visión de largo plazo.

Porque hay que decirlo con claridad: la prevención cuesta, pero la pérdida del estatus sanitario cuesta mucho más. Un brote del gusano barrenador, que ya estamos viviendo sus impactos, la entrada de una plaga cuarentenaria o la reaparición de enfermedades erradicadas podrían traducirse en el cierre inmediato de mercados internacionales. Y lo que hoy son orgullosos récords de exportación se convertirían, de un día para otro, en pérdidas millonarias, empleos comprometidos y comunidades rurales sin sustento.

El riesgo es real y tangible. En un mundo globalizado, basta un cargamento contaminado, un viajero sin control sanitario o un cambio climático que favorezca nuevas plagas para encender las alertas. Por eso, contar con suficientes médicos veterinarios, ingenieros agrónomos, inspectores y técnicos capacitados no es un lujo, es una urgencia. Lo mismo ocurre con la infraestructura: laboratorios modernos, sistemas de cuarentena y centros de diagnóstico rápido son inversiones estratégicas, no gastos burocráticos.

Y aquí surge una reflexión necesaria: ¿estamos destinando como país los recursos que este tema amerita? Las campañas de sanidad e inocuidad no pueden depender de presupuestos inestables o de visiones cortoplacistas. La sanidad debe ser tratada como lo que es: una política de Estado. Si flaqueamos en este frente, no solo se pondrá en riesgo la competitividad del campo mexicano, sino también la seguridad alimentaria de la población y la salud pública.

Es fundamental el fortalecer con recursos económicos, humanos y de infraestructura al SENASICA que es como la Secretaría de salud del campo.

Los productores han hecho lo suyo: adoptan medidas preventivas, cumplen con protocolos y se suman a campañas, pero requieren certidumbre, apoyo y acompañamiento institucional. La corresponsabilidad funciona únicamente si todos los actores como el gobierno, sector productivo y sociedad, entienden la magnitud del reto.

La sanidad e inocuidad son, en pocas palabras, nuestra primera línea de defensa. Defenderlas equivale a proteger empleos, ingresos y oportunidades; a salvaguardar la confianza de los mercados; a garantizar que la mesa de los mexicanos tenga alimentos seguros y nutritivos.

No exagero si digo que lo que está en juego es mucho más que la salud del campo: es la salud de la nación entera.

EXPO Agro

COLIMA EXPORTA

Del 4 al 6 de Diciembre

El punto
estratégico
PARA NEGOCIOS
AGRICOLAS

Stands Talleres Conferencias

- Capacitación para nuevos exportadores
- Vinculación para el programa "por un campo mas sano"
- Beneficios especiales para productores
- Innovación tecnológica
- Centro de negocios
- Financieras agrícolas calificadas
- Aseguradoras especializadas en el campo
- Zona de prueba de maquinaria
- Tarifas preferenciales en hospedaje



+18

www.expoagrocolima.com

Aparta tu STAND



312 132 4211
331 992 6212



Expo agroalimentaria colima



CONSEJO ESTATAL
AGROPECUARIO
DE COLIMA, A.C.

Stand&
Congresos

TIERRA
FERTIL
MULTIMEDIA AGROPECUARIA



AGROINDUSTRIA INNOVADORA: BLOCKCHAIN Y TRAZABILIDAD EN SUDAMÉRICA

Redacción TF

El blockchain se abre paso en la agricultura moderna como herramienta clave para asegurar trazabilidad, confianza y transparencia en la cadena agroalimentaria y en Sudamérica, Argentina ya registra casos de éxito que muestran su potencial.

La agricultura moderna no solo depende de semillas, agua y fertilizantes: también requiere información confiable y en ese terreno, el blockchain se ha convertido en un aliado estratégico para garantizar trazabilidad, transparencia y confianza, desde el campo hasta el consumidor final.

En Sudamérica, Argentina ha dado pasos firmes en su implementación con proyectos piloto en la cadena de la soja y la carne que han permitido registrar cada fase productiva en plataformas digitales inalterables, asegurando que los compradores internacionales conozcan en línea el origen, el transporte y la calidad del producto, nivel de certeza que abre puertas en mercados exigentes como la Unión Europea y Asia.

La tecnología no solo beneficia a exportadores: también fortalece la reputación de los productores al ofrecer datos verificables sobre sostenibilidad, prácticas de manejo y reducción de huella de carbono.

Pero, al mismo tiempo, otorga a los consumidores la tranquilidad de que lo que llega a su mesa cumple con estándares de calidad y responsabilidad ambiental. Con el blockchain, la agroindustria entra en una nueva era de innovación: procesos de vanguardia que no se miden únicamente en toneladas cosechadas, sino también en la confianza generada a través de la información.

PRÓXIMA EDICIÓN



SUSTENTABILIDAD

EL AGUA

Dialogamos con Roberto Carlos Ríos, consultor del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA) experto chileno en recursos naturales, cambio climático y teledetección



SECTOR PRIMARIO

PORCINOS

El consumo de carne de cerdo aumenta cada vez más y se está convirtiendo en un fenómeno global, aunque en países como México falta incrementar la producción y el consumo, de lo que te diremos cómo se avanza.



AGRICULTURA

MECANIZACIÓN

La mecanización y el manejo postcosecha de cereales, para impulsar la seguridad alimentaria rural, son temas fundamentales para la agricultura, de lo que nos hablará el experto del CIMMYT Sylvanus Odjo

EXPORTACIONES

VEGETALES

En el próximo número te hablaremos de la gran oportunidad que representa para los agricultores mexicanos la exportación hortofrutícola, pues pimientos, pepinos y chiles cobran cada vez más importancia.

AGROAGENDA//



WORLD AGRI-TECH

28 al 29 de octubre
Ciudad de México
Web: worldagritechmexico.com

EXPO GANADERA JALISCO 2025

8 de octubre al 02 de noviembre
Expo Ganadera, Glorieta El Álamo,
Tlaquepaque, Jalisco
ugrj.org.mx

30 EDICIÓN EXPOAGRO GUANAJUATO

11-14 de noviembre 2025
Irapuato, Guanajuato
expoagrogto.com

CURSO INTAGRI BIOESTIMULACIÓN Y FISIOLÓGIA VEGETAL

26 y 27 de noviembre
Hotel Barceló, Guadalajara, Jalisco
Intagri.com

UN EVENTO DE

**TIERBA
FERTIL**
MULTIMEDIA AGROPECUARIA

DIÁLOGOS POR EL CAMPO

**CELEBRAMOS A LA COMUNIDAD
DEL AGRO DE MEXICO**

ELITE
LAST MILE INDUSTRIAL PARKS

 **AgroScience®**
Cosecha mayores ganancias!

DEFENDER

 **CAJASA**
CAMIONERA DE JALISCO

TEQUILA
ARETTE
100% Agave Azul


SIDRA
POSDATA


EMBERWOOD
COMPANY

GRACIAS POR SER PARTE





MÁS ESPACIO, MÁS FUERZA, MÁS RESULTADOS.

El **Defender Max LoneStar 2026** está diseñado para el trabajo duro en el campo, ofreciendo potencia, capacidad y confort para todo tu equipo.



**LLEVA TU PRODUCTIVIDAD
AL SIGUIENTE NIVEL.**

©2025 Bombardier Recreational Products Inc (BRP). Todos los derechos reservados. ®,™ y el logotipo BRP son marcas comerciales de BRP o de sus filiales. Algunos modelos representados pueden incluir equipo opcional. *BRP se reserva el derecho de interrumpir o cambiar especificaciones, precios, diseños, características, modelos o equipos sin incurrir en obligación. Lea atentamente la guía del operador y las instrucciones de seguridad. Observe las leyes y regulaciones aplicables. El consumo de drogas o alcohol es incompatible con el manejo. Consulte a su distribuidor de BRP autorizado para obtener detalles y visite <https://can-am.brp.com/off-road/mx/es/>



can-am®